

Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento del Valle del Cauca

2007

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSÉ DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
HÉCTOR MALDONADO GÓMEZ
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República
PEDRO JOSÉ FERNÁNDEZ AYALA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
Director Unidad Técnica Banco de la República

JAVIER ALBERTO GUTIÉRREZ LÓPEZ
Director Técnico DIRPEN - DANE

JULIO ESCOBAR POTES
Jefe Regional CREE Banco de la República - Cali

ANA ZORAIDA QUINTERO GÓMEZ
Coordinadora de Planificación y Regulación, DIRPEN-DANE

DORA ALICIA MORA PEREZ
Coordinadora Sucursales de Estudios Económicos Banco de la República

Coordinación Operativa DIRPEN-DANE
EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ – Coordinación Temática
JENNIFER SCHROEDER PUERTO – Apoyo Logística

Comité directivo territorial ICER

JUAN CARLOS CALLE HOLGUÍN
Gerente Banco de la República Sucursal Cali

ALFREDO ALMEIDA GARCÍA
Director Territorial Suroccidental, DANE

JULIO ESCOBAR POTES
Jefe CREE Banco de la República Sucursal Cali

DEISY PATRICIA LUCERO TOLEDO
DANE, Coordinadora operativa Territorial DANE

JAIME ANDRÉS COLLAZOS RODRÍGUEZ
Banco de la República, Sucursal Cali

NAZLY GONZÁLEZ RIVAS
DANE, Territorial Suroccidental

Entidades participantes

SANDRA LUCIA ARANGO VILLEGAS
Coordinación Regional Suooccidente
DIAN - Cali

SANDRA ALOMÍA REY
Subdirección de Análisis Económico y Social
CÁMARA DE COMERCIO DE CALI

DIANA XIMENA BEJARANO BARRAGAN
ACOPI - Seccional Valle del Cauca

Diseño
Mercadeo y Ediciones – DANE

Impresión
Departamento de Documentación y Editorial Banco de la República, Bogotá

PRESENTACIÓN

La economía del Valle del Cauca presentó en el 2007 uno de los periodos de expansión más altos en los últimos años, impulsado por el buen desempeño de sectores líderes como el exportador, el industrial y la construcción, dinámica que se vio reflejada en menores tasas de desempleo.

A pesar de este positivo resultado, la revaluación del peso y el alto endeudamiento de los hogares perturbaron el buen comportamiento de la economía. La primera por afectar los balances y la competitividad de las empresas exportadoras, y el segundo porque el saldo del crédito en el departamento siguió conservando una tasa de crecimiento elevada, aunque con tendencia decreciente, dados los incrementos en las tasas de interés efectuadas por el emisor, con el fin de enfriar el desbordado consumo de los hogares y controlar así la inflación.

En efecto, las presiones inflacionarias en la región impulsadas en gran medida por factores climáticos transitorios y por la disminución en la oferta de algunos alimentos ante el crecimiento de las ventas a países vecinos como Venezuela, principal socio comercial del departamento, incrementaron considerablemente el nivel de los precios de los alimentos.

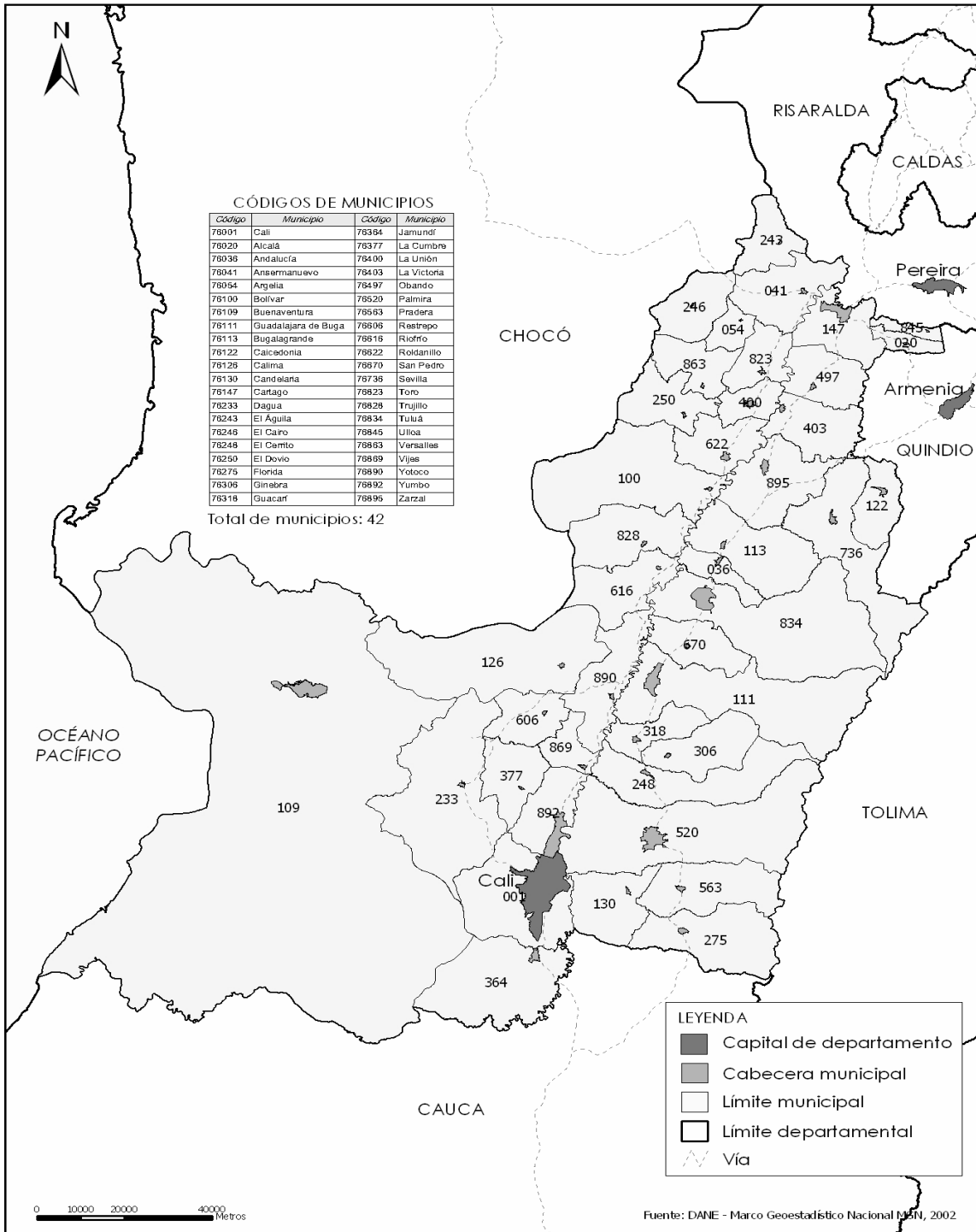
Igualmente, choques externos afectaron los precios internacionales de los alimentos, dada la alta demanda de las economías asiáticas y el uso de estos para producir energía sustituta del petróleo.

A pesar de ello, el Valle del Cauca sigue presentando en la actualidad un clima positivo para los negocios y la inversión, lo que genera que su economía mantenga su senda de crecimiento. No obstante, la desaceleración en la demanda interna que se viene registrando en los últimos trimestres en el resto del país, especialmente en el consumo de los hogares, podría impactar de manera negativa la economía regional durante el 2008.

COMITÉ EDITORIAL

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

DIVISIÓN POLÍTICO - ADMINISTRATIVA



CONTENIDO

	pág.
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	1
1.1 ACTIVIDAD ECONÓMICA	1
1.2 INFLACIÓN Y EMPLEO	1
1.3 SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	2
1.4 SITUACIÓN FISCAL	4
1.5 INDICADORES ECONÓMICOS NACIONALES	5
2. SITUACIÓN ECONÓMICA DEPARTAMENTAL	6
2.1 PRODUCTO INTERNO BRUTO	19
2.2 PRECIOS	20
2.2.1 Índice de precios al consumidor	20
2.3 MERCADO LABORAL	22
2.4 MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	25
2.5 SECTOR EXTERNO	29
2.5.1 Exportaciones	29
2.5.2 Importaciones	33
2.6 ACTIVIDAD FINANCIERA	36
2.6.1 Colocaciones nominales – operaciones activas	36
2.6.2 Captaciones nominales –operaciones pasivas	38
2.7 SITUACIÓN FISCAL	39
2.7.4 Recaudo de impuestos nacionales	39
2.8 SECTOR REAL	40
2.8.5 Sacrificio de ganado	40
2.8.6 Sector de la construcción	42
2.8.6.1 Stock de vivienda	42
2.8.6.2 Censo de edificaciones	44
2.8.6.3 Índice de costos de la construcción	46
2.8.6.5 Índice de precios de la vivienda nueva	48
2.8.6.6 Licencias de construcción	50
2.8.6.7 Financiación de vivienda	52
2.8.7 Transporte	54
2.8.7.1 Transporte urbano de pasajeros	54
2.8.7.2 Transporte aéreo de pasajeros y carga	56
2.8.7.3 Movimiento de carga marítima	57
2.8.9 Industria	59
2.8.9.1 Muestra Mensual Manufacturera	59
2.8.9.2 Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI	61
2.8.9.3 Encuesta de ACOPI	63
2.8.9.4 Balance del Azúcar en Colombia	65

3	ESCENARIO DE INVESTIGACIÓN REGIONAL	pág. 67
3.1	SEGUIMIENTO A LAS FINANZAS PÚBLICAS DEL VALLE DEL CAUCA 2004-2006	67
3.2	APROXIMACIÓN A LA VULNERABILIDAD SOCIAL DE LOS AFROCOLOMBIANOS A PARTIR DE CARACTERÍSTICAS DE LOS EMPLEOS EN EL ÁREA METROPOLITANA CALI-YUMBO ANEXOS ESTADÍSTICOS	91 109

LISTA DE CUADROS

		pág.
2.2.1.1	Cali. Índice de precios al consumidor, variación y contribución año corrido, por grupos de gasto	21
2.3.1	Cali-Yumbo. Principales indicadores mercado laboral. Promedio 12 meses enero-diciembre de 2002-2007	22
2.3.2	Cali-área metropolitana. Población ocupada según ramas de actividad económica. Promedio 12 meses enero-diciembre de 2002-2007	23
2.3.3	Cali-área metropolitana. Población inactiva según actividad realizada.2002-2007	24
2.3.4	Total Nacional y Cali-área metropolitana. Población ocupada informal por sexo y según ramas de actividad económica	25
2.4.1	Cali. Movimiento de sociedades por actividad económica, número de empresas y capital. Enero - diciembre 2007	25
2.5.1.1	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIU 2006-2007	29
2.5.1.2	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según destinos, 2006-2007	31
2.5.2.1	Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIU 2006 – 2007	33
2.5.2.2	Valle del Cauca. Importaciones según país de origen, 2006-2007	35
2.6.1.1	Valle del Cauca. Saldo de la cartera del sistema financiero por tipo 2006-2007	36
2.6.2.1	Colombia. Saldo y crecimiento anual de las principales captaciones del sistema financiero por departamentos del Suroccidente	38
2.6.2.2	Colombia. Saldo y crecimiento anual de las principales captaciones del sistema financiero por regiones	38
2.7.4.1	Valle del Cauca. Recaudo de impuestos por conceptos	39
2.7.4.2	Valle del Cauca. Metas y recaudos por conceptos en el 2007	39
2.7.4.3	Valle del Cauca. Recaudo de impuestos por conceptos	39
2.8.5.1	Valle del Cauca. Sacrificio de ganado vacuno según municipios. Año 2006-2007	40
2.8.5.2	Valle del Cauca. Sacrificio de ganado porcino según municipios. Año 2006-2007	41
2.8.6.1.1	Valle del Cauca. Stock de vivienda por ubicación y tipo de ocupación. 2006-2007	42
2.8.6.2.1	Cali-A.U. Estructura general del censo de edificaciones según estado de obra por destinos. Años 2006 – 2007	44

	pág.	
2.8.6.2.2	Cali-A.U. y Cinco áreas urbanas y dos metropolitanas. Estructura general del censo de edificaciones según estado de obra 2006-2007, trimestres	45
2.8.6.3.1	Cali. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación y contribución anual, por grupos de costo 2006-2007, diciembre	47
2.8.6.5.1	Áreas metropolitanas y urbanas. Variaciones anuales del IPVN. 2006-2007, trimestres	48
2.8.6.5.2	Colombia. Variaciones anuales del IPVN por estrato socioeconómico, según municipios IV trimestre 2007	49
2.8.6.5.3	Áreas metropolitanas y urbanas. Variaciones anuales del IPVN, por tipo de vivienda IV trimestre 2006-2007	49
2.8.6.6.1	Valle del Cauca. Número de licencias de construcción y área a construir (m2) 2006 – 2007	50
2.8.6.6.2	Valle del Cauca. Licencias de construcción por tipo de vivienda 2006 – 2007	50
2.8.6.6.3	Valle del Cauca. Área total aprobada según destinos 2006 – 2007	51
2.8.6.7.1	Nacional, Valle del Cauca y Cali. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda y lotes con servicios	52
2.8.7.1.1	Cali. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio. Años 2006-2007	54
2.8.7.1.2	Área Metropolitana de Cali. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio Año 2007	55
2.8.7.2.1	Colombia. Movilización nacional de pasajeros por aeropuertos, 2006-2007P	56
2.8.7.2.2	Cali y Total nacional. Movimiento internacional de pasajeros, 2006-2007P	56
2.8.7.2.3	Principales aeropuertos. Entrada y salida nacional de carga 2006-2007P	57
2.8.7.2.4	Principales aeropuertos. Entrada y salida internacional de carga 2006-2007P	57
2.8.7.3.1	Buenaventura. Movimiento de carga y número de naves arribadas a la Sociedad Portuaria. 2006-2007	57
2.8.9.1.1	Colombia. Muestra Mensual Manufacturera. Variación anual de la producción y las ventas, según clases industriales - sin trilla de café Diciembre 2007 / 2006	59
2.8.9.4.1	Colombia. Balance azucarero 2000-2007	65

LISTA DE TABLAS

		pág.
1.5.1	Colombia. Indicadores económicos nacionales 2006-2007	5
2.2.1.1	Cali. Índice de precios al consumidor, variación año corrido, según 10 principales contribuciones por subgrupo y gasto básico 2007	21
2.8.6.3.1	Cali. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación anual, según 10 principales contribuciones por subgrupo e insumo básico. Diciembre 2007	47

LISTA DE GRÁFICOS

		pág.
2.1.1	Valle del Cauca y Total Nacional. Comportamiento Producto Interno Bruto Años 2001-2006	19
2.1.2	Valle del Cauca. Valor agregado del Producto Interno Bruto según ramas de actividad económica Año 2006	19
2.2.1.1	Cali y total nacional. Índice de precios al consumidor, variación año corrido 1997-2007	20
2.2.1.2	Variación del IPC en la carne, Cali y Total Nacional, Enero-Diciembre 2007	20
2.3.1	Cali-área metropolitana y total 13 ciudades-áreas metropolitanas. Tasa de desempleo promedio 12 meses enero-diciembre, 2002-2007	23
2.3.2	Cali-área metropolitana. Tasa global de participación y tasa de ocupación anual 2002-2007	24
2.4.1	Cali. Número de constituciones por tamaño de las empresas Enero - diciembre 2007	26
2.4.2	Cali. Número de constituciones por sectores económicos. Enero - diciembre 2007	27
2.4.3	Cali. Valor de las constituciones por sectores económicos	27
2.4.4	Colombia. Ranking de ciudades que más facilidades ofrecen para realizar negocios	28
2.5.1.1	Valle del Cauca. Exportaciones No Tradicionales, según principales participaciones por países destino 2007	32
2.5.2.1	Valle del Cauca. Importaciones, según principales participaciones por países de origen. 2007	36
2.6.1.1	Región Suroccidente. Crecimiento real anual del consumo de los hogares colombianos en el PIB y crédito de consumo en la región 1997-2007 trimestres	37
2.6.1.2	Colombia. Tasa de interés real de referencia del Banco de la República	37
2.6.1.3	Colombia. Tasa de interés reales activas por tipo de cartera y de las subasta de expansión del Banco de la República. 2006-2007	38
2.8.5.1	Valle del Cauca. Sacrificio de ganado vacuno, según participación por cabezas. Año 2006 -2007	40
2.8.5.2	Valle del Cauca. Sacrificio de ganado porcino, según participación por cabezas Año 2006 -2007	41
2.8.6.1.1	Valle del Cauca. Participación por tipo de vivienda 2007	42
2.8.6.1.2	Valle del Cauca. Distribución de la tenencia de vivienda por zonas	43
2.8.6.2.1	Cali-A.U. Distribución del área según estado de obra. Cuarto trimestre 2007	45
2.8.6.3.1	Cali y total nacional. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación anual 1997-2007, diciembre	46

	pág.	
2.8.6.3.2	Cali. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación anual por tipos de vivienda, 2006-2007, diciembre	46
2.8.6.5.1	Cali A.U. y total. Índice de precios de la vivienda nueva, variación anual Trimestres, 1998-2007	48
2.8.6.6.1	Valle del Cauca. Unidades por tipo de vivienda	51
2.8.6.7.1	Valle del Cauca. Participación tipo de vivienda	52
2.8.6.7.2	Nacional, Valle del Cauca y Cali. Número de viviendas financiadas 2006-2007	53
2.8.7.3.1	Buenaventura. Movimiento de carga de comercio exterior por el puerto 1993-2007	58
2.8.7.3.2	Colombia. Costo de exportación e importación de un contenedor por ciudades	58
2.8.9.1.1	Muestra Mensual Manufacturera. Variación anual de la producción y las ventas, sin trilla de café - Promedio móvil anual 2007-2006	60
2.8.9.1.2	Comparación entre el crecimiento anual de ventas reales minoristas y desembolsos de crédito a hogares. Promedio móvil trimestral	60
2.8.9.2.1	Colombia. Variación de la producción. Enero-Diciembre 2006-2007. Porcentajes	61
2.8.9.2.2	Colombia. Variación de las ventas totales	61
2.8.9.2.3	Colombia. Inventarios de productos terminados	61
2.8.9.2.4	Colombia. Volúmenes de pedidos altos o normales	62
2.8.9.2.5	Colombia. Problemas de falta de demanda	62
2.8.9.2.6	Colombia. Problemas de tipo de cambio	62
2.8.9.2.7	Colombia. Problemas de rentabilidad	63
2.8.9.3.1	Valle del Cauca. Variación de las ventas de las PYMES	63
2.8.9.3.2	Valle del Cauca. Variación de las ventas de las PYMES por sector	63
2.8.9.3.3	Valle del Cauca. Utilidades de las PYMES	64
2.8.9.3.4	Valle del Cauca. Capacidad instalada de las PYMES	64
2.8.9.3.5	Valle del Cauca. Variación número de trabajadores contratados en las PYMES. 2007	64
2.8.9.3.6	Valle del Cauca. Destino de las exportaciones de las PYMES	65
2.8.9.3.7	Valle del Cauca. Origen de las importaciones de las PYMES	65
2.8.9.4.1	Precio internacional del azúcar. Precio promedio años 1989-2007	66

SIGLAS Y CONVENCIONES

ACOPI	Asociación Colombiana de Pequeños Industriales
ANDI	Asociación Nacional de Industriales.
CAV'S	Corporaciones de Ahorro y Vivienda
CIU	Clasificación Industrial Internacional Uniforme
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
DNP	Departamento Nacional de Planeación
ENA	Encuesta Nacional Agropecuaria
ENH	Encuesta Nacional de Hogares
ECH	Encuesta Continua de Hogares
ECV	Encuesta de Calidad de Vida
EOC	Encuesta de Opinión Comercial
EOI	Encuesta Opinión Industrial
FENALCO	Federación Nacional de Comerciantes
FINDETER	Financiera de Desarrollo Territorial
ICAV	Instituto Colombiano de Ahorro y Vivienda
ICCV	Índice de Costo de la Construcción de Vivienda
INTRA	Instituto Nacional de Transporte
IPC	Índice de Precios al Consumidor
IVA	Impuesto de Valor Agregado
IDH	Índice de Desarrollo Humano
UVR	Unidad de Valor Real
VIS	Vivienda de Interés Social
N.A	No aplica
N.D	No disponible
(...)	Cifra no disponible
(--)	No comparable
(-)	No existen datos
(---)	Información suspendida
p	Cifra provisional
Pe	Cifra provisionales estimadas
m	Cifra provisional modificada
r	Cifra definitiva revisada
nep	No especificado en otra posición
0	Cantidad inferior a la mitad de la unidad adoptada
---	Variación muy alta
--	No es aplicable o no se investiga
-	Sin movimiento

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1 ACTIVIDAD ECONÓMICA

Según el DANE, en 2007 la economía colombiana creció a una tasa anual del 7,52% (con cultivos ilícitos), constituyéndose en el registro más alto desde 1979. El crecimiento económico en 2007 superó las expectativas de analistas internos y externos que percibían una tasa alrededor del 6%, cifra similar al promedio que estimó la CEPAL del 5,6% para el crecimiento de América Latina y el Caribe. La variación del 8,14% en el IV trimestre fue clave para el acumulado del año, ya que a lo largo de los tres primeros trimestres la actividad económica venía desacelerándose. En el primer trimestre creció el 8,29%, en el segundo el 6,85% y 6,81% en el tercero. El panorama de 2007, fue el resultado de la consolidación de la tendencia observada en la economía durante los últimos cinco años. El entorno externo favorable se observó en mejores términos de intercambio, aumento de las exportaciones y mayores flujos de capital; también en el fortalecimiento de la demanda interna sustentada en mayores niveles de confianza y un fuerte efecto del canal de crédito en el consumo y la inversión. La demanda final en 2007 creció en 9,38%, resultado de un aumento en la demanda interna del 9,74% y de 7,50% en la externa. Desagregando por componentes se observó un crecimiento del consumo del 6,30%, que presentó una tendencia ascendente en lo corrido del año, de la inversión en el 21,17% y de las exportaciones del 7,5%. Por el lado de la oferta, los sectores que registraron mayor contribución al incremento del PIB fueron la industria manufacturera (1,63%), establecimientos financieros, seguros, inmuebles (1,38%), y comercio, reparación, restaurantes y hoteles (1,25%). Considerando las variaciones porcentuales anuales, los sectores que registraron mayor crecimiento fueron servicios de intermediación financiera (22,53%), construcción (13,31%), y transporte, almacenamiento y comunicaciones (12,48%).

1.2 INFLACIÓN Y EMPLEO

La dinámica de la actividad económica en 2007, estuvo acompañada de un aumento en la inflación. Luego de situarse en los últimos tres años en el rango meta establecido por la autoridad monetaria, en 2007 la inflación registró el 5,69%, superior en 119 puntos básicos al límite superior establecido para este año. Con excepción de Brasil y México, los países latinoamericanos incumplieron sus metas de inflación (el promedio de la región fue de 8,48%), lo cual sugiere la existencia de factores comunes que explican la mayor presión en los precios. Los más importantes son el aumento de los precios de alimentos, la sostenida alza del petróleo y el fuerte incremento de la demanda interna. En el caso de Colombia, además del fenómeno mundial de inflación de alimentos ocasionado por la producción de biocombustibles, el alza en los costos de transporte y la fuerte demanda de China e India, la oferta alimentaria se afectó por las condiciones climáticas en el primer trimestre del año y las compras realizadas por Venezuela, especialmente de carne. También

ejercieron presiones inflacionarias en Colombia, los precios de los bienes y servicios regulados y el grupo de bienes transables.

En este escenario de fuerte crecimiento con pronósticos y tendencias de inflación al alza, la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR) en lo corrido de 2007 continuó con la estrategia de normalización de la política monetaria iniciada a partir de abril de 2006, persiguiendo el objetivo de suavizar la fase expansiva del ciclo y evitar presiones inflacionarias que comprometan la sostenibilidad del crecimiento económico del país en el largo plazo. La tasa de interés de intervención fue aumentada en siete ocasiones y al cierre del año se ubicó en 9,50%. Debido a que parte del aumento de la demanda interna se vincula directamente con el auge crediticio, en mayo y en junio se tomaron medidas que incrementaron los encajes de los pasivos del sistema financiero. El encaje como instrumento de política se había utilizado hasta abril de 1995 como parte de la modernización de la política monetaria llevada a cabo en la década de los noventa; en ese año se inició una reducción gradual a niveles internacionales. Retomar este instrumento en 2007, ha permitido reducir el incremento de la cartera en moneda nacional de los establecimientos de crédito que, aunque sigue siendo alto, pasó de un crecimiento del 36,0% en 2006 al 22,9% en 2007.

El buen desempeño de la economía se reflejó en los indicadores laborales del cuarto trimestre de 2007 y sus registros fueron los mejores en lo corrido de la década. Según la Gran encuesta integrada de hogares (GEIH) realizada por el DANE, la tasa de desempleo promedio nacional se ubicó en 9,76% en el último trimestre de 2007 y el promedio de las trece principales ciudades en 9,87%. La generación de empleo se observó en el aumento de 1.391(miles) ocupados respecto de igual periodo de 2006, lo que implicó que la tasa de ocupación pasó de 50,3% a 53,2%.

1. 3 SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

No obstante la incertidumbre generada por el comportamiento observado en la economía de los Estados Unidos con la crisis del mercado subprime, y que contagió principalmente a algunos países de Europa, la economía mundial en 2007 mantuvo una fuerte dinámica, explicada especialmente por la demanda de China e India. En este escenario la economía colombiana probablemente se ha favorecido en cuanto que se mantienen altos los precios de sus bienes y los flujos comerciales siguen incrementándose. Los hechos empíricos más destacables de la evolución del sector externo en Colombia durante 2007 son los siguientes:

- El déficit en la balanza comercial ascendió a US\$ 824.3 millones mayor al registrado en 2006, resultado de un mayor ritmo de crecimiento de las importaciones (25,6%) respecto de las exportaciones (23,0%). El crecimiento de las exportaciones tradicionales fue del 20,3% y del 25,5% de las no tradicionales. Los principales socios comerciales fueron Estados Unidos, Venezuela y Ecuador. El petróleo, el carbón, el ferroniquel, el café, el oro (en sus diferentes acepciones) y los vehículos se

constituyeron en los productos más transados. Se destacó el aumento de las exportaciones hacia Venezuela que compensó el menor ritmo de crecimiento en las ventas a los Estados Unidos. Respecto a Venezuela, las exportaciones registraron US\$ 5.210 millones con un aumento del 92.9% y una gran diversificación de la oferta exportable. En lo que concierne a Estados Unidos las ventas de productos no tradicionales vienen disminuyendo desde 2006, con una reducción del 5,1% en 2007. La caída de las ventas hacia los Estados Unidos es más preocupante, considerando que continúa vigente el ATPDEA y que apenas comienza la recesión originada por la crisis en el mercado de vivienda. De otra parte, las importaciones ascendieron a US\$ 30.816 millones, exhibiendo un aumento del 25,6%. Es muy significativo que el agregado de bienes de capital e intermedios mostrara una variación interanual cercana al 25%, lo cual es coherente con el crecimiento económico. Las mayores compras externas se realizaron a los Estados Unidos, China y México.

- En la presente década las remesas de trabajadores señalan un crecimiento continuo y en 2007, según estimación del Banco de la República, exhiben el registro más alto al sumar US\$ 4.493 millones. Con excepción de las ventas de petróleo, esta cifra supera los valores vendidos de los principales productos de exportación en Colombia.
- Con relación a los flujos de capital, en 2007 se registraron los mayores ingresos de inversión extranjera directa con un valor de US\$ 9.028 millones. Los sectores petrolero, minero y comercial concentraron el 49,57% de los recursos. En cuanto al endeudamiento externo neto el aumento fue de US\$ 2.241 millones.

Respecto del mercado cambiario, en 2007 persistieron los fundamentales que han generado el aumento de los flujos comerciales y financieros a partir del segundo trimestre de 2003, profundizando la tendencia de apreciación del peso. Al cierre de 2007, la revaluación nominal (calculada según la variación de la TRM) fue del 10%, la promedio anual del 11.9%, y la promedio del segundo semestre del 17,2%. A partir de abril de 2007 la JDBR redefine los instrumentos de política cambiaria para atenuar la revaluación, reduciendo las compras discrecionales e implementando encajes que encarecen los créditos externos y reducen la rentabilidad de las inversiones de portafolio.

1.4 SITUACIÓN FISCAL

Los resultados del balance fiscal de 2007 confirman el fortalecimiento de la posición fiscal que ha exhibido Colombia a partir de 2003. Según el CONFIS (DOC 008- 2007), el déficit fiscal del consolidado del sector público (SPC) ascendió a \$ 2.481 miles de millones situándose en 0,7% como porcentaje del PIB, cifra análoga a la meta proyectada. El sector público no financiero (SPNF) arrojó un déficit del 1% del PIB, resultado de un déficit del 3,3% del gobierno nacional central (GNC) y un superávit del 2,3% del sector descentralizado. De otro lado, según información preliminar del Banco de la República al cierre de 2007, el saldo de la deuda externa del sector público registró US\$ 28.780 millones y pasó del 30.9% del PIB en 2003, el más alto en lo corrido de la década, a 16,7% del PIB en 2007.

La meta establecida por el CONFIS para el déficit fiscal del SPC en 2008 es del 1,4% como porcentaje del PIB. Comprende un déficit del 1,7% del PIB para el SPNF y del 3.3% para el GNC.

1.5 INDICADORES ECONÓMICOS NACIONALES

Tabla 1.5.1
Colombia. Indicadores económicos nacionales
2006-2007

Indicadores Económicos	2006		2007			
	IV	I	II	III	IV	
Precios						
IPC (Variación % anual)	4.48	5.78	6.03	5.01	5.69	
IPC (Variación % corrida)	4.48	3.18	4.55	4.67	5.69	
IPP (Variación % anual)	5.54	4.24	-1.01	-0.91	1.27	
IPP (Variación % corrida)	5.54	0.61	-1.26	-0.57	1.27	
Tasas de Interés						
Tasa de interés pasiva nominal (% efectivo anual)	6.62	7.04	7.69	8.57	8.75	
Tasa de interés activa nominal Banco República (% efectivo anual)	12.87	13.42	14.89	16.48	16.74	
Producción, Salarios y Empleo						
	(p)					
Crecimiento del PIB (Variación acumulada corrida real %)	6.83	8.37	7.71	7.35		
Índice de Producción Real de la Industria Manufacturera 2/						
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida rea)	11.08	14.94	13.72	11.77		
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida rea)	11.28	15.12	13.85	11.92		
Índice de Salarios Real de la Industria Manufacturera 2/						
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida rea)	3.33	0.44	-0.51	-0.97		
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real)	3.32	0.45	-0.50	-0.96		
Tasa de empleo siete áreas metropolitanas (%) 3/	52.73	53.16	54.04	54.62	55.71	
Tasa de desempleo siete áreas metropolitanas (%) 3/	11.92	12.75	11.29	10.89	9.58	
Agregados Monetarios y Crediticios						
Base monetaria (Variación % anual)	18.54	29.09	21.87	12.76	19.91	
M3 (Variación % anual)	16.83	24.26	16.95	19.95	17.76	
Cartera neta en moneda legal (Variación % anual)	36.72	39.74	30.76	25.89	22.57	
Cartera neta en moneda extranjera (Variación % anual)	-19.50	-19.18	6.39	70.66	70.97	
Índice General Bolsa de Valores de Colombia - IGBC	11,161.1	10,686.4	10,637.7	10,434.4		
Balanza de Pagos						
Cuenta corriente (US\$ millones)	-908.7	-1,803.1	-1,296.1	-1,198.1		
Cuenta corriente (% del PIB) 4/	-2.5	-4.7	-3.0	-2.7		
Cuenta de capital y financiera (US\$ millones)	1,367.0	5,144.9	2,242.7	1,584.4		
Cuenta de capital y financiera (% del PIB) 4/	3.8	13.3	5.2	3.6		
Comercio Exterior de bienes y servicios						
Exportaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	7,754.1	7,048.5	8,320.8	8,822.7		
Exportaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	19.6	10.8	18.3	19.1		
Importaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	8,441.6	8,372.8	8,913.7	9,603.5		
Importaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	26.3	27.6	20.8	20.5		
Tasa de Cambio						
Nominal (Promedio mensual \$ por dólar)	2,261.3	2,201.4	1,923.8	2,117.1	2,014.2	
Devaluación nominal (% anual)	-1.99	-4.35	-25.54	-15.5	-10.01	
Real (1994=100 promedio) Fin de trimestre	117.6	116.2	106.7	119.1	115.8	
Devaluación real (% anual)	0.2	-0.1	-18.0	-3.0	-1.6	
Finanzas Públicas 5/						
	(pr)					
Ingresos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	15.1	18.6	22.2	18.8	n.d	
Pagos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	24.0	19.9	19.5	22.4	n.d	
Déficit(-)/Superávit(+) del Gobierno Nacional Central (% del PIB)	-8.9	-1.3	2.7	n.d	n.d	
Ingresos del sector público no financiero (% del PIB)	33.0	35.9	41.0	n.d	n.d	
Pagos del sector público no financiero (% del PIB)	44.0	32.2	36.9	n.d	n.d	
Déficit(-)/Superávit(+) del sector público no financiero (% del PIB)	-11.0	3.6	4.1	n.d	n.d	
Saldo de la deuda del Gobierno Nacional (% del PIB)	44.8	40.4	40.8	41.3	n.d	

(p) Provisional

(pr) Preliminar

1/ Calculado como el promedio ponderado por monto de las tasas de crédito de: consumo, preferencial, ordinario y tesorería. Se estableció como la quinta parte de su desembolso diario.

2/ A partir del primer trimestre de 2002 cálculos realizados por el BR con base en los Índices de la Nueva Muestra Mensual Manufacturera Base 2001=100 que incorpora los nuevos conceptos para la medición de las variables de ocupados y desocupados entre otros. A partir de enero de 2001 en la ECH los datos de población (ocupada, desocupada)

3/ En el año 2000 el DANE realizó un proceso de revisión y actualización de la metodología de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH), llamada ahora Encuesta Continua de Hogares (ECH), e inactiva) se obtienen de las proyecciones demográficas de la Población en Edad de Trabajar (PET), estimados con base en los resultados del censo de 1993, en lugar de las proyecciones en la Población Total (PT). Por lo anterior, a partir de la misma fecha las cifras no son comparables, y los datos correspondientes para las cuatro y las siete áreas metropolitanas son calculados por el Banco de la República

4/ Calculado con PIB trimestral en millones de pesos corrientes, fuente DANE.

5/ Las cifras del SPNF son netas de transferencias. Los flujos están calculados con el PIB trimestral y los saldos de deuda con el PIB anual.

Fuente: Banco de la República, DANE, Ministerio de Hacienda, CONFIS- Dirección General de Crédito Público, Superintendencia Bancaria, Bolsa de Valores de Colombia.

2. SITUACIÓN ECONÓMICA DEPARTAMENTAL

En lo corrido de la década, la trayectoria de crecimiento de la actividad económica nacional se ha caracterizado por presentar una gran expansión, justificada en el comportamiento ascendente de las diferentes actividades que conforman la dinámica colombiana. En efecto, el PIB en el periodo 2000-2006 ha registrado en promedio, un crecimiento del 4,4%, siendo el 2006 el de mayor ascenso con el 7,0%. A nivel departamental, el Valle del Cauca, mostró un comportamiento fluctuante, pero con tendencia ascendente (gráfico 2.1.1).

Según el DANE, en el 2006 el PIB del Valle del Cauca arrojó un crecimiento de 4,8%, cifra superior en 2 puntos a la registrada en el 2005 (2,8%) e inferior a la nacional y solo superior a la del Chocó y Córdoba, no obstante, la actividad económica siguió mostrando avances significativos.

El desempeño del PIB departamental visto por ramas de actividad indica que la economía local estuvo influenciada, principalmente, por el sector financiero, el cual reportó una participación del 24,48% en la generación de valor agregado, seguido del industrial con 17,64%, servicios con 16,48% y comercio 12,02%, entre otros. Estos cuatro sectores explicaron el 70,62% del PIB del Valle del Cauca (gráfico 2.1.2).

Durante el año 2007, la variación registrada por los precios en la ciudad de Cali muestra un comportamiento ascendente respecto al 2006, y en la misma tendencia de la registrada en el total nacional. El año anterior, la variación del IPC llegó a 4,99%, es decir 0,65 puntos porcentuales más que en el 2006, frente al 5,69% registrado para el conjunto de las 13 ciudades principales. En los diez últimos años, la variación del índice en la ciudad, se ha caracterizado por exhibir una variación ubicada por debajo del total nacional, exceptuando el periodo 2001-2003 (gráfico 2.2.1.1). En el último año, la variación presentada por Cali se ubicó como la segunda más baja de todas las ciudades, después de Pasto.

El IPC visto por grupos, muestra a los alimentos con una variación de 7,27%, superior en 2,9 puntos porcentuales a la presentada en el año 2006 y un crecimiento por encima del promedio de la ciudad. Le siguen en orden de importancia, los grupos de vivienda y transporte, los cuales registraron una variación de 4,58% y 4,27%, respectivamente (cuadro 2.2.1.1). Estos tres grupos aportaron el 86% de la explicación total del comportamiento registrado por el IPC en Cali. Lo anterior lo ratifican los componentes de la canasta básica desagregada por subgrupos, en donde gastos de ocupación de la vivienda, transporte público y carnes y sus derivados explicaron más del 40% de la variación del índice (tabla 2.2.1.1). Es de destacar, que de todos los productos de la canasta básica, el que mayor peso tuvo sobre la variación final registrada por el IPC en Cali, fue la carne de res, ya que a lo largo de los doce meses su contribución fue ascendente, destacando la importancia que el rubro de alimentos tiene en el comportamiento del índice y confirmando que es

uno de los principales productos de mayor demanda en la ciudad (gráfico 2.2.1.2).

Los resultados obtenidos durante el 2007, indica que se presentó una importante dinámica en el mercado laboral del área de Cali-Yumbo, visto a través de sus principales indicadores. La tasa de desempleo continuó con su comportamiento descendente, característico en los últimos años, y en el 2007 llegó a 11,2% frente al 12,9% del 2006, lo que representó 1,6 puntos porcentuales menos. Respecto al promedio de las trece ciudades y sus respectivas áreas metropolitanas (11,4%), la tasa registrada en la ciudad se ubicó por debajo, convirtiéndose en una de las más bajas, después de Bucaramanga (9,7%), Bogotá D.C.(10,5%), Villavicencio (10,7%) y Cúcuta (10,8%) (gráfico 2.3.1). Lo ocurrido a nivel local, es causado por la disminución en el número de desocupados en la ciudad que entre el 2006 y 2007, pasó de 164.000 a 147.000 personas respecto a la fuerza laboral que aumentó de 1'274.000 a 1'316.000 (cuadro 2.3.1).

En lo relacionado con la oferta laboral, la tasa global de participación registró un aumento de 0,2 puntos porcentuales, al totalizar 64,7% después de haber estado en 64,5%. Esto indica que en los dos últimos años, hubo un mayor crecimiento de la fuerza laboral (3,3%) frente a la población en edad de trabajar (3,0%). Por su parte, la demanda laboral muestra que la tasa de ocupación aumentó en 1,2 puntos al registrar 57,4% en el 2007. En este sentido, el crecimiento de la población ocupada (5,3%) superó en más de 2 puntos a la de la población en edad de trabajar (3,0%). En consecuencia, tanto la oferta como la demanda laboral en la ciudad de Cali presentaron un comportamiento creciente (gráfico 2.3.2).

La distribución de la población ocupada en Cali-Yumbo por ramas de actividad económica indica que, comercio, servicios e industria representaron el 73,4% del total de empleos en la ciudad. Respecto al 2006, la generación de empleo llegó a 59.000 unidades, de las cuales la mayor participación le correspondió a las actividades inmobiliarias (27,2%), comercio (23,6%), transporte (19,0%), industria (14,9%), construcción (13,8%), entre otros. Lo anterior muestra claramente que la tendencia creciente de la economía local hacia la terciarización de la actividad económica (cuadro 2.3.2).

La población de inactivos en la Cali-Yumbo, llegó a un total de 718.000 personas, de la cual la mayor participación correspondió a la población dedicada a los oficios en el hogar (42,1%), seguido de los estudiantes (35,0%) y otros (22,9%) (cuadro 2.3.3).

Es importante mencionar que a la par del crecimiento de la población ocupada en la ciudad, la calidad del empleo dio muestras de desmejoramiento. La tasa de subempleo subjetiva pasó de 36,9% a 40,3%, lo que indica que los trabajadores manifestaron que su empleo era inadecuado, principalmente por ingresos en un 34,5%, durante el último año (cuadro 2.3.1).

De otra parte, los resultados al II trimestre de 2007 muestran el comportamiento de la población informal. En Cali, el número de personas que trabajan en esta condición aumentó en 4,3% respecto al mismo periodo de 2006. Respecto a la población informal nacional, la de la ciudad representa el 13,94% (cuadro 2.3.4).

La buena dinámica de la economía durante el 2007 estuvo también favorecida al clima de inversión que se viene registrando en el departamento, reflejado en el número empresas formales creadas en Cali y sus municipios aledaños¹. Durante el 2007 se crearon 2.653 firmas, 171 más que año anterior, alcanzando un crecimiento del 6.8%, lo que significó un inversión neta de 524 mil millones de pesos (cuadro 2.4.1).

De estas nuevas firmas, el 94% se concentraron en micro y pequeñas empresas, siendo los sectores de comercio, inmobiliario² e industria los más dinámicos al alcanzar el mayor número de constituciones, mientras que los sectores donde mas inversiones se registraron fueron en el inmobiliario, financiero y comercio (gráficos 2.4.1, 2.4.2 y 2.4.3).

El buen clima de inversión registrado en Cali se debió a la facilidad para realizar negocios. Según el estudio “Doing Business en Colombia 2008” del Banco Mundial, que midió la forma en la cual las regulaciones gubernamentales fomentan la actividad empresarial; de una muestra de 13 ciudades en el país, la capital del Valle del Cauca, fue la cuarta que más facilidades ofrece para realizar negocios desde el punto de vista de indicadores de apertura de una empresa, registro de la propiedad, pago de impuestos, comercio exterior y cumplimiento de contratos (gráfico 2.4.4).

Sin embargo, es importante resaltar que entre las cuatro principales ciudades del país (Bogotá, Medellín, Cali y Barranquilla), Cali es la que más facilidades ofrece para realizar negocios. Es así, que empresas como Bavaria, Postobón, MAC, el Centro de Eventos del Pacífico y otras empresas, mostraron su interés de establecer sus centros de operaciones en Yumbo, zona industrial de Cali y del Valle del Cauca. Y es que las mejoras en la condiciones de seguridad, el buen estado de la malla vial del departamento, las expectativas de la nueva concesión del ferrocarril, la cercanía al aeropuerto internacional Alfonso Bonilla Aragón y del puerto de Buenaventura, principal terminal marítimo del país, se convierten en las principales ventajas competitivas que no poseen otras ciudades (gráfico 2.4.1).

Con respecto a la dinámica de las exportaciones del Valle del Cauca durante el 2007, se presentó un comportamiento positivo al registrar un crecimiento del 13,2% respecto al año 2006, pero inferior al promedio nacional 25,5%. Su participación a nivel nacional llegó al 12,86%, después de Antioquia, Bogotá y Cundinamarca.

¹ Yumbo, Jamundí, Dagua, la Cumbre y Vijes.

² Incluye asesorías y servicios empresariales.

Las exportaciones no tradicionales del Valle totalizaron U\$2.029.539 miles de dólares valor FOB, siendo el sector industrial el más dinámico, al aportar el 99,41% de la ventas totales. Por subsectores económicos, los de mayor participación en las ventas externas del Valle fueron las industrias de productos alimenticios y bebidas, sustancias y productos químicos, productos metalúrgicos y papeles y cartón, las cuales representaron el 65,44% del total (cuadro 2.5.1.1). Es importante destacar, que a pesar del buen reporte en ventas al exterior del departamento, su dinámica se vio notoriamente afectada por la caída en las ventas del principal producto dinamizador del comercio exterior de la región, el azúcar. Entre las principales razones que motivaron la caída en las ventas de azúcar se puede citar la reducción en la producción del año, que fue sustituida por la de etanol.

Por destinos, las ventas externas del Valle en 2007 se concentraron principalmente en los mercados de Venezuela, Ecuador y Estados Unidos, pero comparado con el año 2006, el mercado de Estados Unidos pasó de ser el segundo más importante al tercer lugar, desplazado por mayores ventas al Ecuador (cuadro 2.5.1.2 y gráfico 2.5.1.1).

En cuanto a las importaciones, el Valle totalizó U\$ 3.682.612 miles de dólares valor CIF, que representó un incremento del 31,6%. Las principales compras realizadas por las empresas de la región en el exterior se concentraron en la industria de sustancias y productos químicos, automotriz, metalúrgica y alimenticia, las cuales en conjunto aportaron el 50,10% (cuadro 2.5.2.1). Dichas compras fueron realizadas principalmente a Estados Unidos, China México y Perú (cuadro 2.5.2.2 y gráfico 2.5.2.1). El producto de mayor valor CIF comprado por el Valle y perteneciente a la industria metalúrgica, fue el alambre de cobre refinado, traído desde el Perú.

Desde el punto de vista del desempeño del crédito en el departamento, pese al encarecimiento por las continuas alzas en la tasa de interés, la cartera neta alcanzó durante el 2007 13.7 billones de pesos, 30.2% más con relación al año 2006. Lo anterior muestra que el consumo de los agentes de la economía se sigue financiando en gran parte con los créditos desembolsados por el sector financiero (cuadro 2.6.1.1).

No obstante, durante el 2007 el crecimiento de algunos tipos de desembolsos registró una leve desaceleración con relación al crecimiento que venían experimentando en años anteriores. Esta situación es explicada a los sucesivos aumentos en las tasas de referencia del Banco de la República y a las medidas complementarias de establecer encajes marginales³ sobre los depósitos de las entidades financieras que finalmente generaron que la demanda de crédito disminuyera su creciente dinámica (gráficos 2.6.1.1, 2.6.1.2 y 2.6.1.3).

Por tipo de desembolsos, los créditos de consumo representaron cerca de la tercera parte del total desembolsado en el departamento y se

³ Medida efectuada en los meses de mayo y junio de 2007 con el fin desestimular la creación del crédito y encarecer los préstamos bancarios.

incrementaron en 42,8% durante el 2007. No obstante, la disminución en 6.9 puntos porcentuales frente al observado en 2006, indicaba desaceleración en la demanda por parte de los hogares.

La mayor reducción en la tasa de crecimiento se observó en los microcréditos, al disminuir 13.7 puntos porcentuales frente al 2006, cerrando el 2007 con una tasa de crecimiento de 9.8%. En contraste, los desembolsos comerciales, que representan el 68.66 % del total de la cartera neta, fueron los de mayor aumento en la tasa de crecimiento al registrar 8.2 puntos porcentuales más que en el 2006, alcanzando en el 2007 una tasa de crecimiento de 27.2%.

En cuanto a los créditos de vivienda, los desembolsos hipotecarios siguieron consolidando su recuperación en el 2007 al alcanzar un crecimiento del 24.9%, al registrar 872.7 mil millones de pesos, cifra significativa después de haber experimentado caídas en los últimos años (cuadro 2.6.1.1).

En materia de captaciones, el sistema financiero del Valle del Cauca reportó en el 2007 un crecimiento de 15.5% alcanzando un saldo de 8.3 billones de pesos. Los ajustes en las tasas de interés empezaron a estimular el ahorro financiero en la región aunque en menor proporción al crecimiento de la cartera en el departamento (cuadro 2.6.2.1).

En términos de participación departamental en el ahorro financiero de la región Suroccidente, el Valle del Cauca aportó el 80.98% del total de lo captado, frente al 7.73% de Cauca, 9.08% de Nariño y 2.19% de Putumayo. Por regiones, el Suroccidente aporta el 8.82% del total nacional, por debajo de la región Noroccidente 12.02% y de Bogotá 59.82% (cuadro 2.6.2.2).

En lo correspondiente al recaudo de impuestos en departamento, según la DIAN, el total recaudado en el 2007 aumentó a \$7.33 billones de pesos, 15.3% mayor frente al 2006. Los impuestos a la retención y a las ventas fueron los recaudos internos que más aportaron (\$2.9 billones de pesos), representando el 36.79% del total recaudado en el 2007. Asimismo cabe destacar el alto crecimiento en los tributos al patrimonio, democracia y otros impuestos, a pesar de su baja participación en el total recaudado (cuadro 2.7.4.1).

Los mayores ingresos tributarios durante el año en el departamento obedecieron al buen comportamiento que registró la economía, sin olvidar la buena gestión y cultura tributaria establecida por la DIAN en los contribuyentes, el cual se vio reflejada en el cumplimiento de la meta de recaudo de impuestos internos y externos fijada por 7.0 billones de pesos. Al compararse esta meta con el recaudo total alcanzado en el año, 7.3 billones de pesos⁴, se observa que la DIAN cumplió con el 104.49% de la meta de recaudo para el 2007 (cuadro 2.7.4.2).

⁴ Sin incluir impuestos a la democracia, errados y otros impuestos.

En cuanto a los recaudos externos, rubro que representó el 46.61% del total recaudado por la DIAN, registraron un crecimiento de 19.1% debido al dinamismo de las importaciones ingresadas por el puerto de Buenaventura. Y es que por el principal puerto del Pacífico, según la Sociedad Portuaria Regional de esa ciudad, la movilización de carga de comercio exterior por sus muelles durante el 2007 se incrementó en 2.5%, impulsado por el alto volumen de las compras externas del sector productivo del país incentivados por la devaluación del dólar (cuadro 2.8.7.3.1).

No obstante, preocupa la disminución en la movilización de carga exportada por este puerto (2.3%), sobre todo en el tipo de carga de granel solidó, carbón y carga general, al igual que la disminución en el número de naves arribadas, 75 menos que el año anterior (gráfico 2.8.7.3.1).

Esta situación demuestra la perdida de competitividad que ha venido experimentado del principal puerto del Pacífico, que ante los altos índices de operatividad y eficiencia adelantados en los últimos años en los puertos de Caribe, en especial el de Cartagena, varias compañías están desplazando la movilizandando de sus productos por estos puertos ante los permanentes problemas de acceso al puerto de Buenaventura.

Según el Banco Mundial⁵, las ciudades puertos del Caribe como Cartagena, Barranquilla y Santa Marta, exhiben el menor costo por contenedor importado y exportado (menos de USD 750), en comparación con el costo promedio nacional de USD 1160 para el importado y USD 1067 para el exportado (gráfico 2.8.7.3.2).

Desde el punto de vista de los resultados del sacrificio de ganado en el departamento durante el 2007, indican un crecimiento en 4,9%, es decir 5.137 cabezas más respecto al 2006. El peso total del ganado sacrificado el 2007 llegó a los 49.2 millones de kilogramos, con un peso promedio por cabeza de 451 kilos.

Por sexo, el sacrificio de bovinos se concentró en el ganado macho con 10.538 cabezas mas respecto al 2006, que equivale a un crecimiento del 13,4%; mientras que en el ganado hembra se redujo en 5.401 cabezas, es decir un -21,0%. Respecto del total nacional, el sacrificio de ganado del Valle, representó el 4,49% del total, participación que creció en 0,10 puntos en comparación con el 2006 (cuadro 2.8.5.1).

Por municipios, en Candelaria se concentra el 72,32% del total de la actividad, cifra superior a la del 2006 (64,86%), lo cual indica que la gran mayoría de las reses sacrificadas se concentra en el nororiente del Valle (cuadro 2.8.5.1 y gráfico 2.8.5.1). La característica general en el departamento, ha sido la reducción en el degüello de ganado hembra, principalmente en Buga y Tuluá, con lo cual se está protegiendo la supervivencia del hato ganadero en el Valle. En este sentido, se está cumpliendo con el objetivo del gremio ganadero, en cuanto a la meta de repoblamiento bovino que se encuentra contemplado en el Plan

⁵ En su estudio Doing Business 2008 para Colombia.

estratégico de la ganadería colombiana para el 2019. Las expectativas de los ganaderos indican, que en el largo plazo, como resultado de la retención ganadera, pueden incrementar sus ingresos al vender la cría futura más costosa, supliendo la escasez de oferta que se pudiera presentar por este fenómeno.

En lo concerniente al ganado porcino, el sacrificio se incrementó en 28,6% en el 2007, lo que indica un aumento de 47.393 cabezas respecto al 2006. El peso promedio por cabeza sacrificada fue de 103 kilos. Por sexo, el crecimiento de cabezas degolladas se explica por el mayor sacrificio de hembras en 41.554 unidades, aunque el ganado macho representó el 70,6% del total (cuadro 2.8.5.2).

La representatividad del sacrificio del departamento del Valle en total nacional llegó al 14,18%. Por municipios, el mayor porcentaje fue para Candelaria 90,80%, cifra superior en 2,24 puntos respecto del 2006 (gráfico 2.8.5.2). Como rasgo importante de la actividad en el departamento se puede mencionar, que en Buga y Tuluá se redujo el sacrificio de ganado hembra, mientras que en Cartago se preservaron las cabezas existentes en el 2006.

El crecimiento positivo del sacrificio de ganado departamental, se refleja en la dinámica obtenida por la exportaciones de carne a mercados internacionales durante el 2007, el cual muestra un incremento de 169,3% respecto al 2006, siendo Venezuela el principal comprador con 67,5% del total.

Por otro lado, durante el 2007, la tenencia de vivienda en el departamento del Valle, se caracterizó por presentar un comportamiento creciente. Respecto al año inmediatamente anterior, el número de viviendas que estaba siendo usada de manera total o parcial por parte de sus propietarios, arrendatarios u ocupantes de hecho, aumentó en 17.914 unidades (cuadro 2.8.6.1.1).

Por tipo de ocupación, la vivienda propia representó el 57,20%, la arrendada el 37,99% y otro tipo de ocupación 4,81%. Por zonas, tanto en la cabecera como en el resto, predominó la vivienda propia con 56,30% y 62,92%, respectivamente.

Es importante destacar, que en la zona resto, se encuentra una distribución un poco mas uniforme en la tenencia de vivienda que no es propia, lo que indica que en el campo los derechos de propiedad y por tanto la concentración de la tierra, ha hecho que los habitantes que no tienen vivienda propia deban recurrir al alquiler u otra modalidad de ocupación, como el cuarto, para solucionar sus problemas habitacionales (gráfico 2.8.6.1.2)

La construcción efectiva en el 2007 en el área urbana de Cali, muestra un comportamiento poco favorable en lo que a obras nuevas se refiere. El 2007, el metraje de edificaciones nuevas presentó una disminución del 14,1% frente al 2006, al pasar de 1,5 a 1,3 millones de metros cuadrados; por su parte, las obras culminadas crecieron en 22,8%.

Comparado con las cinco áreas urbanas y dos metropolitanas, se produjo un efecto contrario; las obras nuevas crecieron en 15,4% y las culminadas disminuyeron en 9,2% (cuadro 2.8.6.2.1). La situación presentada en Cali A.U. en lo relacionado con las edificaciones nuevas se debe, fundamentalmente, a la reducción de apartamentos, casas y comercio.

En lo relacionado con las obras culminadas, la vivienda tuvo crecimiento importante (cuadro 2.8.6.2.1). En consecuencia, la dinámica presentada por la vivienda en Cali indica que en la ciudad, se presentó una mayor preferencia hacia la construcción de vivienda, principalmente de estrato alto en el sur de la ciudad, que viene registrando una valorización significativa, haciendo que la construcción se concentre más en este destino.

Los resultados así lo confirman, durante el 2007, la vivienda, tanto en unidades como en metros cuadrados, presentó un importante repunte comparado con el año 2006 en aquella culminada (cuadro 2.8.6.2.1).

En comercio, es de resaltar que en el 2007 se terminaron las obras de varios complejos comerciales en la ciudad, entre los que se encuentran centros comerciales, que demuestran la relevancia de la actividad comercial en Cali, que durante los últimos cinco años ha venido presentado un auge considerable y se evidencia en el crecimiento del empleo generado en este sector.

La estructura general del Censo en el cuarto trimestre de 2007, indica que el área en proceso en la ciudad representó el 9,80% del total para la cinco áreas urbanas y dos metropolitanas, inferior a Bogotá y Medellín con 49,38% y 23,37, respectivamente. De otra parte, el metraje de las obras que se están adelantando en Cali representan el 67,27%, las paralizadas el 16,69% y las culminadas el 16,04% (gráfico 2.8.6.2.1).

El comportamiento general indica, que las obras en proceso y las culminadas cayeron en 6,3% y 2,4%, respectivamente; mientras las paralizadas crecieron en 4,6%. De las obras en proceso, la nueva fue la que mas descendió (-50,7%), mientras que las que continúan en ejecución crecieron 14,4% y las que reiniciaron proceso, que estuvieron paralizadas en censos anteriores, disminuyeron en 19,1%. De las obras paralizadas, las que entraron en este estado en el cuarto trimestre, crecieron en 18,7% (cuadro 2.8.6.2.2).

La gran característica que se evidencia en el último trimestre de 2007 muestra que, gran parte de las obras que venían ejecutándose en la ciudad han sido suspendidas, posiblemente por fenómenos coyunturales como las expectativas sobre aumentos en los tipos de interés, la tendencia al alza de los precios y la crisis fronteriza, factores que hacen que la demanda edificadora no responda como la oferta espera.

Durante los últimos diez años, la variación del índice de costos de construcción de vivienda ha tenido un comportamiento descendente, de manera similar a la dinámica registrada a nivel nacional. Al cierre del

2007, la variación del índice en Cali llegó al 5,45%, es decir 1,25 puntos menos, respecto al 2006 (6,70%). Comparado con el total nacional (4,23%), el índice obtenido por Cali se ubicó por encima, convirtiéndose en el segundo más alto del total de las quince ciudades (gráfico 2.8.6.3.1). El índice visto por tipo de vivienda, indica que la multifamiliar fue la que presentó la mayor disminución entre el 2006-2007 al llegar a 4,65%, 2,11 puntos menos que en el año anterior, ubicándose por debajo del promedio para la ciudad (gráfico 2.8.6.3.2).

Por grupo de costos, el único grupo que presentó un comportamiento ascendente fue mano de obra con 13,35% y a la vez fue el de mayor aporte a la explicación del comportamiento del índice en Cali (cuadro 2.8.6.3.1). Consecuentemente, los dos principales insumos de la canasta de construcción de vivienda, ayudante y oficial, explicaron el 62,2% del comportamiento presentado en la ciudad, lo cual muestra el gran peso que tiene la mano de obra en la actividad edificadora y en la generación de empleo local (tabla 2.8.6.3.1).

Durante el IV trimestre de 2007, la variación del índice de precios de la vivienda nueva en Cali A.U. fue de 27,8%, el más alto de la historia del índice para la ciudad. Respecto al mismo trimestre de 2006, el índice creció 13,55 puntos respecto al total nacional (14,2%) (gráfico 2.8.6.5.1). Por áreas urbanas y metropolitanas, Cali A.U. obtuvo la mayor variación, seguido por Bucaramanga A.M.(14,9%), mientras que Pereira registró una caída del (-1,6%) (cuadro 2.8.6.5.1).

El IPVN visto por estrato socioeconómico, muestra que en la ciudad la mayor variación fue para el índice de precios de la vivienda nueva en estrato medio (30,6%), seguido del estrato alto (28,5%), mientras que el estrato bajo (25,7%), se ubicó por debajo del índice total de la ciudad (cuadro 2.8.6.5.2). Por tipo de vivienda, el IPVN para casas fue 28,0% y para apartamentos 27,1%; respecto al año anterior se revirtieron los resultados y las diferencias, ya que durante el cuarto trimestre de 2006, apartamentos (8,4%) obtuvo la mayor variación y casas (1,2%) la menor y la diferencia en puntos porcentuales fue de 18,69 y 26,76 puntos porcentuales, respectivamente (cuadro 2.8.6.5.3).

Los anteriores resultados son el reflejo de la dinámica por la que viene atravesando la actividad edificadora en la ciudad, que ha conducido a incrementos considerables en la demanda de vivienda nueva, ocasionando alzas en los precios de los dos tipos de soluciones habitacionales, principalmente, la vivienda de estratos medio y alto.

La dinámica de la actividad edificadora presentada en el Valle durante el 2007, vista a través de la intención a construir indica, que se obtuvo en el departamento un comportamiento positivo. El año anterior, los metros cuadrados totales llegaron a 2.510.751, que representaron un incremento del 17,5% frente al 2006. De este total, al destino vivienda le correspondió el 66,35% y el crecimiento presentado por este rubro llegó al 4,3% (cuadro 2.8.6.6.1). Por tipo de vivienda, el metraje aprobado para apartamentos (54,19%) fue superior que el de casas (45,81%), pero las unidades de vivienda (52,42%) fueron mayores que las de

apartamentos (47,58%). La vivienda NO VIS continuó registrando una mayor participación en los metros aprobados respecto a la VIS, pero comparado con el año 2006, su nivel fue menor; ya que la VIS incrementó notablemente el metraje y las unidades aprobadas (cuadro 2.8.6.6.2 y gráfico 2.8.6.6.1).

En cuanto a otros destinos, el segundo en importancia en metros aprobados fue el comercio que aportó el 17,65% (cuadro 2.8.6.6.3). En consecuencia, el comportamiento edificador del Valle se justificó principalmente en la construcción destinada a las soluciones habitacionales y a la actividad comercial, ratificando la importancia de éstas dos en la dinámica económica departamental.

Durante el 2007, la demanda crediticia tuvo un balance favorable en el terreno nacional y local. En el Valle del Cauca, el valor de los créditos aprobados para vivienda registró un crecimiento del 58,0%, al totalizar \$394.954 millones, de los cuales \$363.315 millones corresponden a Cali. Por su parte, el total nacional totalizó \$3.813.387 millones, lo que representa para el Valle una participación 10,36% (cuadro 2.8.6.7.1).

La dinámica de los créditos en el departamento indica, que los destinados a vivienda nueva representaron la mayor cuantía del monto total obtenido (57,93%) y a vivienda usada el restante (42,07%) (gráfico 2.8.6.7.1). Es importante resaltar que, comparado con el 2006, el valor de los créditos aprobados para vivienda nueva creció en un 96,4%, lo que destaca su notorio desempeño y el cambio en la participación en el total, que en el 2006 era del 46,62%, inferior al de la usada 53,38%.

Las viviendas correspondientes a los montos aprobados en el Valle, totalizaron 9.637 unidades, de las cuales 8.562 correspondieron a Cali. Respecto al 2006, el incremento real fue de 2.920 viviendas, de las cuales, el 61,9% eran nuevas y el 38,1% usadas (gráfico 2.8.7.6.2).

El comportamiento general de la financiación de la vivienda es el reflejo del desempeño presentado en el sector de la construcción. Factores macroeconómicos que afectan los préstamos hipotecarios tanto en tasa variable, vía incrementos en la DTF y en tasa fija, a través de la UVR y la variación de precios por encima de las metas establecidas por el Banco de la República, no lograron afectar el desempeño presentado por el crédito hipotecario, principalmente el de vivienda nueva.

De otro lado, según los resultados obtenidos por el DANE durante el año 2007, el comportamiento del transporte urbano de pasajeros en la ciudad de Cali, registró una disminución en su parque automotor, principalmente en el número de vehículos en circulación. Esta situación se debe, fundamentalmente a la salida de buses como consecuencia de la no reposición de existencias y de las expectativas creadas con la futura puesta en servicio del transporte masivo MIO.

En lo relacionado con el promedio diario de pasajeros se produjo un aumento de 0,4% y un incremento en el total producido de 8,3%. Lo anterior se explica por la mayor cantidad de busetas y microbuses, que

tuvieron la capacidad de movilizar gran cantidad de caleños y producir, por tanto un mayor nivel de ingresos (cuadro 2.8.7.1.1 y gráfico 2.8.7.1.1). En cuanto al área metropolitana, los datos indican que el microbús es el servicio predominante en Palmira, Jamundí y Yumbo (cuadro 2.8.7.1.2).

Con respecto al flujo de pasajeros nacionales transitados por el aeropuerto Alfonso Bonilla Aragón, durante el 2007 se observó un mayor volumen de viajeros que salieron de la ciudad con relación a los que entraron. En el 2007 el número de personas que abandonaron la ciudad de Cali representó el 9,93% del total del país, y los que entraron el 9,84%.

En cuanto a las principales ciudades del país, el movimiento de pasajeros que hicieron tránsito por la ciudad fue el tercero después de Bogotá y Medellín (cuadro 2.8.7.2.1). En cuanto a vuelos internacionales, hicieron tránsito por la ciudad de Cali, un total de 521.312 personas, del cual el 63,55% correspondió a vuelos nacionales y el 36,45% a extranjeros (cuadro 2.8.7.2.2). A través del aeropuerto local, ingresaron al país el 10,47% del total de pasajeros tanto nacionales como extranjeros y el 10,69% de los mismos salieron a través del Alfonso Bonilla Aragón.

En lo concerniente al transporte de carga nacional, desde el aeropuerto ingresó el 6,14% de la carga del país y salió el 7,91% (cuadro 2.8.7.2.3). De la internacional, a Cali entró el 6,13% del total carga importada y de la exportada salió el 1,30% (2.8.7.2.4).

Desde el punto de vista de la dinámica industrial experimentada en el departamento, a pesar que la devaluación de dólar afectó los balances financieros de varias empresas exportadoras, en general el año 2007 generó resultados empresariales óptimos. Según el DANE, al cierre de 2007 la industria nacional registró un crecimiento real promedio anual del 10.73% con trilla de café y del 10.85% sin incluir trilla. Sin embargo, las cifras de la Muestra Mensual Manufacturera a diciembre evidencian una desaceleración en la producción y ventas reales de la industria. (cuadro 2.8.9.1.1, gráfico 2.8.9.1.1 y 2.8.9.1.2).

Por su parte, la Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007 mostró que la producción manufacturera a nivel nacional registró un crecimiento del 5,5%, mientras que las ventas totales y las ventas al mercado interno, alcanzaron un crecimiento del 5% y 5,5% respectivamente (gráfico 2.8.9.2.1 y 2.8.9.2.2).

No obstante, al analizar el comportamiento de la producción en el Valle del Cauca, la encuesta impide obtener un eficiente seguimiento al volumen en las ventas y producción local dada su baja representatividad (31.3%). Sin embargo, la encuesta mostró un buen comportamiento en las ventas durante el año, dado que el 81.7% de los encuestados manifestaron que sus pedidos fueron altos o normales y solo un 8.5% adujeron un alto inventario de productos terminados (gráfico 2.8.9.2.3 y 2.8.9.2.4).

Preocupa la falta de demanda (15.9%) y los problemas con el tipo de cambio (18.2%) que tuvieron los industriales en el departamento durante el año, variables que podrían señalar una posible desaceleración de la demanda interna (gráficos 2.8.9.2.5 y 2.8.9.2.6).

Pese a ello, en general los industriales del Valle calificaron como buena la situación de su empresa al obtener mayores utilidades, pues sólo un bajo porcentaje de los encuestados presentaron problemas de rentabilidad (2.3%), lo que hace presagiar mejores expectativas para el 2008 (gráfico 2.8.9.2.7). No obstante, es fundamental prestar mayor atención a los fenómenos mundiales que podrían afectar la economía del país, como los altos precios del petróleo, la reevaluación del peso, la desaceleración económica de Estados Unidos y la crisis comercial con Venezuela, principal socio comercial del departamento.

En el caso de la encuesta de ACOPI que evalúa las opiniones de los empresarios acerca del comportamiento económico de las Pyme en el Valle del Cauca, registró el 2007 como excelente en demanda sostenida, donde el 81% de las empresas encuestadas aumentaron sus ventas y solo un 14% las disminuyeron (gráfico 2.8.9.3.1).

Entre los sectores que más experimentaron aumentos en sus ventas sobresalieron el de alimentos, plásticos, servicios y químicos (cuadro 2.8.9.3.2). Frente a la rentabilidad, las utilidades aumentaron para el 41% y para un 16% disminuyeron (gráfico 2.8.9.3.3). Esta aparente disparidad se justifica en el hecho de que aunque para el 84% hubo incremento en las materias primas, solo el 57% las trasladó al consumidor. La capacidad instalada se encuentra en niveles apropiados con 76% utilizando entre uno y dos turnos y 22% hasta tres turnos de trabajo (gráfico 2.8.9.3.4).

En lo laboral, el 43% de las PYMES encuestadas generaron en el 2007 puestos de trabajo, mientras que el 57% manifestó contratar personal para el año 2008 (gráfico 2.8.9.3.5).

En lo referente al comercio exterior no se encontraron cambios significativos en el porcentaje de quienes realizaron exportaciones, apenas el 36%, cifra muy similar a la del año anterior. Las exportaciones se concentraron en un gran porcentaje a producto terminado, destinadas a Estados Unidos, Asia, Europa, Centro América y Suramérica, mientras el 40% de las exportaciones en la región fueron hacia Venezuela (gráfico 2.8.9.3.6). En cuanto a importaciones, un 43% las realizó especialmente en materias primas de Norteamérica y la Unión Europea (gráfico 2.8.9.3.7).

Como en años anteriores y al igual que los grandes industriales, la inmensa mayoría de las PYMES considera que la situación de su empresa se encuentra entre excelente y buena y ninguno la conceptúa como mala. Las perspectivas para el 2008 son optimistas, sin dejar de lado las preocupaciones por la situación con los países vecinos, la situación económica de Estados Unidos y la ratificación del TLC de parte del Congreso Norteamericano.

Con respecto al comportamiento de la industria azucarera, una de las cadenas agroindustriales más importantes en la región, durante el 2007 la producción en los 14 ingenios del país alcanzó 2.2 millones de toneladas métricas⁶, 5.7% menos respecto al total producido en el 2006. Además de la sustitución de azúcar por la producción de alcohol carburante, la disminución en la producción obedeció también a la menor molienda de caña que se presentó en el año como consecuencia de factores climáticos que generaron menores rendimientos en el volumen total molido. Ante esta situación, la molienda de caña registró 21 millones de toneladas, 4.2% menos con relación al 2006 (cuadro 2.8.9.4.1).

Por su parte, la producción de alcohol carburante en el país se incrementó 2.3%, alcanzando 274.8 millones de litros, 6.2 millones de litros más que en el año anterior. Este crecimiento se debió principalmente por la entrada en operación de las destilerías⁷ durante el primer trimestre de 2006⁸ (cuadro 2.8.9.4.1).

Desde el punto de vista de las ventas de azúcar, en el mercado interno registraron un crecimiento del 4.7% al facturar 1.5 millones de toneladas métricas vendidas, 69.8 mil toneladas más con relación al facturado al año anterior. Este crecimiento se debió en gran parte al dinamismo que registró la economía del país durante el 2007.

En el mercado externo, las exportaciones de azúcar alcanzaron 716 mil toneladas métricas, lo que significó una disminución del 22.6% con relación al año 2006. Esta reducción es explicada principalmente a la menor producción de azúcar en el año y a la sustitución de esta para la mayor producción de alcohol carburante.

Finalmente, en cuanto al comportamiento de los precios internacionales, el azúcar presentó durante el 2007 una normalización en sus precios con tendencia general a la baja al registrar en promedio la libra 9.91 centavos de dólar, mientras que en el 2006 el promedio por libra alcanzó 14.65 centavos de dólar cuando presentó uno de los precios más altos de los últimos 25 años. Según ASOCAÑA, la baja en el precio internacional del azúcar se debió al incremento de la oferta del azúcar en los mercados ante la mayor producción en Asia, dinámica que seguirá probablemente durante el 2008 (gráfico 2.8.9.4.1).

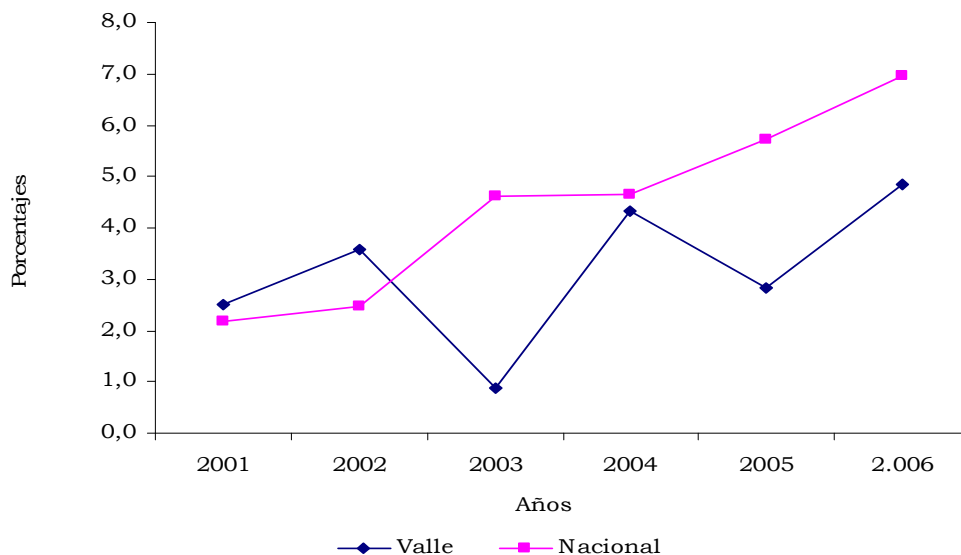
⁶ Cifras preliminares.

⁷ En la regiones del suroccidente del país, Santanderes y en Bogotá,

⁸ Informe trimestral de mercado de ASOCAÑA, tercer trimestre de 2007.

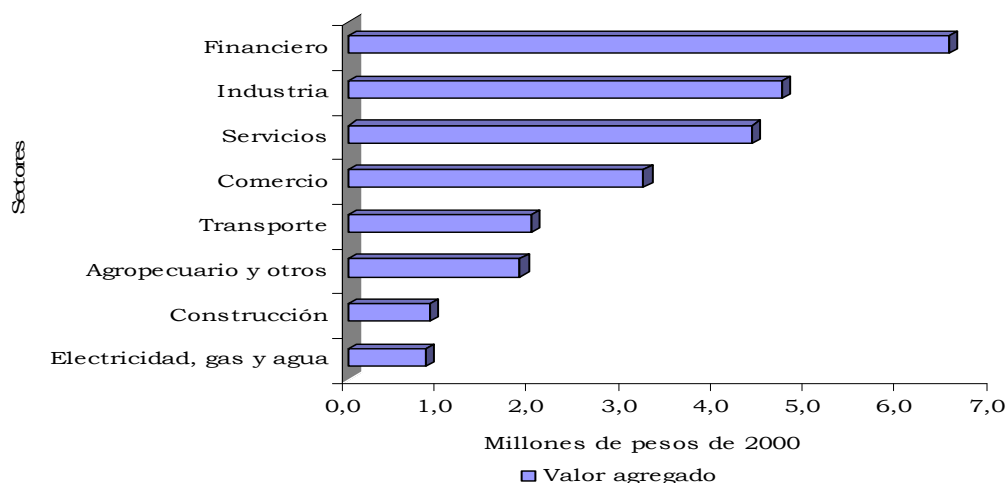
2.1 PRODUCTO INTERNO BRUTO

Gráfico 2.1.1
Valle del Cauca y Total Nacional. Comportamiento Producto Interno Bruto
Años 2001-2006



Fuente: DANE

Gráfico 2.1.2
Valle del Cauca. Valor agregado del Producto Interno Bruto según
ramas de actividad económica
Año 2006



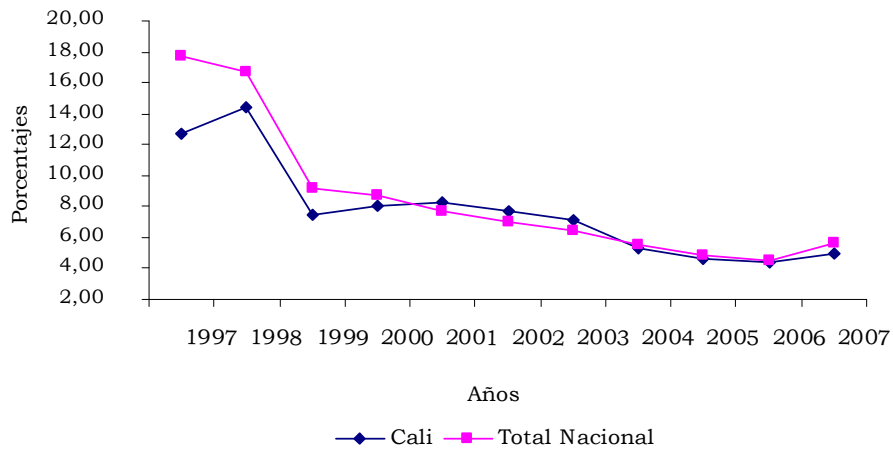
Fuente: DANE

2.2 PRECIOS

2.2.1 Índice de precios al consumidor

Gráfico 2.2.1.1

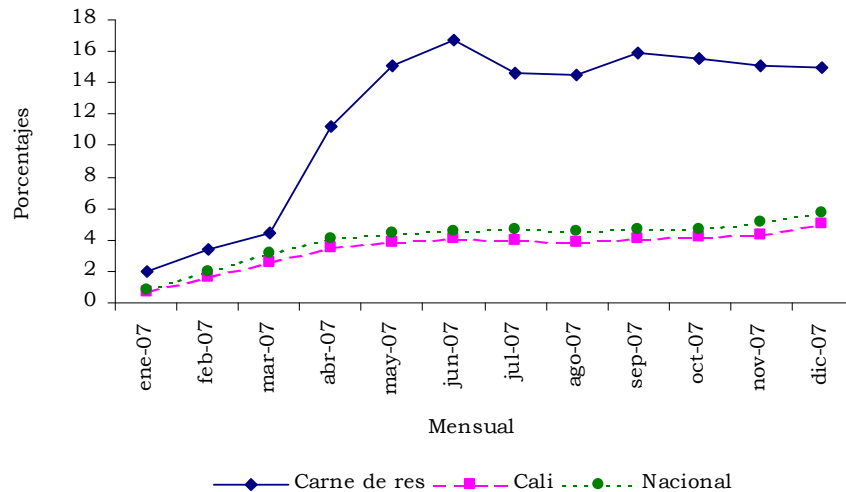
Cali y total nacional. Índice de precios al consumidor, variación año corrido 1997-2007



Fuente: DANE

Gráfico 2.2.1.2

Variación del IPC en la carne, Cali y Total Nacional, Enero-Diciembre 2007



Fuente: DANE

Cuadro 2.2.1.1

Cali. Índice de precios al consumidor, variación y contribución año corrido, por grupos de gasto 2006-2007

Grupos	2006		2007	
	Variación porcentual	Contribución (puntos)	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Total	4,3	4,34	5,0	4,99
Alimentos	4,4	1,35	7,3	2,25
Vivienda	3,8	1,04	4,6	1,23
Transporte	7,1	1,29	4,3	0,80
Gastos Varios	4,9	0,39	4,1	0,33
Salud	5,2	0,23	4,2	0,19
Educación	4,8	0,21	4,3	0,19
Vestuario	-2,2	-0,09	0,1	0,00
Cultura	-2,6	-0,07	-0,3	-0,01

Fuente: DANE

Tabla 2.2.1.1

Cali. Índice de precios al consumidor, variación año corrido, según 10 principales contribuciones por subgrupo y gasto básico 2007

Canasta básica	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Subgrupos		
Gasto de ocupación de la vivienda	4,6	0,84
Transporte público	9,5	0,73
Carnes y derivados de la carne	11,0	0,69
Lácteos, grasas y huevos	12,2	0,50
Comidas fuera del hogar	8,4	0,50
Cereales y productos de panadería	7,8	0,29
Otros bienes y servicios	7,1	0,23
Combustibles y servicios públicos	4,7	0,22
Transporte personal	2,4	0,20
Hortalizas y legumbres	7,9	0,19
Gasto básico		
Carne de res	14,9	0,63
Arrendamiento imputado	4,4	0,55
Almuerzo	8,3	0,36
Bus	8,0	0,31
Leche	15,1	0,3
Combustible	7,8	0,22
Arrendamiento efectivo	4,9	0,21
Servicios bancarios	7,1	0,21
Acueducto, alcantarillado y aseo	8,7	0,20
Pasaje aéreo	11,2	0,20

Fuente: DANE

2.3 MERCADO LABORAL

**Cuadro 2.3.1
Cali-Yumbo. Principales indicadores mercado laboral,
Promedio 12 meses enero-diciembre de 2002-2007**

Concepto	Promedio enero-diciembre					
	2002	2003	2004	2005	2006	2007
% población en edad de trabajar	77,3	77,6	77,9	78,1	78,3	78,9
TGP	66,4	67,3	66,0	66,9	64,5	64,7
TO	55,9	57,0	56,6	58,3	56,2	57,4
TD	15,9	15,4	14,3	12,9	12,9	11,2
T.D. Abierto	14,4	14,0	13,3	11,8	11,6	10,1
T.D. Oculto	1,5	1,4	1,0	1,1	1,3	1,1
Tasa de subempleo subjetivo	31,6	34,4	34,0	34,7	36,9	40,3
Insuficiencia de horas	13,0	12,8	12,6	14,8	13,4	13,8
Empleo inadecuado por competencias	2,3	2,6	2,4	3,0	12,6	20,4
Empleo inadecuado por ingresos	24,6	28,4	27,4	26,0	30,3	34,5
Tasa de subempleo objetivo	14,1	15,9	15,0	14,2	14,0	12,7
Insuficiencia de horas	5,5	5,9	5,8	6,2	5,8	4,8
Empleo inadecuado por competencias	1,1	1,4	1,2	1,4	4,6	6,4
Empleo inadecuado por ingresos	11,1	12,9	12,1	10,5	11,2	10,4
Población total	2.302	2.356	2.411	2.466	2.521	2.579
Población en edad de trabajar	1.779	1.829	1.877	1.926	1.975	2.034
Población económicamente activa	1.182	1.231	1.239	1.289	1.274	1.316
Ocupados	994	1.041	1.062	1.123	1.110	1.169
Desocupados	188	190	177	167	164	147
Abiertos	170	172	165	152	147	133
Ocultos	18	17	12	15	16	14
Inactivos	598	598	639	637	701	718
Subempleados Subjetivos	373	424	422	448	469	530
Insuficiencia de horas	154	157	156	191	171	181
Empleo inadecuado por competencias	27	31	30	38	160	268
Empleo inadecuado por ingresos	291	350	340	336	386	455
Subempleados Objetivos	167	195	186	183	179	167
Insuficiencia de horas	65	73	72	80	74	63
Empleo inadecuado por competencias	13	17	15	17	59	84
Empleo inadecuado por ingresos	131	159	149	135	142	137

Fuente: DANE

Nota: Resultados en miles. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente

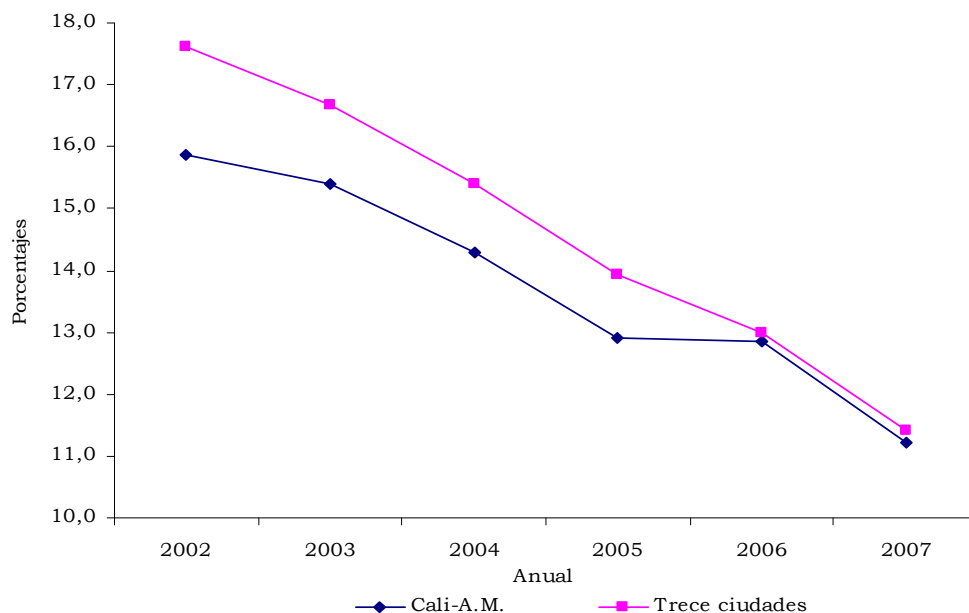
Cuadro 2.3.2
Cali-área metropolitana. Población ocupada según ramas de actividad económica
Promedio 12 meses enero-diciembre de 2002-2007

Concepto	Promedio enero - diciembre					
	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Ocupados Cali	994	1.041	1.062	1.123	1.110	1.169
Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura	10	10	13	16	11	10
Explotación de minas y canteras	1	2	2	1	1	1
Industria manufacturera	193	214	215	223	223	231
Suministro de electricidad, gas y agua	4	4	3	4	4	4
Construcción	50	56	62	65	66	74
Comercio, hoteles y restaurantes	313	321	321	335	326	340
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	79	77	79	82	87	98
Intermediación financiera	20	17	19	22	24	22
Actividades inmobiliarias	66	77	72	88	86	102
Servicios, comunales, sociales y personales	258	264	277	286	283	287

Fuente: DANE

Nota: Resultados en miles. Por efecto del redondeo en miles, los totales puede diferir ligeramente

Gráfico 2.3.1
Cali-área metropolitana y total 13 ciudades-áreas metropolitanas.
Tasa de desempleo promedio 12 meses enero-diciembre, 2002-2007



Fuente: DANE

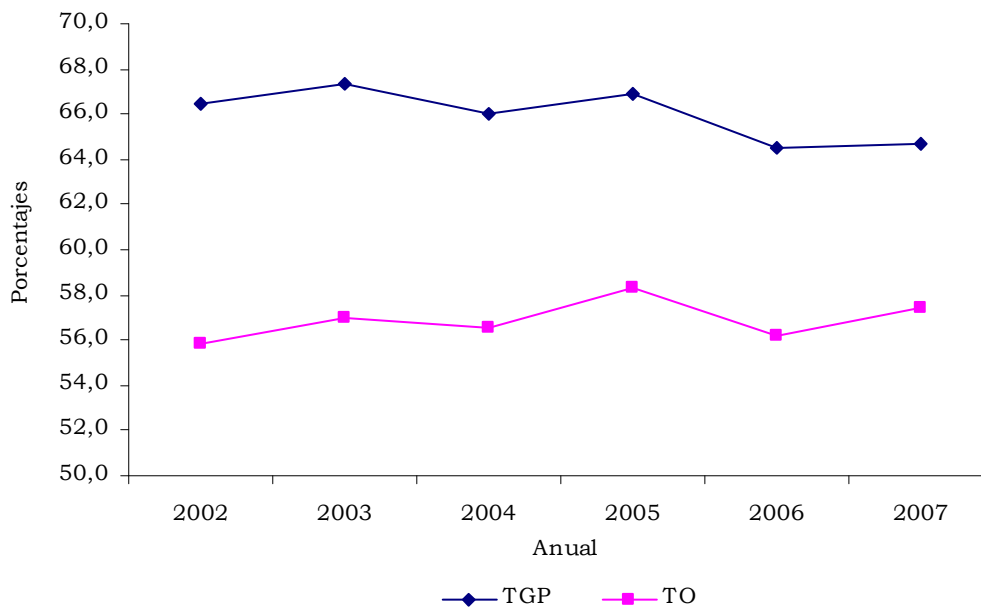
Cuadro 2.3.3
Cali-área metropolitana. Población inactiva según actividad realizada, 2002-2007

Concepto	Promedio Enero - Diciembre					
	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Inactivos Cali	598	598	639	637	701	718
Estudiando	222	222	239	234	248	252
Oficios del Hogar	245	235	252	256	295	302
Otros	131	140	147	147	158	164

Fuente: DANE

Nota: Resultados en miles. Por efecto del redondeo en miles, los totales puede diferir ligeramente

Gráfico 2.3.2
Cali-área metropolitana. Tasa global de participación y tasa de ocupación anual 2002-2007



Fuente: DANE

Cuadro 2.3.4

Total Nacional y Cali-área metropolitana. Población ocupada informal por sexo y según ramas de actividad económica II trimestre 2007

Ramas de actividad económica	Hombres		Mujeres	
	Totales	No informa	Totales	No informa
	Trece áreas metropolitanas		Cali	
Totales	2.548.444	1.077	2.369.908	1.141
No informa				
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	31.487		4.940	2.511
Explotación de minas y canteras	3.845		162	
Industrias manufactureras	385.532		368.098	46.283
Suministro de electricidad, gas y agua	1.524		54	50.864
Construcción	330.193		11.102	47.302
Comercio al por mayor y menor - Hoteles	998.095		903.296	122.339
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	438.275		96.559	53.618
Intermediación financiera	15.756		13.498	3.019
Actividades inmobiliarias, empresariales - alquiler	188.820		120.839	30.408
Servicios, Comunales, sociales y Personales	153.840		850.359	24.978

Fuente: DANE

2.4 MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

Cuadro 2.4.1

Cali*. Movimiento de sociedades por actividad económica, número de empresas y capital. Enero - diciembre 2007 Miles de pesos corrientes

Actividad Económica	Constituciones				Reformas			
	2007		2006		2007		2006	
	No.	Capital Corriente	No.	Capital Corriente	No.	Capital Corriente	No.	Capital Corriente
Agricul., Ganadería, Caza y Silvic.	74	9,985,370	66	4,196,641	63	24,114,401	36	11,240,409
Pesca	1	10,000	1	537,000		-	2	637,000
Explotación de Minas y Canteras	8	365,000	10	762,400	2	64,000	2	268,976
Industria	297	20,784,917	264	20,349,466	114	48,660,279	108	20,255,657
Electricidad, Gas y Agua	3	215,000	5	10,805,334	4	987,400	3	22,571,961
Construcción	144	6,514,800	148	6,404,700	63	11,157,282	58	45,731
Comercio	878	32,468,298	874	27,641,512	313	85,403,063	327	79,461,287
Hoteles y Restaurantes	78	5,080,900	64	2,219,900	15	3,077,126	18	4,239,259
Transporte, Almacenam. y Comunic.	226	10,913,703	208	21,073,336	64	27,770,246	67	27,722,294
Intermediación Financiera	72	52,278,100	80	5,879,752	85	167,456,804	69	19,035,093
Activid. Inmobil. Empres.y Alquil.	631	69,024,545	562	14,978,568	190	48,438,457	197	18,286,173
Servicios	241	12,270,951	200	8,728,024	61	26,815,204	58	(2,186,829)
Total	2,653	219,911,584	2,482	123,576,632	974	443,944,262	945	201,577,010

*Incluye Yumbo, Jamundí, Dagua, la Cumbre y Vijes.

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

Cuadro 2.4.1

Cali*. Movimiento de sociedades por actividad económica, número de empresas y capital. Enero - diciembre 2007 (Continuación)

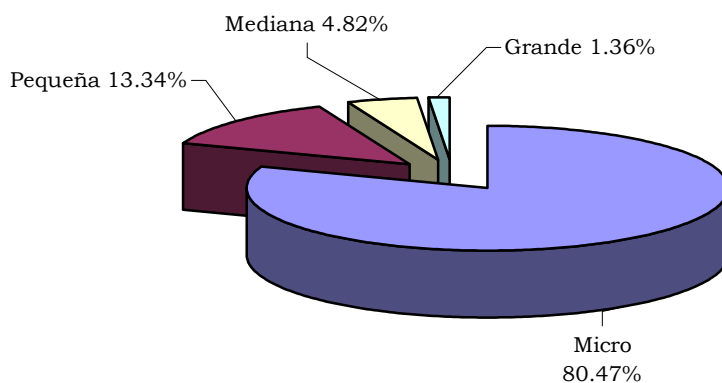
Actividad Económica	Miles de pesos					
	Disoluciones				Inversión Neta	
	2007		2006		2007	2006
No.	Capital Corriente	No.	Capital Corriente	Capital Corriente	Capital Corriente	
Agricul., Ganadería, Caza y Silvic.	25	1,984,875	17	1,201,208	32,114,896	14,235,841
Pesca		-	1	40,000	10,000	1,134,000
Explotación de Minas y Canteras	2	202,000	1	15,000	227,000	1,016,376
Industria	99	5,665,168	51	6,429,159	63,780,028	34,175,964
Electricidad, Gas y Agua	2	155,000	1	1,198,000	1,047,400	32,179,295
Construcción	29	6,141,536	23	4,621,730	11,530,546	1,828,700
Comercio	241	15,600,453	173	13,351,293	102,270,908	93,751,506
Hoteles y Restaurantes	21	443,900	13	543,000	7,714,126	5,916,159
Transporte, Almacenam. y Comunic.	51	1,800,386	35	2,651,400	36,883,563	46,144,230
Intermediación Financiera	66	97,338,973	40	3,064,880	122,395,932	21,849,965
Activid. Inmobil. Empres.y Alquil.	161	7,505,290	126	22,123,573	109,957,712	11,141,168
Servicios	55	2,911,117	42	2,284,460	36,175,038	4,256,735
Total	752	139,748,697	523	57,523,703	524,107,149	267,629,939

*Incluye Yumbo, Jamundí, Dagua, la Cumbre y Vijes.

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

Gráfico 2.4.1

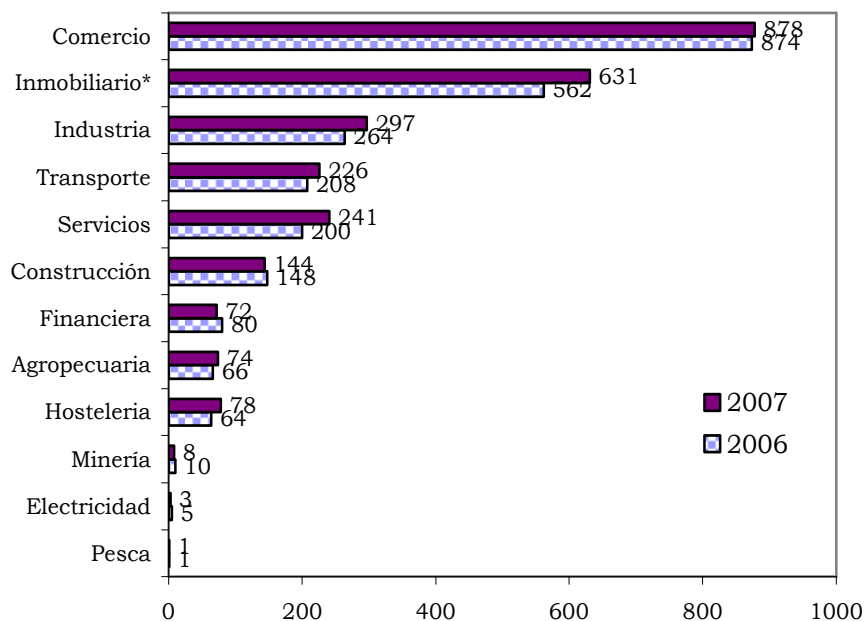
Cali*. Número de constituciones por tamaño de las empresas Enero - diciembre 2007



*Incluye Yumbo, Jamundí, Dagua, la Cumbre y Vijes.

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

Gráfico 2.4.2
Cali. Número de constituciones por sectores económicos
Enero - diciembre 2007**

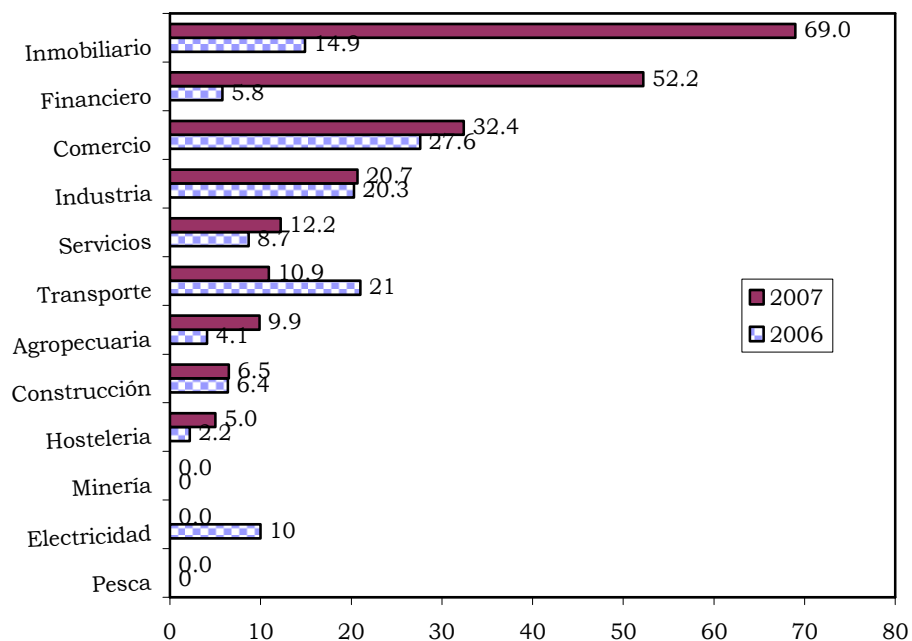


* Incluye asesorías y servicios empresariales.

**Incluye Yumbo, Jamundí, Dagua, la Cumbre y Vijes.

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

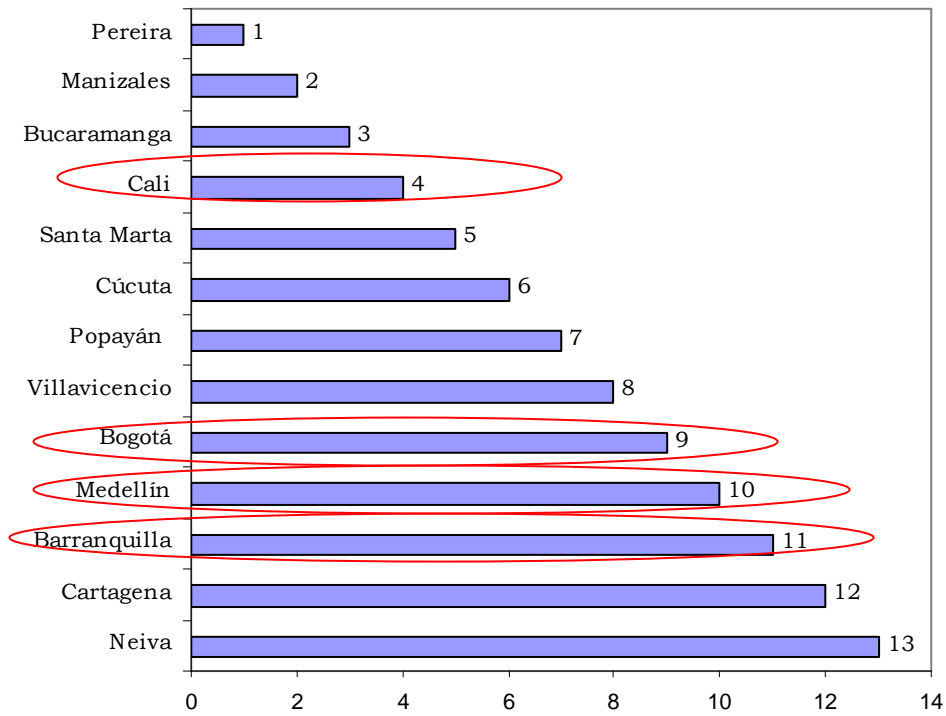
Gráfico 2.4.3
Cali*. Valor de las constituciones por sectores económicos
Enero - diciembre 2006 - 2007 Miles de millones de pesos



*Incluye Yumbo, Jamundí, Dagua, la Cumbre y Vijes.

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

Gráfico 2.4.4
Colombia. Ranking de ciudades que más facilidades ofrecen para realizar negocios



Fuente: Doing Business en Colombia 2008. Banco Mundial.

2.5 SECTOR EXTERNO

2.5.1 Exportaciones

Cuadro 2.5.1.1
Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación
CIU 2006-2007

CIU	Descripción	Valor FOB (miles de dólares)				
		2006 ^P	2007 ^P	Variación porcentual	Contribución a la variación	Participación porcentual
Total		1.792.394	2.029.539	13,2	13,23	100,00
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	8.044	10.053	25,0	0,11	0,50
01	Agricultura, ganadería y caza	7.705	9.980	29,5	0,13	0,49
011	Producción agrícola	7.147	6.999	-2,1	-0,01	0,34
012	Producción pecuaria	559	2.981	433,4	0,14	0,15
02	Silvicultura y explotación de la madera	338	73	-78,5	-0,01	0,00
B	Pesca	636	974	53,1	0,02	0,05
05	Pesca, cultivo de peces en criaderos piscícolas	636	974	53,1	0,02	0,05
C	Sector minero	493	717	45,4	0,01	0,04
14	Explotación de minerales no metálicos	493	717	45,4	0,01	0,04
D	Sector industrial	1.782.948	2.017.519	13,2	13,09	99,41
15	Elaboración de productos alimenticios y de bebidas	619.314	597.738	-3,5	-1,20	29,45
17	Fabricación de productos textiles	13.215	15.798	19,5	0,14	0,78
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	91.133	92.637	1,7	0,08	4,56
19	Curtido y preparado de cueros	28.372	50.357	77,5	1,23	2,48
20	Transformación de la madera	1.973	3.372	70,9	0,08	0,17
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	146.238	191.800	31,2	2,54	9,45
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	45.610	49.935	9,5	0,24	2,46
23	Coquización, Fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	25	0	-99,4	0,00	0,00
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	260.718	293.589	12,6	1,83	14,47
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	146.537	179.843	22,7	1,86	8,86
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	22.598	28.729	27,1	0,34	1,42
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	213.112	245.047	15,0	1,78	12,07
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	32.933	35.624	8,2	0,15	1,76
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p	15.551	20.868	34,2	0,30	1,03
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	143	46	-68,1	-0,01	0,00
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p	97.910	151.182	54,4	2,97	7,45
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	6.629	3.638	-45,1	-0,17	0,18
33	Fabricación de instrumentos médicos	9.904	12.432	25,5	0,14	0,61

(Continuación)**Cuadro 2.5.1.1****Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIIU 2006-2007**

34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	3.728	7.568	103,0	0,21	0,37
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte ncp	744	1.196	60,9	0,03	0,06
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	24.144	32.742	35,6	0,48	1,61
37	Desperdicios y desechos (chatarra), de fundición	2.420	3.378	39,6	0,05	0,17
E	Sector servicios	7	2	-69,8	0,00	0,00
51	Comercio al por mayor y en comisión o por contrata	0	1	1.247,8	0,00	0,00
64	Correo y telecomunicaciones	0	0	-100,0	0,00	0,00
74	Otras actividades empresariales	1	0	-100,0	0,00	0,00
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	6	1	-77,7	0,00	0,00
0	Partidas no correlacionadas	267	274	2,6	0,00	0,01

Fuente: DANE –DIAN. Cálculos DANE.

*Variación superior a 500%.

P. Provisional.

N.C.P. No Clasificado Previamente

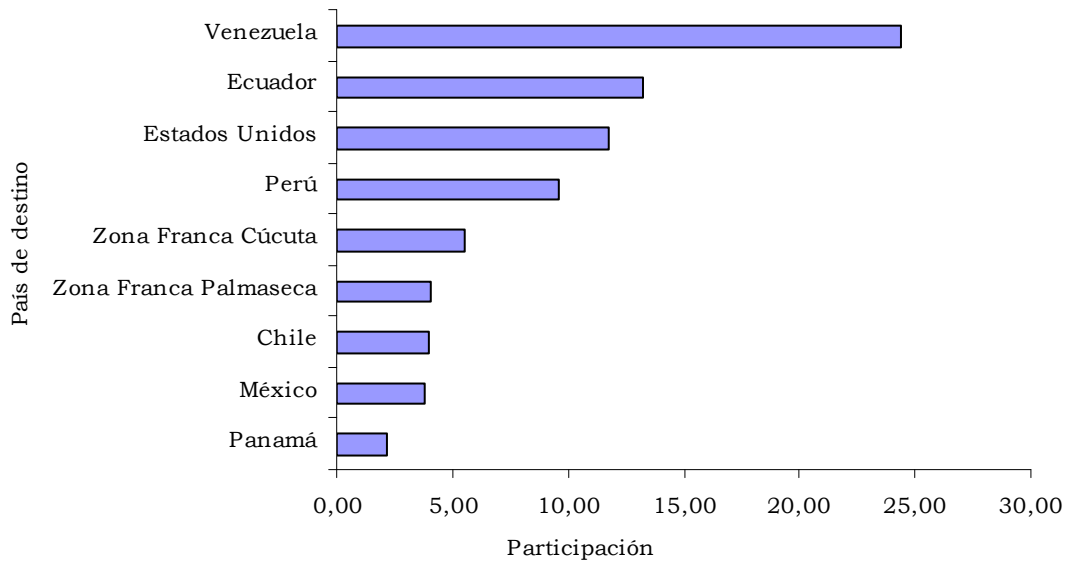
Cuadro 2.5.1.2
Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según destinos,
2006-2007

miles FOB dólares

Destinos	2006	2007	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	1.792.394	2.029.539	13,2	100,00
Venezuela	335.258	494.315	47,4	24,36
Ecuador	237.338	268.743	13,2	13,24
Estados Unidos	316.780	238.477	-24,7	11,75
Perú	164.304	193.913	18,0	9,55
Zona Franca Cúcuta	77.210	112.431	45,6	5,54
Zona Franca Palmaseca- Cali	24.965	82.058	228,7	4,04
Chile	71.491	79.988	11,9	3,94
México	96.365	76.892	-20,2	3,79
Panamá	35.431	43.158	21,8	2,13
Brasil	25.168	40.232	59,9	1,98
Haití	41.794	33.838	-19,0	1,67
Puerto Rico	36.943	28.772	-22,1	1,42
República Dominicana	25.141	27.385	8,9	1,35
Guatemala	18.393	21.002	14,2	1,03
Costa Rica	19.299	20.787	7,7	1,02
Jamaica	19.265	20.165	4,7	0,99
Bolivia	16.377	17.233	5,2	0,85
Canadá	25.050	14.757	-41,1	0,73
Zona Franca Pacifico	12.631	13.394	6,0	0,66
China	15.998	13.152	-17,8	0,65
Francia	12.950	12.845	-0,8	0,63
Cuba	15.818	12.762	-19,3	0,63
Trinidad y Tobago	6.312	12.113	91,9	0,60
Corea, República de	13.051	10.912	-16,4	0,54
España	15.009	10.858	-27,7	0,53
Argentina	9.480	10.727	13,2	0,53
Sudáfrica	12.091	9.065	-25,0	0,45
Reino Unido	5.393	7.322	35,8	0,36
El Salvador	5.749	7.016	22,1	0,35
Países Bajos	6.809	6.723	-1,3	0,33
Italia	4.858	5.868	20,8	0,29
Resto de países	69.675	82.638	18,6	4,07

Fuente: DANE -DIAN. Cálculos DANE

Gráfico 2.5.1.1
Valle del Cauca. Exportaciones No Tradicionales, según principales participaciones por países destino 2007



Fuente: DANE –DIAN. Cálculos DANE.

2.5.2 Importaciones
**Cuadro 2.5.2.1
Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIU 2006 – 2007**

CIU	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)				
		2006 ^P	2007 ^P	Variación porcentual	Contribución a la variación	Participación porcentual
	Total	2.797.380	3.682.612	31,6	31,65	100,00
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	245.537	316.863	29,0	2,55	8,60
01	Agricultura, ganadería y caza	245.201	316.642	29,1	2,55	8,60
011	Producción agrícola	244.289	315.454	29,1	2,54	8,57
012	Producción pecuaria	912	1.188	30,3	0,01	0,03
02	Silvicultura y extracción de madera	335	221	-34,0	0,00	0,01
B	Pesca	30	15	-48,4	0,00	0,00
05	Pesca, producción de peces en criaderos y	30	15	-48,4	0,00	0,00
C	Sector minero	11.306	12.991	14,9	0,06	0,35
10	Extracción carbón, carbón lignítico y turba	171	359	110,0	0,01	0,01
13	Extracción de minerales metalíferos	1.853	2.267	22,4	0,01	0,06
14	Explotación de minerales no metálicos	9.282	10.365	11,7	0,04	0,28
D	Sector Industrial	2.536.451	3.349.700	32,1	29,07	90,96
15	Productos alimenticios y bebidas	289.823	372.018	28,4	2,94	10,10
16	Fabricación de productos de tabaco	1.100	1.974	79,5	0,03	0,05
17	Fabricación de productos textiles	96.481	110.418	14,4	0,50	3,00
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	14.421	17.252	19,6	0,10	0,47
19	Curtido y preparado de cueros	41.722	54.072	29,6	0,44	1,47
20	Transformación de la madera	6.754	15.230	125,5	0,30	0,41
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	80.742	117.264	45,2	1,31	3,18
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	11.237	10.144	-9,7	-0,04	0,28
23	Coquización, Fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	10.526	14.429	37,1	0,14	0,39
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	571.719	581.350	1,7	0,34	15,79
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	186.139	234.740	26,1	1,74	6,37
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	32.746	40.289	23,0	0,27	1,09
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	327.236	399.159	22,0	2,57	10,84
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	33.486	50.246	50,0	0,60	1,36
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p	265.101	366.611	38,3	3,63	9,96
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	22.892	15.677	-31,5	-0,26	0,43
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p	71.620	105.416	47,2	1,21	2,86

(continuación)

Cuadro 2.5.2.1

Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIU 2006 – 2007

32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	100.164	151.561	51,3	1,84	4,12
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	67.120	77.477	15,4	0,37	2,10
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	187.613	492.428	162,5	10,90	13,37
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte ncp	68.372	66.357	-2,9	-0,07	1,80
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	39.965	53.530	33,9	0,48	1,45
37	Desperdicios y desechos (chatarra), de fundición	9.473	2.058	-78,3	-0,27	0,06
E	Sector servicios	3.109	1.517	-51,2	-0,06	0,04
40	Suministro de electricidad, gas, vapor y agua caliente	2.932	1.152	-60,7	-0,06	0,03
51	Comercio al por mayor y en comisión o por contrata, excepto el comercio de vehículos automotores y motocicletas	40	236	491,5	0,01	0,01
74	Otras actividades empresariales	76	16	-79,0	0,00	0,00
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	61	113	86,5	0,00	0,00
0	Partida no correlacionada	948	1.524	60,8	0,02	0,04

Fuente: DIAN – DANE

P cifras provisionales

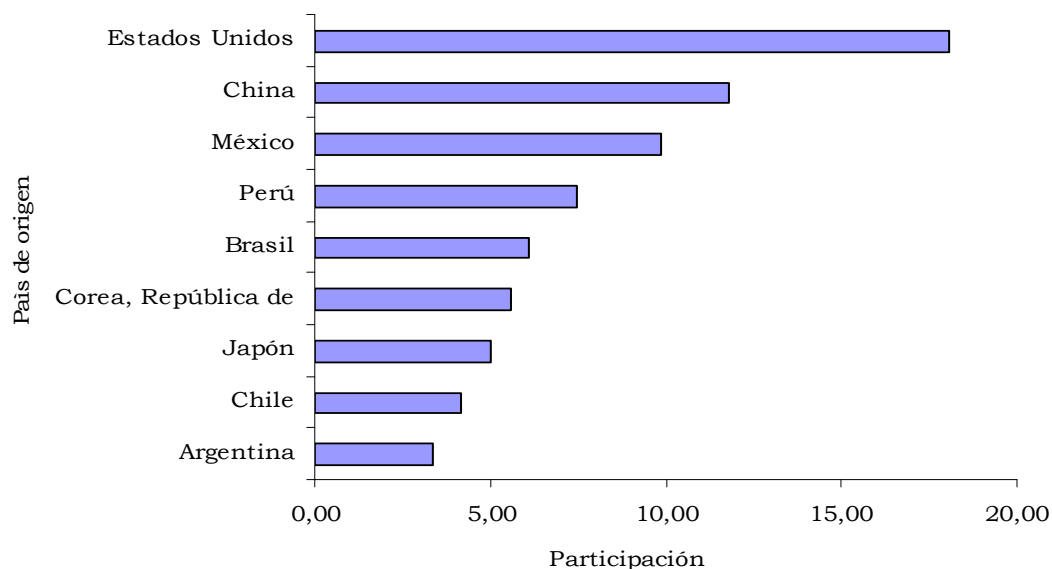
Cuadro 2.5.2.2

Valle del Cauca. Importaciones según país de origen, 2006-2007
miles CIF dólares

Destinos	2006	2007	Variación porcentual	Participación porcentual
Total Valle del Cauca	2.797.380	3.682.612	31,6	100,00
Estados Unidos	519.191	665.626	28,2	18,07
China	290.294	433.984	49,5	11,78
México	226.645	363.440	60,4	9,87
Perú	225.210	273.925	21,6	7,44
Brasil	187.913	223.690	19,0	6,07
Corea, República de	159.659	206.609	29,4	5,61
Japón	87.000	183.771	111,2	4,99
Chile	120.977	153.136	26,6	4,16
Argentina	131.809	124.008	-5,9	3,37
Canadá	87.068	112.917	29,7	3,07
India	48.666	81.934	68,4	2,22
Tailandia	16.304	73.632	351,6	2,00
Venezuela	92.011	72.908	-20,8	1,98
Bolivia	57.320	69.009	20,4	1,87
Ecuador	41.253	59.067	43,2	1,60
Alemania	53.917	56.686	5,1	1,54
Zona Franca Pacifico	38.600	49.423	28,0	1,34
Italia	34.129	43.247	26,7	1,17
Indonesia	37.058	39.576	6,8	1,07
España	33.032	37.232	12,7	1,01
Francia	40.064	37.108	-7,4	1,01
Taiwán, Provincia de China	25.651	31.823	24,1	0,86
Rusia, Federación de	22.902	27.841	21,6	0,76
Colombia	16.209	23.507	45,0	0,64
Austria	21.152	22.598	6,8	0,61
Reino Unido	11.370	17.404	53,1	0,47
Trinidad y Tobago	9.494	16.161	70,2	0,44
Países Bajos	8.534	12.694	48,7	0,34
Panamá	14.084	10.459	-25,7	0,28
Resto de países	139.863	159.195	13,8	4,32

Fuente: DIAN - DANE
P cifras provisionales

Gráfico 2.5.2.1
Valle del Cauca. Importaciones, según principales participaciones por países de origen. 2007



Fuente: DIAN – DANE
 P cifras provisionales

2.6 ACTIVIDAD FINANCIERA

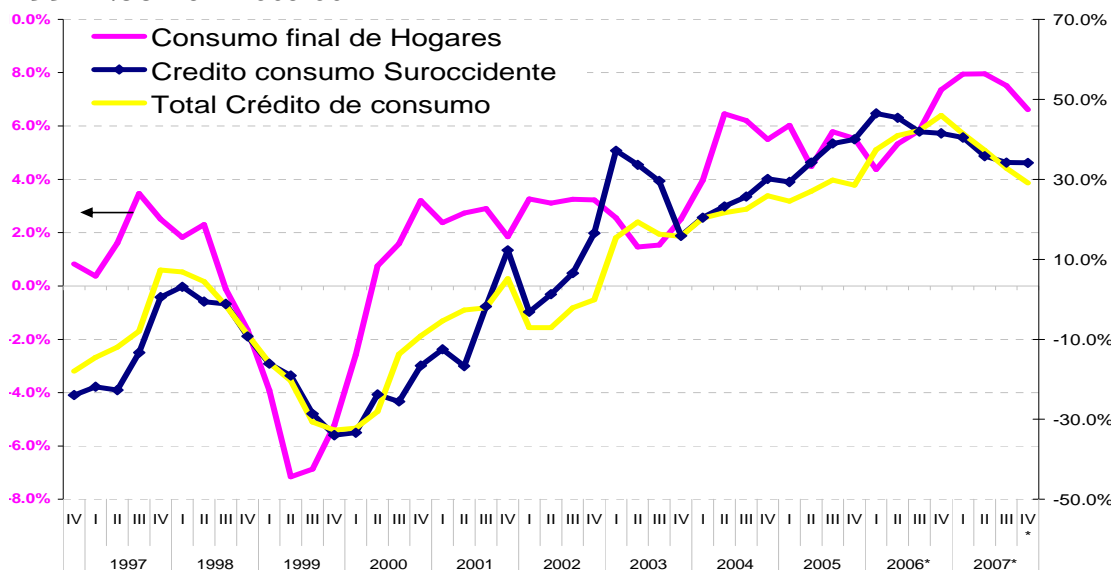
2.6.1 Colocaciones nominales – operaciones activas

Cuadro 2.6.1.1
Valle del Cauca. Saldo de la cartera del sistema financiero por tipo 2006-2007
 Millones de pesos

Tipo de cartera	2006	2007	Var. % 2007	Part. % 2007	Var. % 2006
Cartera Neta	10,541,013	13,725,908	30.2	100.0	28.9
Créditos de vivienda	698,666	872,704	24.9	6.4	25.1
Creditos y Leasing de Consumo	2,978,984	4,254,103	42.8	31.0	49.7
Microcreditos	120,508	132,275	9.8	1.0	23.5
Creditos y Leasing Comerciales	7,398,385	9,411,162	27.2	68.6	19
Provisión créditos de vivienda	19,890	22,922	15.2	0.2	-3
Provisión créditos y leasing de consumo	115,142	222,321	93.1	1.6	76.8
Provisión microcréditos	6,003	9,195	53.2	0.1	52.9
Provisión créditos y leasing comerciales	426,044	648,510	52.2	4.7	-18.4
Provisión general	88,451	41,388	-53.2	0.3	24.8

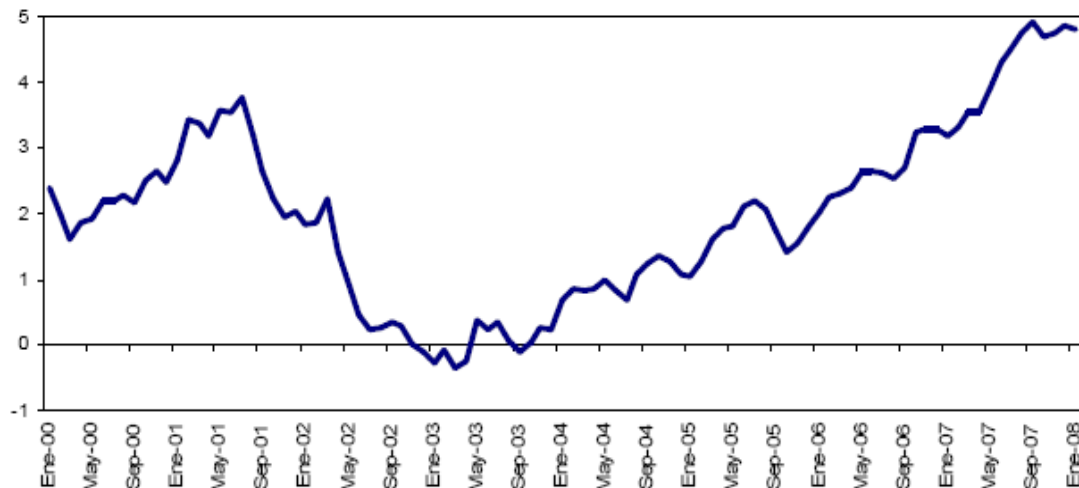
Fuente: Superfinanciera. Cálculos ICER.

Gráfico 2.6.1.1
Región Suroccidente. Crecimiento real anual del consumo de los hogares colombianos en el PIB y crédito de consumo en la región 1997-2007 trimestres



Fuente: Superfinanciera. Cálculos ICER.

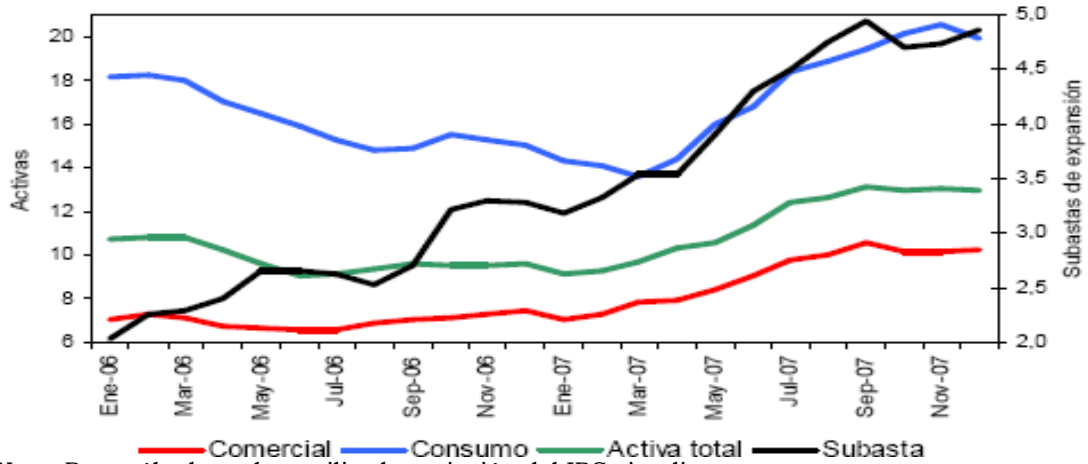
Gráfico 2.6.1.2
Colombia. Tasa de interés real de referencia del Banco de la República*
2000-2008 trimestres



* Para la tasa de interés de referencia del Banco de la República, la tasa mensual se calculo como promedio diario de días hábiles. Se deflactó utilizando el IPC sin alimentos.
 Fuente: Banco de la República

Gráfico 2.6.1.3

Colombia. Tasa de interés reales activas por tipo de cartera y de las subasta de expansión del Banco de la República. 2006-2007



Nota: Para cálculo real se utilizó la variación del IPC sin alimentos.

Fuente: Banco de la República, Superintendencia Financiera de Colombia y DANE.

2.6.2 Captaciones nominales – operaciones pasivas

Cuadro 2.6.2.1

Colombia. Saldo y crecimiento anual de las principales captaciones del sistema financiero por departamentos del Suroccidente

Millones de pesos y porcentajes

Departamentos	2006	2007	Var %
Valle del Cauca	7,832,748	9,045,407	15.5%
Cauca	788,504	863,463	9.5%
Nariño	1,009,687	1,014,902	0.5%
Putumayo	231,271	245,211	6.0%
Suroccidente	9,862,211	11,168,983	13.3%
Nacional	105,552,151	126,560,890	19.9%

Fuente: Superfinanciera. Cálculos: CREE-Cali

Cuadro 2.6.2.2

Colombia. Saldo y crecimiento anual de las principales captaciones del sistema financiero por regiones

Millones de pesos y porcentajes

Región	2,006	2,007	Var %	Part. %
Suroriente	1,989,339	1,880,747	-5.5%	1%
Suroccidente	9,862,211	11,168,983	13.3%	9%
Noroccidente	13,025,724	15,216,248	16.8%	12%
Centro	4,332,215	4,611,581	6.4%	4%
Centroriente	6,356,530	6,974,083	9.7%	6%
Caribe	6,926,023	7,512,802	8.5%	6%
Cafetera	3,019,867	3,486,675	15.5%	3%
Bogotá	60,040,242	75,709,772	26.1%	60%
Nacional	105,552,151	126,560,890	19.9%	100%

Fuente: Superfinanciera. Cálculos: CREE-Cali

2.7 SITUACIÓN FISCAL

2.7.4 Recaudo de impuestos nacionales

Cuadro 2.7.4.1

Valle del Cauca*. Recaudo de impuestos por conceptos

Concepto	Millones de pesos			
	Recaudo		Variación	Participación
	Enero -Diciembre 2007	Enero -Diciembre 2006	Anual %	2007 %
Renta	637,686	615,759	3.6	8.07
Retención	1,753,423	1,567,548	11.9	22.20
Ventas	1,152,344	1,033,565	11.5	14.59
Democracia	3,007	1,828	64.5	0.04
Patrimonio	102,773	45,642	125.2	1.30
otros	1,157	748	54.6	0.01
Sub total impuestos	3,650,390	3,265,090	11.8	46.22
Importaciones	3,681,356	3,091,350	19.1	46.61
Total	7,331,746	6,356,440	15.3	92.83

* Incluye a Cali, Palmira, Cartago, Tulúa y Buenaventura.

Fuente: Sistema de Estadísticas Gerenciales EG20- DIAN. Calculo CREE Cali.

Cuadro 2.7.4.2

Valle del Cauca. Metas y recaudos por conceptos* en el 2007

Concepto	Millones de pesos		
	Meta de recaudo	Total recaudado	% de cumplimiento
Cuotas de Renta	642,666	637,686	99.23
Retefuente	1,642,102	1,753,423	106.78
Ventas	1,148,556	1,152,344	100.33
Externos Aduanas	3,399,340	3,681,356	108.30
Patrimonio	179,970	102,773	57.11
Total*	7,012,633	7,327,582	104.49

* No incluye impuestos a la democracia, errados y otros impuestos.

Fuente: DIAN. Cálculos CREE Cali.

Cuadro 2.7.4.3

Valle del Cauca. Recaudo de impuestos por conceptos

Años 2005-2006

Concepto	Millones de pesos				
	2006	var %	part.%	2005	part.%
Renta	593.941	8,3%	18,6%	548.449	19.0%
Retención	1.540.619	11,5%	48,2%	1.381.554	47.8%
Ventas	1.019.305	11,1%	31,9%	917.233	31.7%
Otros	748	-22,6%	0,0%	967	0.0%
Patrimonio	45.134	5,5%	1,4%	42.795	1.5%
Total Internos	3.199.747	10,7%	51,0%	2.890.998	56.2%
Total externos	3.077.110	36,3%	49,0%	2.257.559	43.8%
Total Valle	6.276.857	21,9%	100,0%	5.148.557	100.0%

Fuente: Sistema de Estadísticas Gerenciales EG20 - DIAN

2.8 SECTOR REAL

2.8.5 Sacrificio de ganado

Cuadro 2.8.5.1

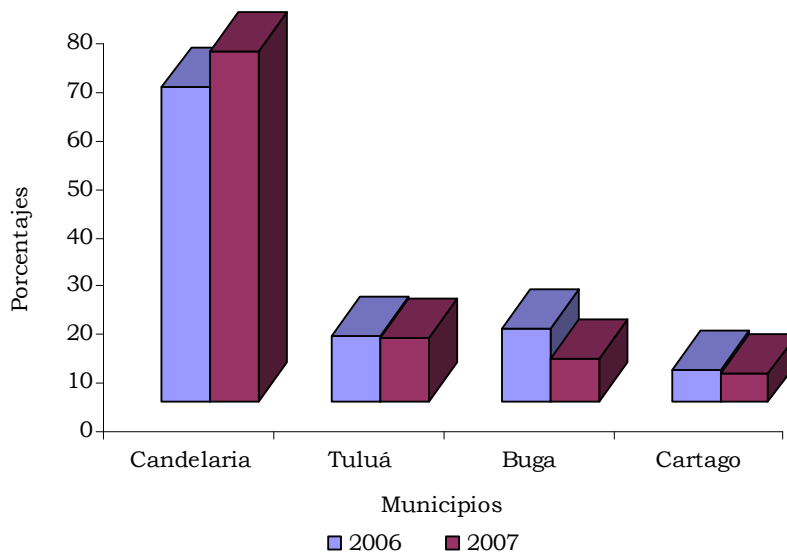
**Valle del Cauca. Sacrificio de ganado vacuno según municipios
Año 2006-2007**

Municipios	Año	Cabezas	Participación porcentual	Kilos	Peso promedio kilos/cabeza	Machos	Hembras
Valle	2006	104.231	100,00	46.411.161	445	78.526	25.705
	2007	109.368	100,00	49.272.239	451	89.064	20.304
Buga	2006	15.725	15,09	7.056.626	449	11.391	4.334
	2007	9.744	8,91	4.299.151	441	7.797	1.947
Candelaria	2006	67.607	64,86	30.370.883	449	61.375	6.232
	2007	79.090	72,32	35.573.091	450	73.091	5.999
Cartago	2006	6.732	6,46	2.789.326	414	2.210	4.522
	2007	6.242	5,71	2.786.679	446	2.202	4.040
Tuluá	2006	14.167	13,59	6.194.326	437	3.550	10.617
	2007	14.292	13,07	6.613.318	463	5.974	8.318
Nacional	2006	2.376.332	4,39	973.109.456	410	1.552.929	823.403
	2007	2.435.571	4,49	1.004.262.983	412	1.633.752	801.819

Fuente: DANE

Gráfico 2.8.5.1

**Valle del Cauca. Sacrificio de ganado vacuno, según participación por cabezas
Año 2006 -2007**



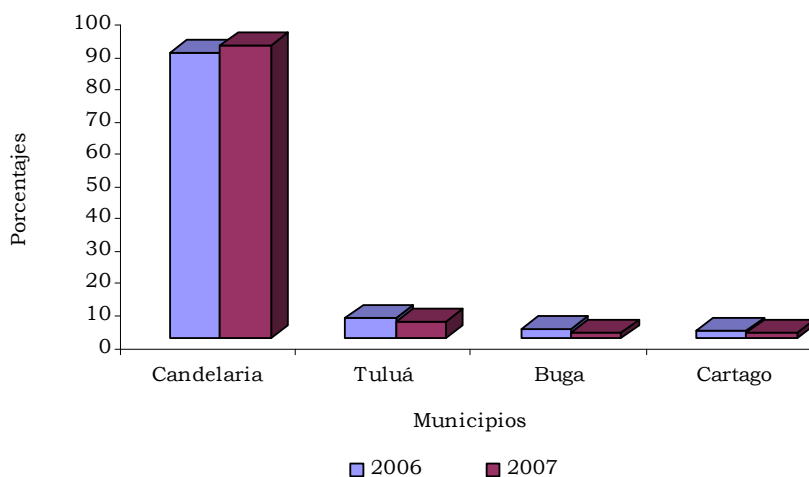
Fuente: DANE

Cuadro 2.8.5.2
Valle del Cauca. Sacrificio de ganado porcino según municipios
Año 2006-2007

Municipios	Año	Cabezas	Participación porcentual	Kilos	Peso promedio kilos/cabeza	Machos	Hembras
Valle	2006	165.791	100,00	17.007.639	103	144.644	21.147
	2007	213.184	100,00	21.918.299	103	150.483	62.701
Bugá	2006	4.752	2,87	454.502	96	2.373	2.379
	2007	4.258	2,00	476.565	112	2.549	1.709
Candelaria	2006	146.825	88,56	15.187.205	103	133.471	13.354
	2007	193.566	90,80	20.028.888	103	137.876	55.690
Cartago	2006	3.904	2,35	365.153	94	1.350	2.554
	2007	4.125	1,93	360.833	87	1.571	2.554
Tuluá	2006	10.310	6,22	1.000.779	97	7.450	2.860
	2007	11.235	5,27	1.052.013	94	8.487	2.748
Nacional	2006	1.309.287	12,66	124.774.758	95	947.939	361.348
	2007	1.502.989	14,18	144.260.249	96	1.038.957	464.032

Fuente: DANE

Gráfico 2.8.5.2
Valle del Cauca. Sacrificio de ganado porcino, según participación por cabezas
Año 2006 -2007



Fuente: DANE

2.8.6 Sector de la construcción

2.8.6.1 Stock de vivienda

Cuadro 2.8.6.1.1

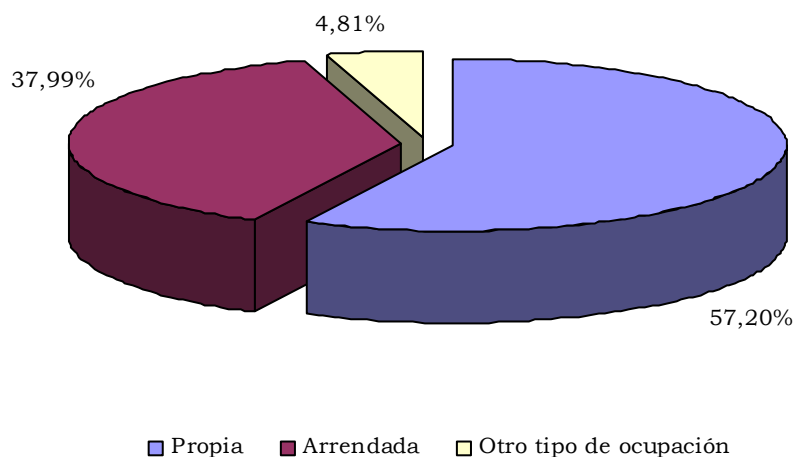
Valle del Cauca. Stock de vivienda por ubicación y tipo de ocupación 2006-2007

Tipo de ocupación	2.006	2.007	Diferencia
Total Valle del Cauca	897.191	915.105	17.914
Propia	513.275	523.419	10.144
Arrendada	340.507	347.664	7.157
Otro tipo de ocupación	43.409	44.022	613
Total cabecera	773.979	791.007	17.028
Propia	435.750	445.337	9.587
Arrendada	317.873	324.867	6.994
Otro tipo de ocupación	20.356	20.803	447
Total resto	123.212	124.098	886
Propia	77.525	78.082	557
Arrendada	22.634	22.797	163
Otro tipo de ocupación	23.053	23.219	166

Fuente: DANE

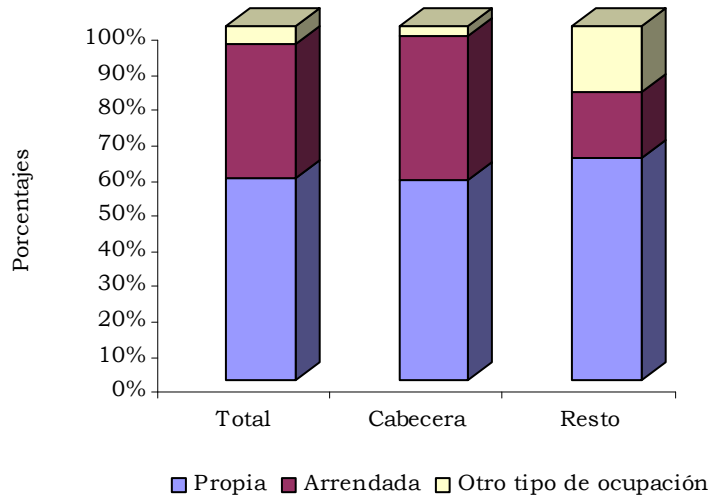
Gráfico 2.8.6.1.1

Valle del Cauca. Participación por tipo de vivienda 2007



Fuente: DANE

Gráfico 2.8.6.1.2
Valle del Cauca. Distribución de la tenencia de vivienda por zonas
2007



Fuente: DANE

2.8.6.2 Censo de edificaciones

Cuadro 2.8.6.2.1

Cali-A.U. Estructura general del censo de edificaciones según estado de obra por destinos
Años 2006 – 2007

Destinos	2006			
	Obras culminadas		Obras nuevas	
	unidades	metraje	unidades	metraje
Total	9.825	1.211.352	12.806	1.582.815
Apartamentos	4.256	517.009	5.549	640.961
Casas	4.708	454.778	5.833	484.100
Comercio	684	130.650	948	203.786
Oficinas	56	16.741	257	40.045
Bodegas	49	45.987	122	95.486
Educación	23	14.560	22	6.842
Hoteles	5	5.119	13	12.672
Hospitales	12	6.678	15	16.814
Administrativo Público	4	2.164	5	7.714
Otros	28	17.666	42	74.395
Destinos	2007			
	Obras culminadas		Obras nuevas	
	unidades	metraje	unidades	metraje
Total	12.412	1.487.960	10.786	1.359.423
Apartamentos	5.297	624.749	5.426	612.868
Casas	6.095	479.307	4.318	411.517
Comercio	602	147.399	624	109.276
Oficinas	284	44.195	299	48.804
Bodegas	49	60.810	66	52.760
Educación	25	15.720	13	5.388
Hoteles	11	26.451	11	11.913
Hospitales	13	16.168	10	46.737
Administrativo Público	2	1.420	3	6.500
Otros	34	71.741	16	53.660

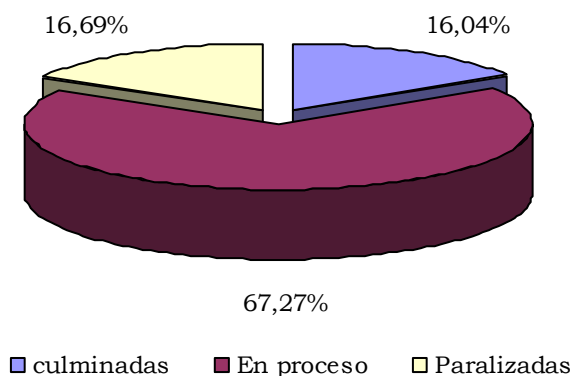
Fuente: DANE

Cuadro 2.8.6.2.2
Cali-A.U. y Cinco áreas urbanas y dos metropolitanas. Estructura general del censo de edificaciones según estado de obra 2006-2007, trimestres

Trimestres	Obras culminadas	Obras en proceso				Obras paralizadas o inactivas			
		Obras nuevas	Continúan en proceso	Reinició proceso	Total proceso	Obras nuevas	Continúan paralizadas	Total paralizadas	
Cali A.U.									
2006	I	170.238	339.470	814.382	40.167	1.194.019	96.314	332.736	429.050
	II	201.849	377.159	1.025.478	31.429	1.434.066	71.752	331.581	403.333
	III	488.070	402.570	932.912	42.233	1.377.715	63.538	311.230	374.768
	IV	351.195	463.616	1.024.071	46.816	1.534.503	61.467	279.561	341.028
2007	I	424.996	303.298	1.106.936	23.060	1.433.294	75.684	275.999	351.683
	II	341.569	463.187	1.088.131	34.845	1.586.163	54.062	269.795	323.857
	III	378.712	364.448	1.136.070	21.690	1.522.208	103.435	271.622	375.057
	IV	342.683	228.490	1.171.270	37.896	1.437.656	72.969	283.732	356.701
Cinco áreas urbanas y dos metropolitanas									
2006	I	1.834.902	2.045.571	8.027.787	128.284	10.201.642	320.428	1.863.247	2.183.675
	II	2.409.293	2.491.413	7.768.355	226.592	10.486.360	307.229	1.753.199	2.060.428
	III	3.368.874	2.767.436	7.047.963	173.699	9.989.098	309.290	1.707.992	2.017.282
	IV	2.477.579	3.577.861	7.389.425	145.643	11.112.929	342.958	1.663.804	2.006.762
2007	I	2.677.117	3.533.633	8.357.640	152.278	12.043.551	345.873	1.642.938	1.988.811
	II	1.646.100	2.803.962	10.278.331	203.621	13.285.914	322.594	1.622.967	1.945.561
	III	2.455.429	3.141.534	10.581.297	189.815	13.912.646	411.262	1.610.926	2.022.188
	IV	2.382.761	3.076.066	11.421.120	170.299	14.667.485	357.011	1.641.461	1.998.472

Fuente: DANE

Gráfico 2.8.6.2.1
Cali-A.U. Distribución del área según estado de obra Cuarto trimestre 2007

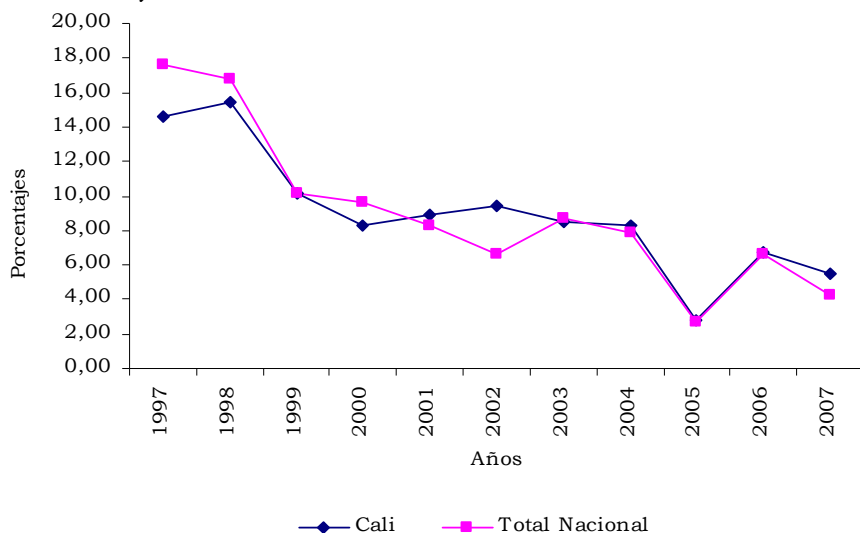


Fuente: DANE

2.8.6.3 Índice de costos de la construcción

Gráfico 2.8.6.3.1

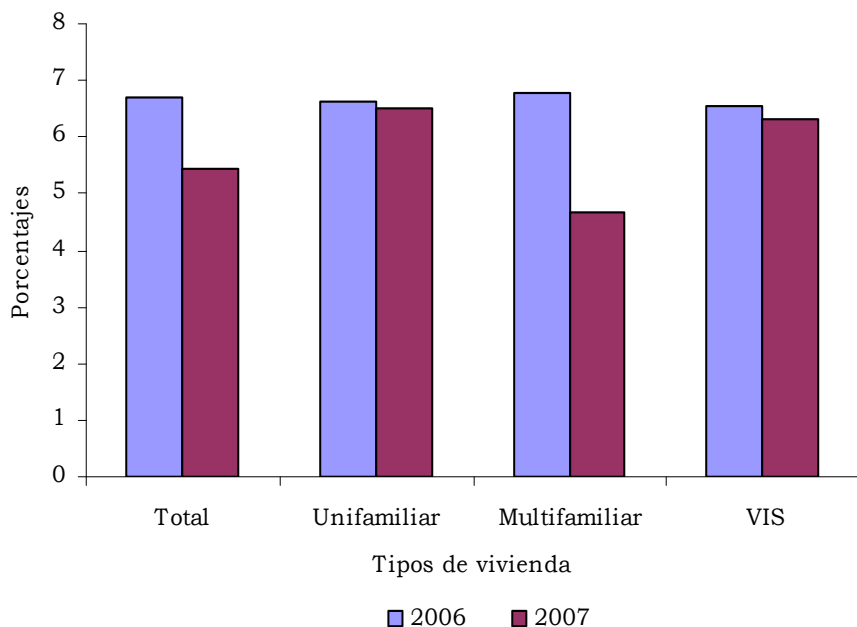
Cali y total nacional. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación anual 1997-2007, diciembre



Fuente: DANE

Gráfico 2.8.6.3.2

Cali. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación anual por tipos de vivienda 2006-2007, diciembre



Fuente: DANE

Cuadro 2.8.6.3.1

Cali. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación y contribución anual, por grupos de costo 2006-2007, diciembre

Grupos	2006		2007	
	Variación porcentual	Contribución (puntos)	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Total Cali	6,7	6,70	5,5	5,45
Materiales	6,9	4,64	1,8	1,21
Mano de obra	4,9	1,32	13,4	3,51
Maquinaria y equipo	11,9	0,75	11,2	0,74
Total Nacional	6,6	6,64	4,2	4,23
Materiales	6,9	4,78	2,7	1,85
Mano de obra	5,5	1,42	7,5	1,92
Maquinaria y equipo	8,4	0,43	8,8	0,46

Fuente: DANE

Tabla 2.8.6.3.1

Cali. Índice de costos de la construcción de vivienda, variación anual, según 10 principales contribuciones por subgrupo e insumo básico.

Diciembre 2007

Canasta básica	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Subgrupos		
Ayudante	21,0	2,45
Oficial	6,8	0,94
Maquinaria y equipos de construcción	12,9	0,63
Materiales para mampostería	4,7	0,46
Materiales para carpinterías de madera	4,4	0,14
Materiales para cubiertas	7,8	0,13
Maestro general	14,4	0,12
Materiales para carpinterías metálica	3,3	0,12
Materiales para pisos y enchapes	2,0	0,11
Equipo de transporte	6,1	0,10
Insumo básico		
Ayudante	21,0	2,45
Oficial	6,8	0,94
Formaleta	18,8	0,46
Ladrillos	7,3	0,28
Maestro general	14,4	0,12
Enchapes	3,4	0,12
Volqueta	6,1	0,10
Puertas con marco de madera	4,8	0,10
Maderas de construcción	5,8	0,09
Marcos de ventanas metálica	3,6	0,09

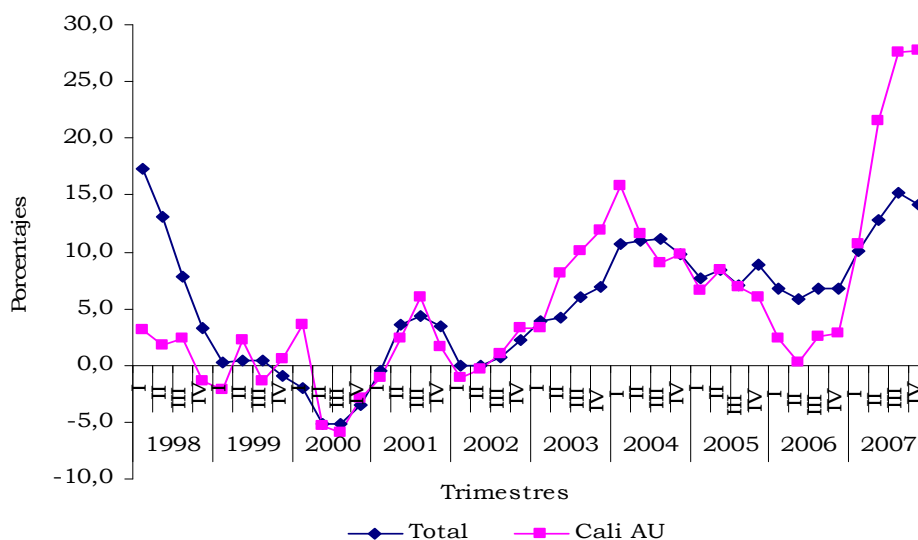
Fuente: DANE

2.8.6.5 Índice de precios de la vivienda nueva

Gráfico 2.8.6.5.1

Cali A.U. y total. Índice de precios de la vivienda nueva, variación anual

Trimestres, 1998-2007



Fuente: DANE

Cuadro 2.8.6.5.1

Áreas metropolitanas y urbanas. Variaciones anuales del IPVN 2006-2007, trimestres

Áreas	2006				2007			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Total	6,7	5,8	6,7	6,8	10,1	12,8	15,2	14,2
Cali AU	2,4	0,3	2,5	2,8	10,8	21,5	27,5	27,8
Armenia AU	8,3	12,8	13,1	4,8	6,7	9,0	3,6	3,3
Barranquilla AU	7,8	8,4	8,5	5,9	4,0	1,6	5,6	7,1
Bogotá AU	4,3	3,9	6,3	6,2	11,5	12,4	15,2	14,3
Bucaramanga AM	14,9	7,8	6,3	6,4	5,3	6,4	12,0	14,9
Medellín AM	7,7	8,0	5,7	8,0	11,0	12,9	14,4	11,5
Pereira AU	18,0	17,8	29,4	23,1	12,9	18,4	6,6	-1,6

Fuente: DANE

Cuadro 2.8.6.5.2
Colombia. Variaciones anuales del IPVN por estrato socioeconómico, según municipios
IV trimestre 2007

Municipios	Total	Estratos socioeconómicos		
		Bajo	Medio	Alto
Cali	27,8	25,7	30,6	28,5
Bucaramanga	17,2	11,0	18,9	21,7
Bogotá	14,4	1,6	21,4	19,3
Medellín	13,5	8,7	10,8	18,9
Pereira	6,9	-4,0	11,6	14,8
Barranquilla	6,8	-0,3	4,8	11,5
Armenia	3,3	-4,8	2,8	8,9

Fuente: DANE
P. Preliminar

Cuadro 2.8.6.5.3
Áreas metropolitanas y urbanas. Variaciones anuales del IPVN, por tipo de vivienda
IV trimestre 2006-2007

Áreas	Apartamentos		Casas	
	2006	2007	2006	2007
Cali AU	8,4	27,1	1,2	28,0
Armenia AU	22,1	6,4	0,4	2,6
Barranquilla AU	10,6	15,2	4,0	3,6
Bogotá AU	9,8	18,1	-1,3	4,9
Bucaramanga AM	4,4	25,0	7,2	9,6
Medellín AM	7,5	12,0	9,1	10,2
Pereira AU	13,7	9,1	25,5	-4,9

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

2.8.6.6 Licencias de Construcción

Cuadro 2.8.6.6.1

Valle del Cauca. Número de licencias de construcción y área a construir (m²) 2006 – 2007

Municipios	2006				2007			
	número de licencias		área a construir		número de licencias		área a construir	
	total	vivienda	total	vivienda	total	vivienda	total	vivienda
Total Valle	3.961	3.574	2.137.426	1.597.351	3.769	3.382	2.510.751	1.665.861
Cali	1.829	1.609	1.521.826	1.179.668	1.940	1.700	1.801.374	1.223.972
Buenaventura	123	96	27.788	18.528	71	50	56.695	13.950
Buga	306	273	96.493	37.477	313	282	81.494	46.433
Cartago	131	118	59.539	36.841	198	182	99.134	90.459
Jamundi	299	287	61.084	53.251	227	217	45.417	38.689
Palmira	305	283	144.754	110.136	187	174	148.471	137.544
Tuluá	666	652	83.772	77.078	628	607	93.984	83.591
Yumbo	302	256	142.170	84.372	205	170	184.182	31.223
Total Nacional	23.659	20.261	16.210.039	12.072.331	24.887	21.311	19.244.758	13.970.442

Fuente: DANE

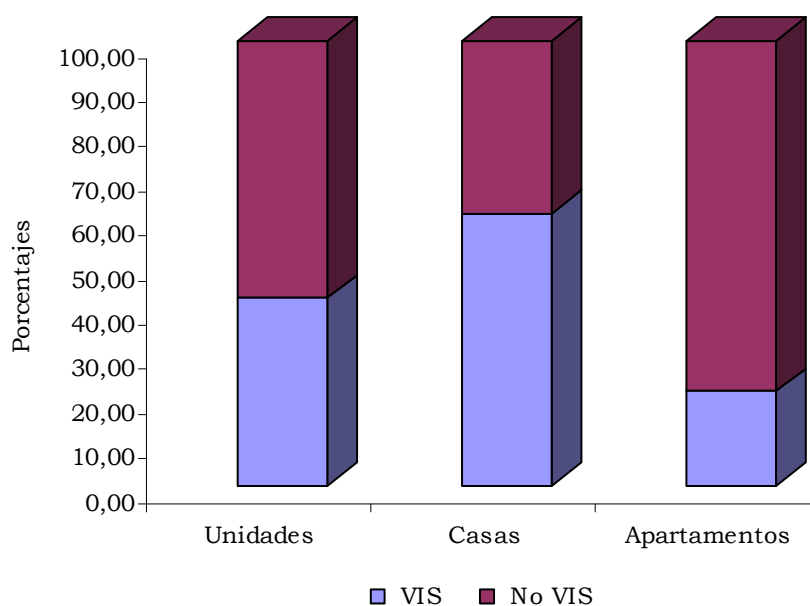
Cuadro 2.8.6.6.2

Valle del Cauca. Licencias de construcción por tipo de vivienda 2006 – 2007

Tipo de vivienda	2.006		2.007	
	Unidades	Metraje	Unidades	Metraje
Total Valle	13.506	1.597.351	17.870	1.665.861
Total VIS	3.397	156.954	7.537	398.994
Total No VIS	10.109	1.440.397	10.333	1.266.867

Fuente: DANE

Gráfico 2.8.6.6.1
Valle del Cauca. Unidades por tipo de vivienda
2007



Fuente: DANE

Cuadro 2.8.6.6.3
Valle del Cauca. Área total aprobada según destinos
2006 – 2007

Destinos	2.006	2.007
Total Valle del Cauca	2.137.426	2.510.751
Vivienda	1.597.351	1.665.861
Comercio	279.394	443.140
Hospital	46.243	80.219
Religioso	1817	75.436
Industria	11.597	69.896
Bodega	64.706	65.065
Hotel	37.686	38.343
Oficina	75.759	32.517
Social	2428	21.877
Educación	18.778	18.073
Administración pública	1.667	324
Otro	0	0

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

2.8.6.7 Financiación de Vivienda

Cuadro 2.8.6.7.1

Nacional, Valle del Cauca y Cali. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda y lotes con servicios 2006-2007

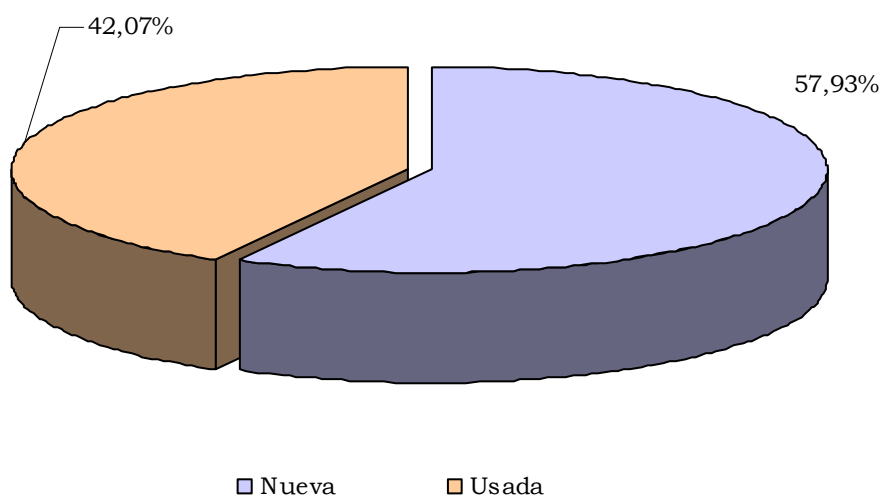
Millones de pesos

Secciones	Tipo de vivienda	2006	2007	Variación porcentual
Total Nacional	Total	2.741.479	3.813.387	39,1
	Nueva	1.159.514	1.903.892	64,2
	Usada	1.581.965	1.909.495	20,7
Valle del Cauca	Total	249.919	394.954	58,0
	Nueva	116.513	228.783	96,4
	Usada	133.406	166.171	24,6
Cali	Total	217.566	363.315	67,0
	Nueva	101.968	214.296	110,2
	Usada	115.598	149.019	28,9

Fuente: DANE

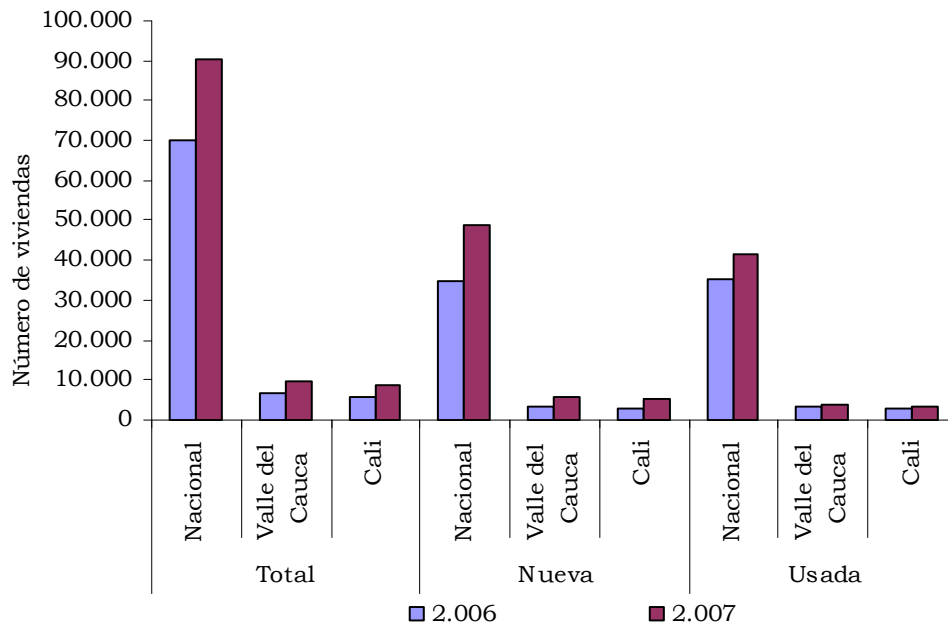
Gráfico 2.8.6.7.1

Valle del Cauca. Participación tipo de vivienda 2007



Fuente: DANE

Gráfico 2.8.6.7.2
Nacional, Valle del Cauca y Cali. Número de viviendas financiadas 2006-2007



Fuente: DANE

2.8.7 Transporte

2.8.7.1 Transporte urbano de pasajeros

Cuadro 2.8.7.1.1

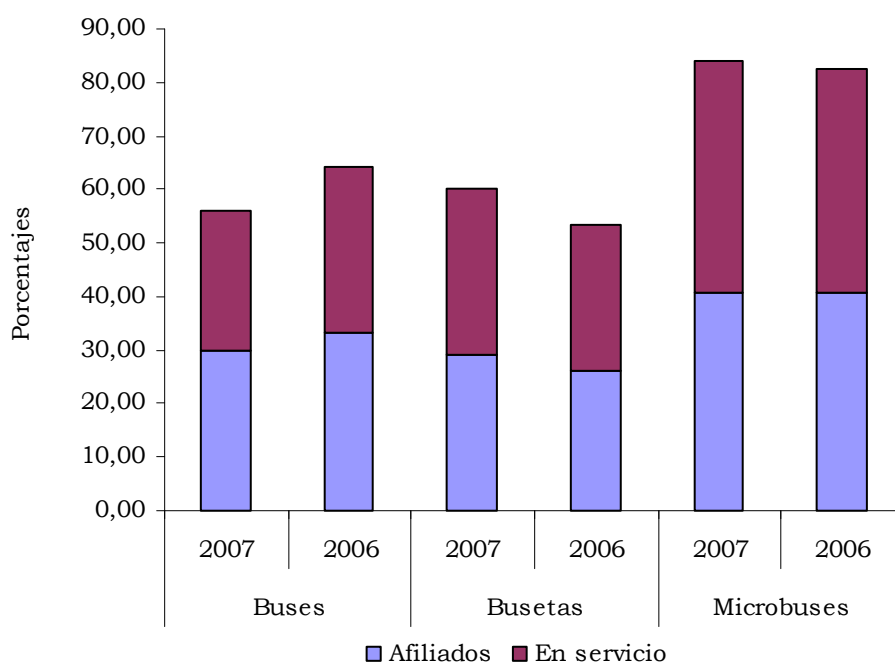
**Cali. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio
Años 2006-2007**

Niveles de servicio	Año	Promedio mensual de vehículos afiliados	Promedio diario de vehículos en servicio	Pasajeros transportados	Promedio diario pasajeros transportados	Promedio diario producido (\$)
Total	2007	4.515	3.718	322.846.814	899.141	1.188.565.926
	2006	4.663	3.923	321.529.323	895.656	1.097.014.785
Buses	2007	1.355	972	78.090.827	217.593	270.153.892
	2006	1.553	1.209	93.371.931	260.105	301.734.693
Busetas	2007	1.320	1.144	108.170.774	301.293	404.526.151
	2006	1.218	1.073	101.326.705	282.206	353.000.150
Microbuses	2007	1.839	1.603	136.585.213	380.254	513.885.883
	2006	1.891	1.641	126.830.687	353.346	442.279.942

Fuente: DANE

Gráfico 2.8.7.1.1

**Cali. Distribución del parque automotor, según niveles de servicio
Años 2006-2007**



Fuente: DANE

Cuadro 2.8.7.1.2
Área Metropolitana de Cali. Transporte urbano de pasajeros, según
niveles de servicio
Año 2007

Municipios	Niveles de servicio	Año	Promedio mensual de vehículos afiliados	Promedio diario de vehículos en servicio	Pasajeros transportados	Promedio diario pasajeros transportados	Promedio diario producido (\$)
Palmira	Total	2007	392	131	9.193.227	25.610	25.609.833
	Buses		114	0	0	0	0
	Busetas		64	0	0	0	0
	Microbuses		214	131	9.193.227	25.610	25.609.833
Jamundi	Total	2007	161	126	9.493.211	26.632	25.285.148
	Buses		0	0	0	0	0
	Busetas		0	0	0	0	0
	Microbuses		161	126	9.493.211	26.632	25.285.148
Yumbo	Total	2007	154	127	7.639.360	21.276	29.322.183
	Buses		0	0	0	0	0
	Busetas		0	0	0	0	0
	Microbuses		154	127	7.639.360	21.276	29.322.183

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

2.8.7.2 Transporte aéreo de pasajeros y carga

Cuadro 2.8.7.2.1

Colombia. Movilización nacional de pasajeros por aeropuertos, 2006-2007^P

Aeropuertos	2.006		2.007	
	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos
Total	8.351.692	8.351.692	8.891.834	8.891.834
Bogotá, D.C.	3.141.337	3.115.162	3.366.777	3.347.655
Cali	849.345	859.829	874.706	883.129
Rionegro	814.802	804.481	824.740	811.201
Cartagena	489.692	495.238	508.291	523.173
Barranquilla	383.432	390.109	421.517	430.096
Otros	371.928	391.074	397.571	412.782
Medellin	361.560	348.997	403.824	393.978
San Andrés	320.802	317.213	342.469	331.193
Bucaramanga	264.955	260.671	290.883	283.151
Pereira	227.900	232.880	234.649	234.614
Santa Marta	204.802	205.126	216.647	219.809
Cúcuta	164.244	170.520	183.863	191.692
Montería	127.641	129.544	132.822	133.557
Manizales	83.865	87.040	89.232	91.168
Pasto	78.032	79.592	84.850	86.287
Neiva	75.144	70.638	86.030	81.011
Armenia	71.113	74.972	75.376	80.121
Quibdó	68.531	71.706	70.816	74.388
Valledupar	47.819	50.089	62.813	64.330
Leticia	40.243	39.700	41.353	41.062
Arauca	31.737	32.429	35.102	35.694
Barrancabermeja	25.705	25.433	34.012	33.806
Popayán	22.893	25.390	30.630	31.090
Riohacha	25.062	23.088	27.761	26.497
Villavicencio	35.163	26.018	30.344	24.212
Florencia-Capitolio	18.614	18.815	19.557	19.993
Ipiales	5.331	5.938	5.199	6.145

Fuente: Aeronáutica Civil, DANE

^P Cifras provisionales sujetas a cambios por parte de la Aeronáutica Civil

Cuadro 2.8.7.2.2

Cali y Total nacional. Movimiento internacional de pasajeros, 2006-2007^P

Aeropuertos	Tipo de empresa	2006		2007	
		Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
Total		2.170.666	2.215.033	2.424.250	2.504.283
	Nacionales	1.028.128	1.038.551	1.294.390	1.315.816
	Extranjeras	1.142.538	1.176.482	1.129.860	1.188.467
		227.672	237.130	253.708	267.604
Cali	Nacionales	130.961	137.311	160.774	170.537
	Extranjeras	96.711	99.819	92.934	97.067

Fuente: Aeronáutica Civil, DANE

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 2.8.7.2.3

Principales aeropuertos. Entrada y salida nacional de carga 2006-2007^P

Aeropuertos	2.006		2.007	
	Entrada	Salida	Entrada	Salida
Total	138.211	138.211	137.669	137.669
Bogotá, D.C.	50.198	55.242	52.319	53.234
Rionegro	14.834	15.028	13.243	13.463
Barranquilla	13.778	12.259	14.594	12.750
Cali	9.686	10.069	8.456	10.896
Leticia	5.739	7.725	5.036	7.359

Fuente: Aeronáutica Civil, DANE

^P Cifras provisionales sujetas a cambios por parte de la Aeronáutica Civil

Cuadro 2.8.7.2.4

Principales aeropuertos. Entrada y salida internacional de carga 2006-2007^P

Aeropuertos	Tipo de empresa	2006		2007	
		Importada	Exportada	Importada	Exportada
Total	Nacionales	199.875	360.073	193.151	319.171
	Extranjeras	112.425	182.155	107.415	166.933
Bogotá, D.C.	Nacionales	87.450	177.918	85.736	152.238
	Extranjeras	148.433	272.950	150.434	250.753
Rionegro	Nacionales	68.361	117.134	71.685	119.492
	Extranjeras	80.072	155.816	78.749	131.261
Cali	Nacionales	34.474	77.888	24.575	61.790
	Extranjeras	31.159	57.549	20.222	41.848
Leticia	Nacionales	3.315	20.339	4.353	19.942
	Extranjeras	10.203	6.487	11.843	4.141
Total	Nacionales	7.276	5.096	9.327	3.364
	Extranjeras	2.927	1.391	2.516	777

Fuente: Aeronáutica Civil, DANE

^P Cifras provisionales sujetas a cambios por parte de la Aeronáutica Civil

2.8.7.3 Movimiento de carga marítima

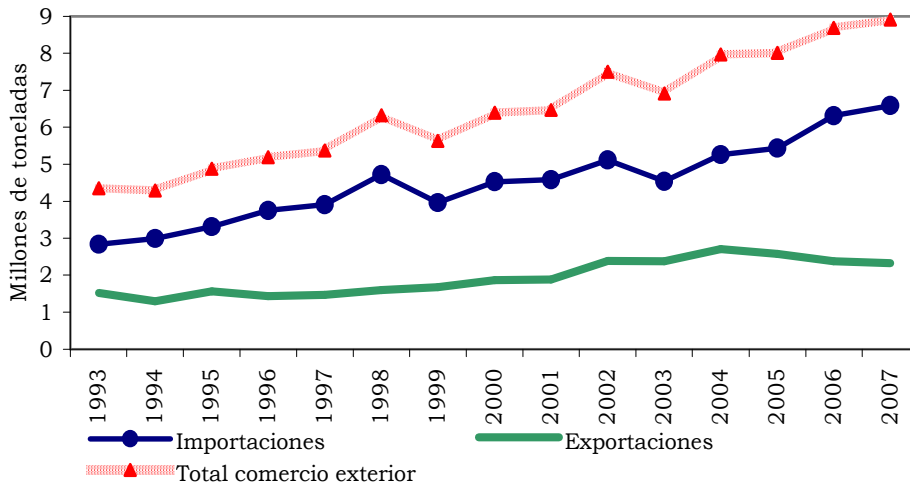
Cuadro 2.8.7.3.1

Buenaventura. Movimiento de carga y número de naves arribadas a la Sociedad Portuaria. 2006-2007

Tipo de Carga	2006			2007			Variación %		
	Importada	Exportada	Total	Importada	Exportada	Total	Importada	Exportada	Total
Comercio exterior (toneladas)									
Carga General	489.033	238.390	727.423	577.707	136.386	714.093	18,1	-42,8	-1,8
Granel Sólido	3.083.577	227.510	3.311.087	2.870.205	70.205	2.940.410	-6,9	-69,1	-11,2
Granel Líquido	294.340	0	294.340	278.512	0	278.512	-5,4	n.a	-5,4
Carbón al Granel	0	539.260	539.260	0	519.534	519.534	n.a	-3,7	-3,7
Cont. 20 Ll.	1.145.339	779.907	1.925.246	1.322.748	1.001.300	2.324.048	15,5	28,4	20,7
Cont. 40 Ll.	1.300.852	592.817	1.893.669	1.532.721	596.759	2.129.480	17,8	0,7	12,5
Total*	6.313.141	2.377.884	8.691.025	6.581.893	2.324.184	8.906.077	4,3	-2,3	2,5
Naves arribadas									
Total naves	1.360			1.285			-5,5		

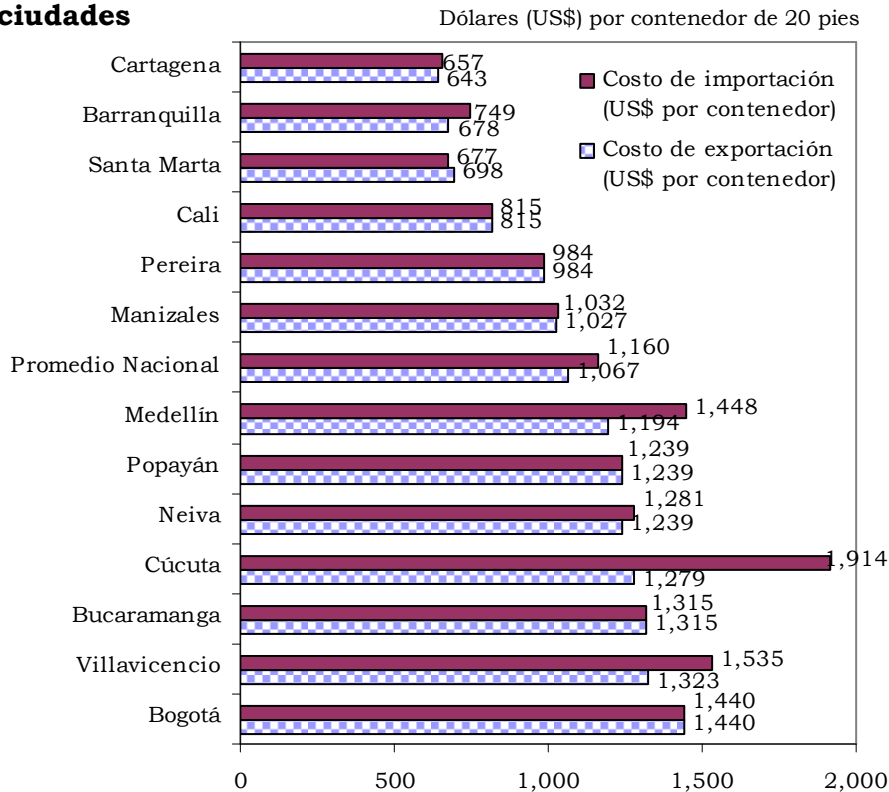
* No incluye carga de tránsito. Fuente: Sociedad Portuaria de Buenaventura. Página Web.

Gráfico 2.8.7.3.1
Buenaventura. Movimiento de carga de comercio exterior por el puerto
1993-2007



Fuente:
 1993-1998 Superintendencia de Puertos y Transporte. (Collazos y Borrero, 2006).
 1999-2007 Sociedad Portuaria Regional de Buenaventura. Página Web. Estadísticas.

Gráfico 2.8.7.3.2
Colombia. Costo de exportación e importación de un contenedor por ciudades



Fuente: Doing Business 2008 para Colombia. Banco Mundial.

2.8.9 Industria

2.8.9.1 Muestra Mensual Manufacturera

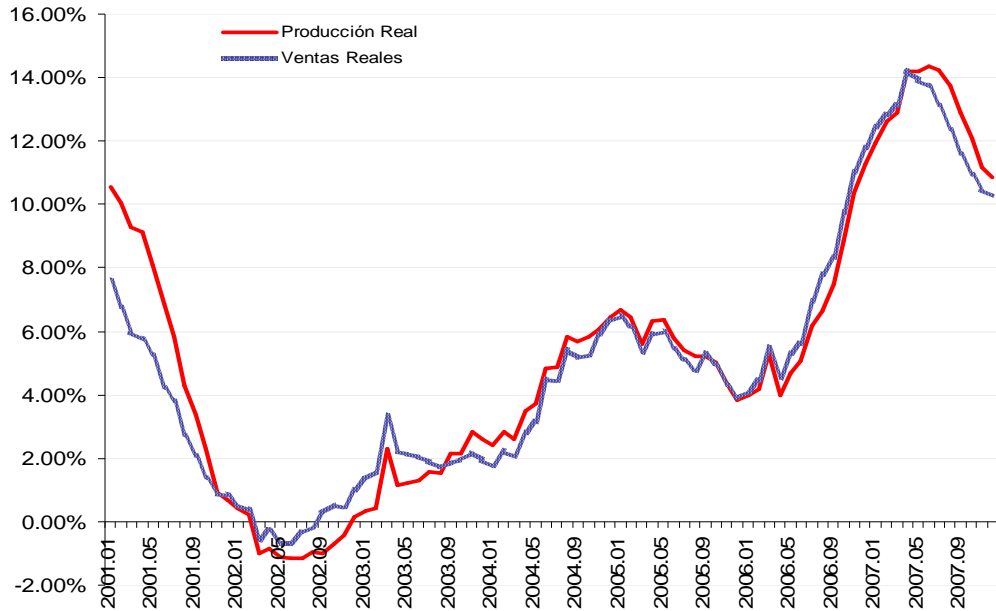
Cuadro 2.8.9.1.1

Colombia. Muestra Mensual Manufacturera. Variación anual de la producción y las ventas, según clases industriales - sin trilla de café Diciembre 2007 / 2006

Códigos CIIU (Rev.3)	Clases industriales	Producción	Ventas
		Real ^a	Real ^a
	TOTAL NACIONAL		
1500	a - Total con trilla	10.73	10.14
1501	b - Total sin trilla	10.85	10.27
1510	Producción, transformación y conservación de carne y pescado	-1.97	-0.30
1520	Aceites y grasas; transformación de frutas, legumbres, hortaliza	3.27	7.32
1530	Productos lácteos	1.10	0.59
1540	Productos de molinería y almidones	12.13	10.63
1550	Productos de panadería	7.23	7.53
1561	Trilla de café	4.82	4.26
1570	Ingenios, refinerías de azúcar y trapiches ^{b/}	-7.10	-4.25
1580	Otros productos alimenticios	18.56	14.07
1590	Bebidas	8.14	5.13
1600	Productos de tabaco	11.31	1.41
1720	Hilatura, tejeduría y acabado de productos textiles	1.64	1.53
1740	Otros productos textiles	11.65	11.79
1750	Tejidos y artículos de punto y ganchillo	17.56	15.52
1800	Prendas de vestir, confecciones	13.67	12.81
1910	Curtido y preparado de cueros	14.42	14.62
1920	Fabricación de calzado	9.31	12.34
1930	Artículos de viaje, bolsos y artículos similares	10.95	6.43
2020	Aserrado de madera, hojas de madera	16.90	13.55
2030	Partes y piezas de carpintería para construcciones	22.10	25.59
2090	Otros productos de madera; corcho, cestería y espartería	18.88	21.21
2100	Papel, cartón y sus productos	7.98	8.75
2210	Actividades de edición	22.33	13.12
2220	Actividades de impresión	4.14	4.14
2230	Servicios relacionados con impresión; materiales grabados	-22.72	-22.72
2321	Refinación del petróleo	3.29	-6.62
2322	Derivados del petróleo fuera de refinería	11.73	11.36
2410	Sustancias químicas básicas, fibras sintéticas y artificiales	10.82	10.04
2420	Otros productos químicos	2.33	2.92
2510	Productos de caucho	3.60	1.45
2520	Productos de plástico	12.82	12.64
2610	Vidrio y sus productos	7.56	5.26
2691	Prod. cerámica no refractaria, para uso no estructural	7.37	11.69
2699	Productos minerales no metálicos	25.12	29.67
2710	Industrias básicas de hierro y acero; fundición de metales	35.96	36.33
2720	Industrias básicas metales preciosos y no ferrosos	-21.57	-23.59
2800	Fabricación de productos elaborados de metal	10.46	15.55
2910	Maquinaria de uso general	11.86	10.61
2920	Maquinaria de uso especial	29.58	24.78
2930	Aparatos de uso doméstico	17.79	18.59
3100	Maquinaria y aparatos eléctricos	17.66	16.67
3200	Equipos y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	18.48	15.07
3300	Aparatos e instrumentos médicos, ópticos y de precisión	-2.66	-2.50
3410	Vehículos automotores y sus motores	32.61	29.48
3420	Carrocerías para vehículos automotores	18.87	17.14
3430	Partes, piezas y accesorios para vehículos automotores	25.53	21.57
3500	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	3.66	6.88
3610	Fabricación de muebles	11.53	10.29
3690	Otras industrias manufactureras	0.32	5.88

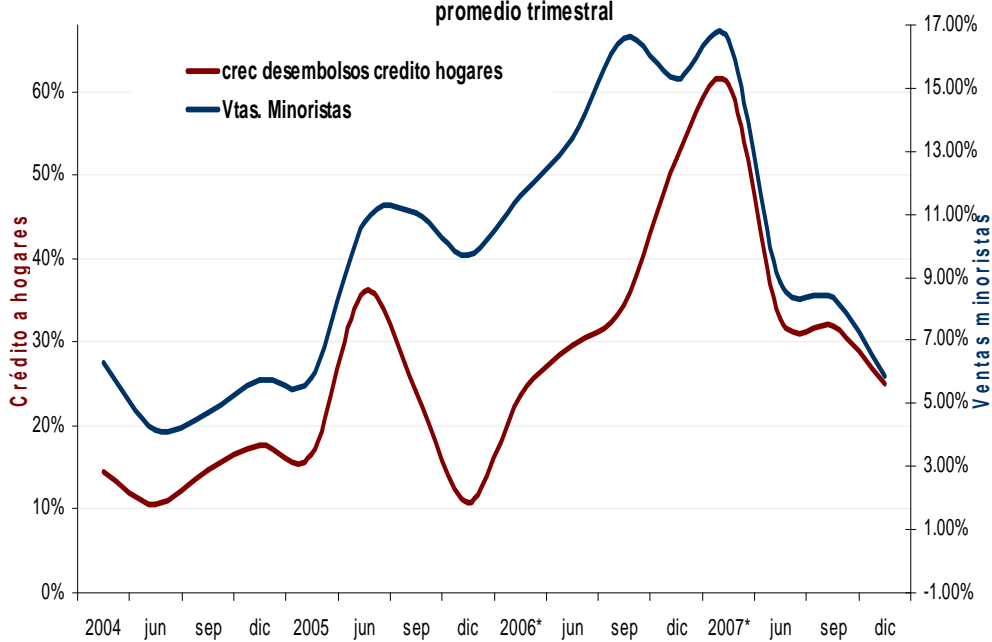
Fuente: DANE

Gráfico 2.8.9.1.1
Muestra Mensual Manufacturera
Variación anual de la producción y las ventas, sin trilla de café -
Promedio móvil anual 2007-2006



Fuente: DANE y Superfinanciera. Cálculos CREE Cali.

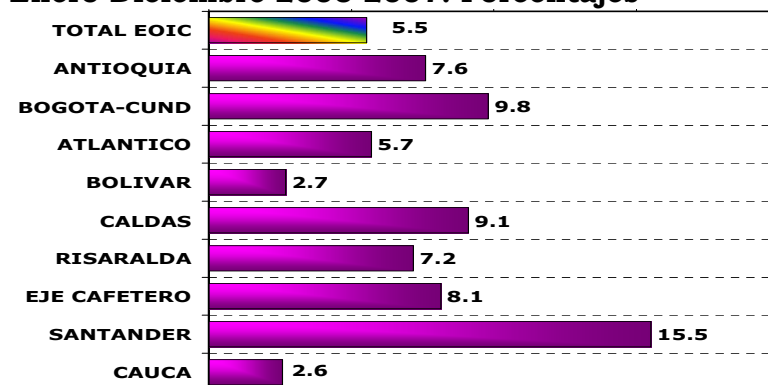
Gráfico 2.8.9.1.2
Comparación entre el crecimiento anual de ventas reales minoristas
y desembolsos de crédito a hogares. Promedio móvil trimestral



Fuente: DANE y Superfinanciera. Cálculos CREE Cali.

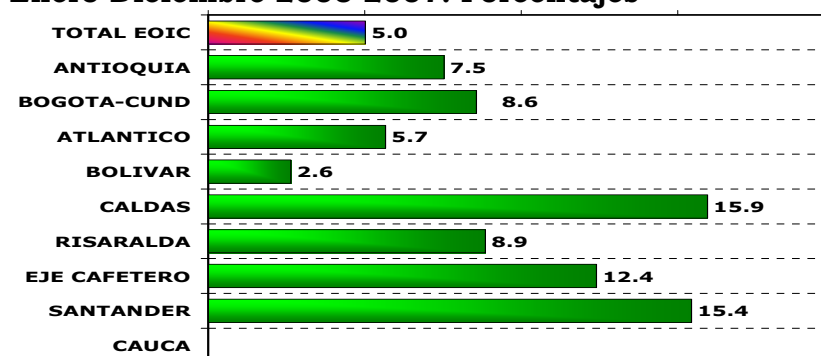
2.8.9.2 Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI

Gráfico 2.8.9.2.1
Colombia. Variación de la producción
Enero-Diciembre 2006-2007. Porcentajes



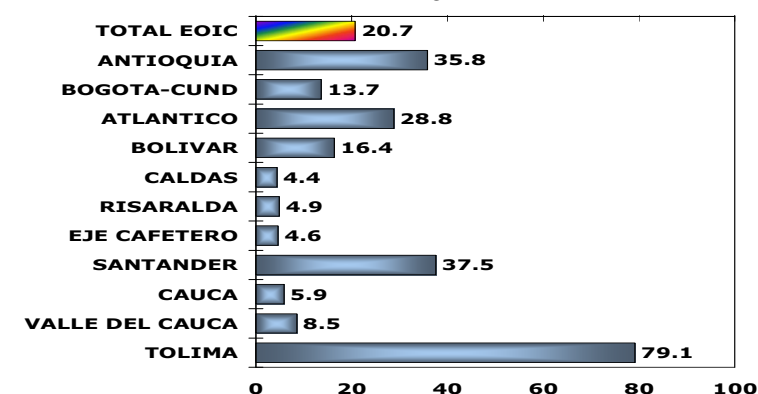
Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

Gráfico 2.8.9.2.2
Colombia. Variación de las ventas totales
Enero-Diciembre 2006-2007. Porcentajes



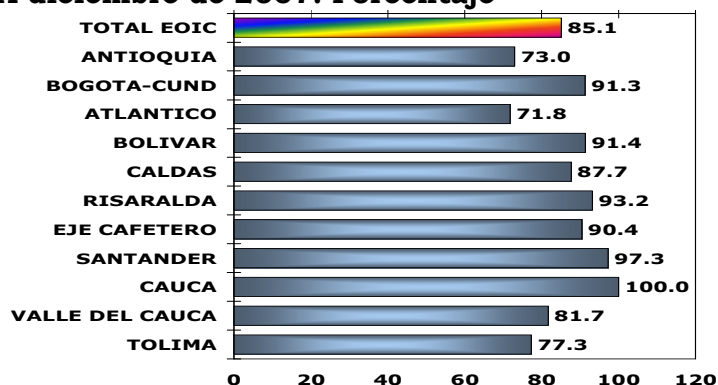
Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

Gráfico 2.8.9.2.3
Colombia. Inventarios de productos terminados
A diciembre 2007. Porcentajes



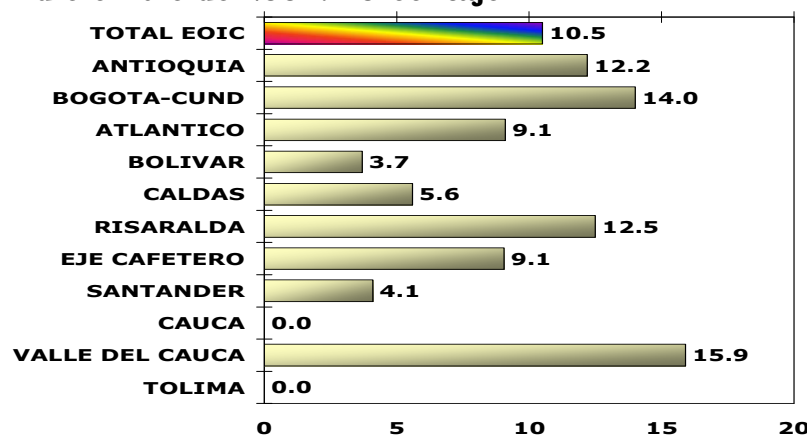
Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

Grafico 2.8.9.2.4
Colombia. Volúmenes de pedidos altos o normales
A diciembre de 2007. Porcentaje



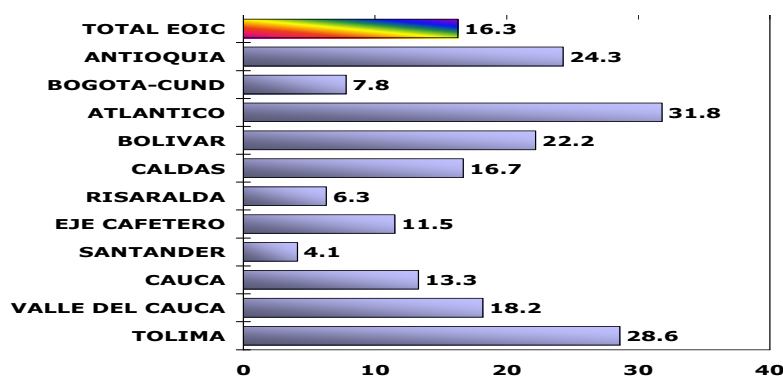
Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

Grafico 2.8.9.2.5
Colombia. Problemas de falta de demanda
A diciembre de 2007. Porcentaje



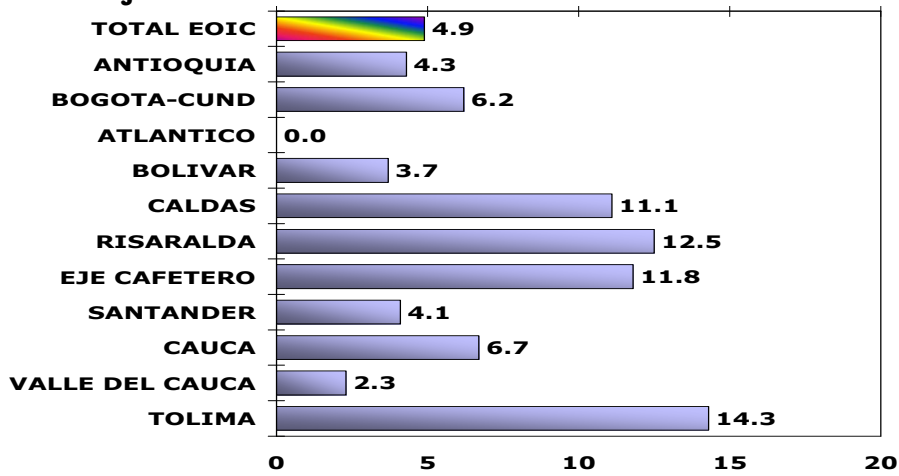
Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

Grafico 2.8.9.2.6
Colombia. Problemas de tipo de cambio
A diciembre de 2007. Porcentaje



Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

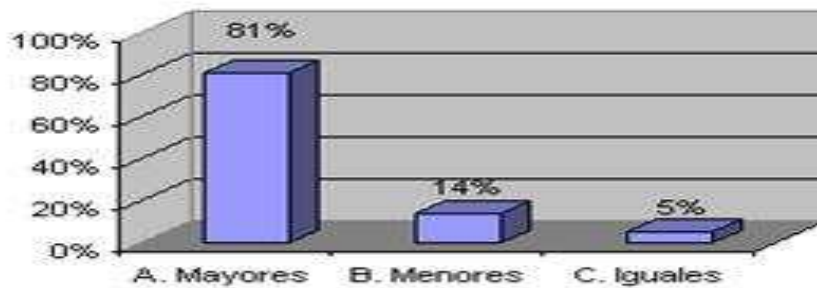
Grafico 2.8.9.2.7
Colombia. Problemas de rentabilidad a diciembre de 2007.
Porcentaje



Fuente: Encuesta de Opinión Industrial Conjunta de la ANDI del 2007

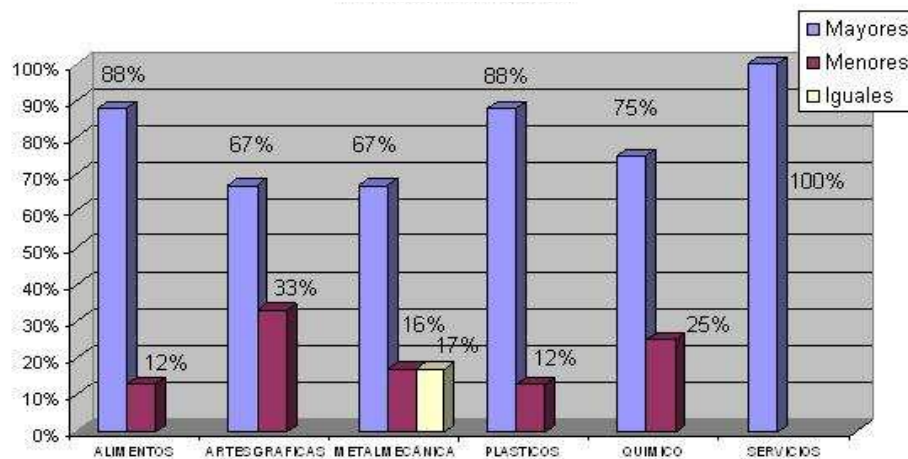
2.8.9.3 Encuesta de ACOPI

Gráfico 2.8.9.3.1
Valle del Cauca. Variación de las ventas de las PYMES
2007
 Porcentajes



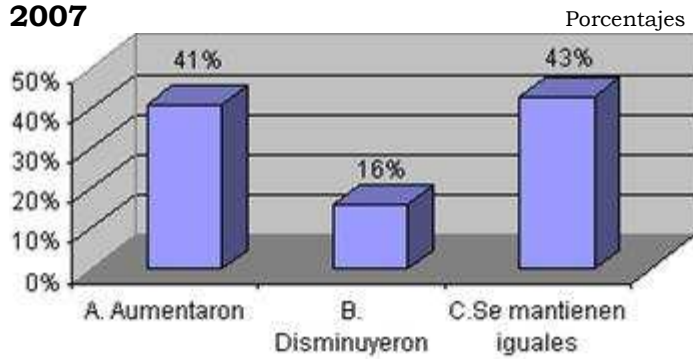
Fuente: ACOPI Valle del Cauca

Gráfico 2.8.9.3.2
Valle del Cauca. Variación de las ventas de las PYMES por sector
2007



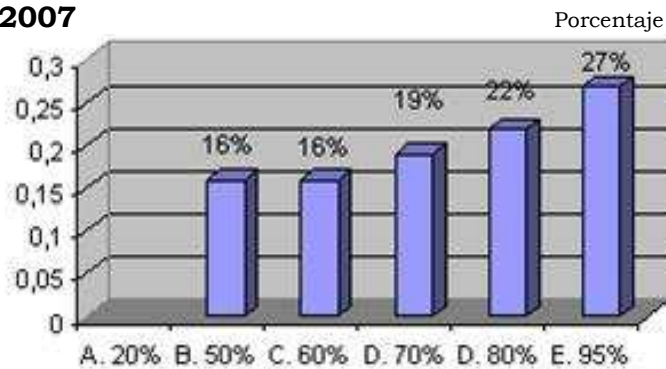
Fuente: ACOPI Valle del Cauca

Gráfico 2.8.9.3.3
Valle del Cauca. Utilidades de las PYMES
2007



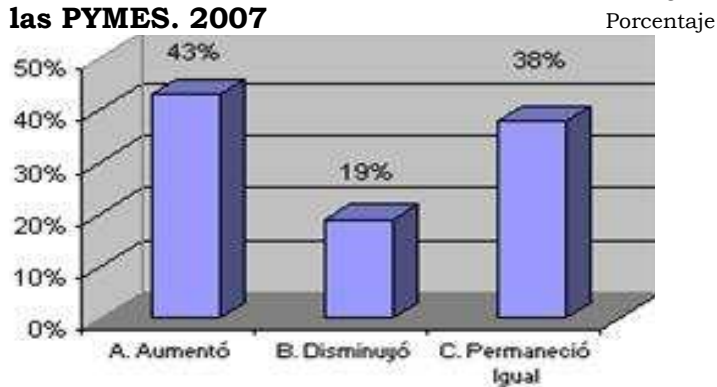
Fuente: ACOPI Valle del Cauca

Gráfico 2.8.9.3.4
Valle del Cauca. Capacidad instalada de las PYMES
2007



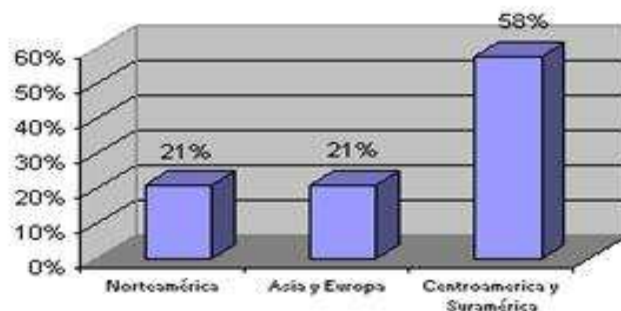
Fuente: ACOPI Valle del Cauca

Gráfico 2.8.9.3.5
Valle del Cauca. Variación número de trabajadores contratados en
las PYMES. 2007



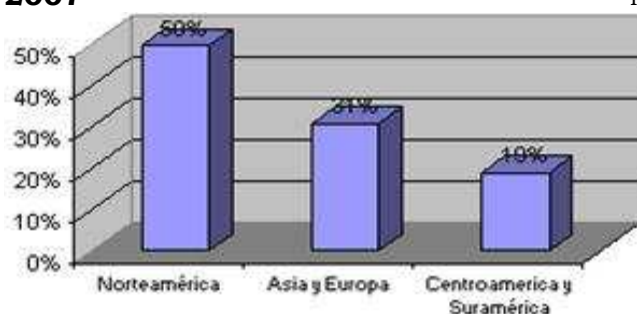
Fuente: ACOPI Valle del Cauca

Gráfico 2.8.9.3.6
Valle del Cauca. Destino de las exportaciones de las PYMES
2007 Porcentaje



Fuente: ACOPI Valle del Cauca

Gráfico 2.8.9.3.7
Valle del Cauca. Origen de las importaciones de las PYMES
2007 Porcentaje



Fuente: ACOPI Valle del Cauca

2.8.9.4 Balance del Azúcar en Colombia

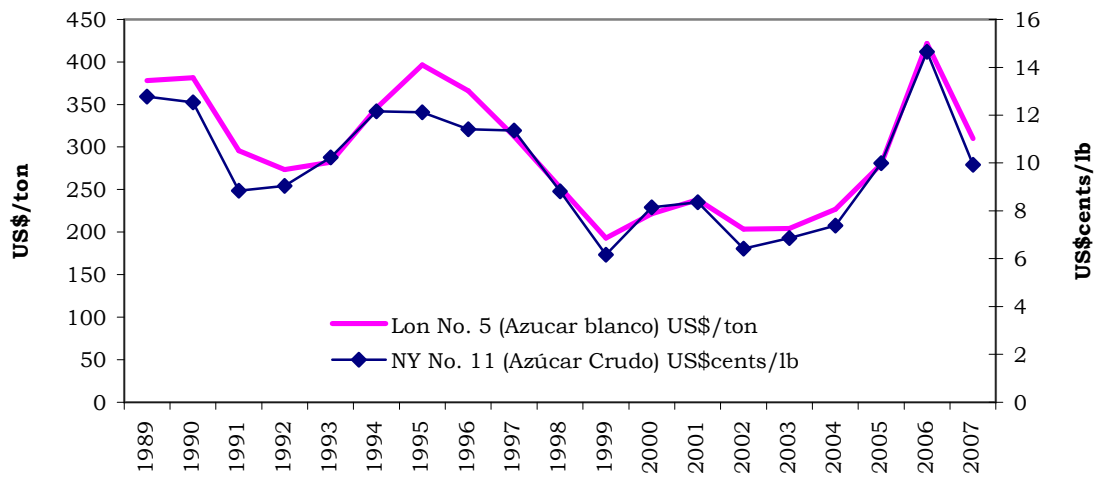
Cuadro 2.8.9.4.1
Colombia. Balance azucarero (1)
2000-2007

Año	Producción		Ventas			Producción			
	Total	Var.	Total	Exportaciones	Alcohol	Caña Molida	Var.	Alcohol	Var.
	Azúcares	%	Interno (2)	Totales	miles de	Toneladas	%	miles de	%
	tmvc			tmvc	litros (4)			litros (3)	
2000	2.391.324		1.348.822	1.045.349		19.922.392			
2001	2.244.756	-6,1	1.312.209	931.497		18.120.019	-9,0		
2002	2.528.756	12,7	1.361.914	1.127.229		20.505.446	13,2		
2003	2.649.966	4,8	1.351.739	1.287.256		21.669.400	5,7		
2004	2.741.363	3,4	1.520.841	1.232.782		22.165.278	2,3		
2005	2.683.215	-2,1	1.512.233	1.179.642	22.602	21.784.805	-1,7	27.687	
2006	2.415.145	-10,0	1.471.770	925.565	247.915	22.019.933	1,1	268.544	869,9
2007*	2.277.272	-5,7	1.541.592	716.380	284.440	21.090.204	-4,2	274.832	2,3

* Datos preliminares sujetos a cambios. Notas: Unidades: Azúcar en tmvc (toneladas métricas en su equivalente a volumen de azúcar crudo) y Alcohol en miles de litros.

(1) Incluye los 14 ingenios del país.(2) Incluye las ventas de los ingenios realizadas a todos los mercados dentro del territorio nacional (3) La producción de Etanol comenzó a partir de octubre de 2005 con dos destilerías. Entre febrero y marzo de 2006 entraron en operación las tres restantes. A partir del mes de abril la información corresponde a las 5 destilerías del sector. (4) Corresponde a etanol desnaturalizado. Fuente: ASOCAÑA

Gráfico 2.8.9.4.1
Precio internacional del azúcar
Precio promedio años 1989-2007



Fuente: Bolsa de New York. ASOCAÑA.

3 ESCENARIO DE INVESTIGACIÓN REGIONAL

3.1 SEGUIMIENTO A LAS FINANZAS PÚBLICAS DEL VALLE DEL CAUCA 2004 - 2006

Pablo Sanabria⁹
Natalia Solano¹⁰

RESUMEN

El estudio de las finanzas públicas es fundamental para comprender el desempeño del sector público y sus potencialidades como generador de ingresos y ordenador del gasto. En el presente informe se analiza la dinámica fiscal del Valle del Cauca, entre 2004 y 2006, con el fin de realizar seguimiento a la gestión tanto del recaudo de ingresos como en la ejecución del presupuesto, para de esta forma brindar herramientas que propicien el mejoramiento de lo fiscal a nivel regional.

PALABRAS CLAVES: Finanzas públicas regionales, indicadores fiscales, recaudo de ingresos, ejecución de gastos.

⁹ Director programa Economía con énfasis en Políticas Públicas, Universidad Icesi. Director de POLIS - Observatorio de Políticas Públicas. psanabria@icesi.edu.co

¹⁰ Economista y Negociador Internacional de la Universidad Icesi. Joven Investigadora Observatorio de Políticas Públicas - POLIS. nsolano@icesi.edu.co

Introducción

Desde 2007, el Observatorio de Políticas Públicas –POLIS, con base en estudios similares realizados por el Departamento Nacional de Planeación (DNP) y el Banco de la República, ha venido desarrollando una metodología de cálculo de indicadores de finanzas públicas regionales¹¹. A través de ella, se definió una serie de indicadores aplicada en el departamento del Valle del Cauca, mediante una prueba piloto para el período 2004-2006.

Este informe pretende analizar la dinámica del ingreso y del gasto público en el departamento, como una medida de la gestión de los gobiernos territoriales en la obtención de los ingresos y el manejo de los recursos que reciben tanto de la nación como de los ciudadanos.

Este objeto se justifica en la medida en que las finanzas públicas regionales revisten una prioridad fundamental, dentro de la agenda de políticas públicas de la coyuntura. Los últimos años presenciaron, primero, un detrimento en el manejo fiscal regional que puso al borde de la quiebra a los entes regionales y luego una lenta recuperación que es particularmente positiva en el caso del departamento. No obstante es necesario continuar con un proceso de saneamiento que facilite el funcionamiento del aparato público vallecaucano, y propicie las actividades de inversión que redunden en la calidad de vida de sus habitantes.

Este documento, junto con uno posterior realizado para el caso caleño, más que establecer lineamientos de política, buscan brindar elementos de juicio que faciliten el diagnóstico, desde una perspectiva comparativa, del comportamiento de las finanzas públicas de nuestra región entre 2004 y 2006.

Marco teórico

La importancia de las finanzas públicas en la economía se fundamenta en la capacidad de la política fiscal (uso del gasto público y los impuestos) como herramienta de control para asegurar la estabilidad económica. Es decir, un adecuado manejo de los recursos asegura la operatividad gubernamental y por ende la gobernabilidad. Así mismo, son las finanzas públicas el medio a través del cual el Estado interviene activamente, e implementa diferentes políticas, respondiendo a los desafíos que se desprenden de la existencia de fallas, tanto de mercado como de gobierno, y actúa mediante la implementación de las políticas públicas y el funcionamiento de la administración estatal. Sin recursos no es posible que el gobierno gobierne y que el Estado cumpla las funciones asignadas constitucionalmente.

Por lo tanto, realizar seguimiento a las finanzas públicas es relevante en la medida en que se puede conocer la eficiencia del sector público en el

¹¹ Ver Boletín POLIS N° 2 - www.icesi.edu.co/polis/publicaciones

manejo de los recursos disponibles, su nivel de organización y capacidad técnica y por ende sus posibilidades en términos de mejoramiento de la calidad de vida y satisfacción de las necesidades de los ciudadanos. Cada vez más los gobiernos son susceptibles de seguimientos que aporten a su gestión y faciliten el proceso de información de los ciudadanos acerca del manejo de los recursos que aportan.

En esta medida, diferentes entidades han venido analizando la evolución de las finanzas públicas a nivel nacional y territorial, entre las que se encuentran el DNP y el Banco de la República, cada una con motivaciones diferentes.

El caso del DNP refleja la necesidad del nivel central por acompañar el proceso de fortalecimiento institucional regional para facilitar la autonomía y estimular el esfuerzo fiscal de las regiones. Así, el DNP, junto con la Corporación Andina de Fomento – CAF, ha desarrollado estudios y metodologías enfocados al seguimiento de la gestión financiera local. Dicho proceso se ha enmarcado dentro del modelo de descentralización del Estado colombiano. De acuerdo con el cual, el manejo fiscal debe hacer parte de una articulación, donde el nivel nacional se encarga de definir los lineamientos de política para todo el territorio; el departamento, como nivel intermedio, se encarga del control y supervisión de la aplicación de dichas políticas en su jurisdicción, y el municipio, como célula básica de la organización del Estado, opera como el prestador de los servicios públicos sociales, ejecutor básico del gasto público y primer intérprete de la comunidad.

En este modelo, la gestión pública de los municipios y departamentos es la base para el logro de los objetivos nacionales, es decir que, desde los entes territoriales se deben generar las condiciones que permitan satisfacer las necesidades básicas de la población (la ejecución de la política social, la construcción de obras de infraestructura y saneamiento básico, el ordenamiento territorial, y la promoción de la participación ciudadana y los procesos de convivencia etc.).

Para cumplir dichas funciones, en los municipios como en los departamentos, los entes territoriales deben realizar una gestión fiscal, basada en los criterios de eficiencia y equidad, proceso que requiere, imperativamente, una correcta planeación y ejecución de los presupuestos de ingresos y gastos.

Así, de acuerdo con el modelo del Estado Colombiano, unitario pero descentralizado, es vital hacer seguimiento al manejo fiscal, ya que su análisis permite determinar los avances en el proceso de fortalecimiento institucional y desarrollo de capacidad técnica de los entes territoriales en un marco descentralizador.

Por su parte, el Banco de la República, a través de sus Centros Regionales de Estudios Económicos, ha desarrollado sendos estudios de las finanzas públicas territoriales. Para el Valle del Cauca, Collazos y Romero (2005), realizan un análisis de la evolución de las finanzas públicas de veintiún municipios entre 1987 y 2003. Sus resultados

indican que hasta 2000, el comportamiento del déficit consolidado municipal vallecaucano era altamente pro-cíclico, reflejando nuestras debilidades institucionales en los procesos de planeación y ejecución del gasto. Pero también muestra este estudio que la llegada de la Ley 617 de 2000 como mecanismo para superar las dificultades fiscales de muchos entes, implicó un mejoramiento en la gestión que efectivamente se reflejó en un saneamiento reflejado en la presencia de superávit en diferentes entes territoriales. Igualmente resaltan, cómo la alta dependencia de las transferencias (bajo esfuerzo fiscal) y el alto nivel de los gastos de funcionamiento, se constituyen en elementos críticos de las finanzas públicas de los municipios del Valle del Cauca. La experiencia de los últimos años ha mostrado lineamientos para que la política se fortalezca en estos dos frentes.¹²

Otra serie de estudios se ha centrado en explicar la estructura de las cuentas de ingresos y gastos del Sector Público No Financiero -SPNF, con el fin de comprender los diferentes procedimientos y la forma en que operan los asuntos fiscales. Por ejemplo, la sección de finanzas públicas del Banco de la República de Medellín (2004), ha desarrollado un marco conceptual y contable, que indica la forma como compila, procesa y reproduce las operaciones que se suceden en las entidades pertenecientes a los diferentes niveles institucionales del SPNF territorial. Igualmente, en Apuntes de Economía (2006, N°9) de la Universidad Icesi, Alonso et al, desarrollan una introducción a la estructura de las cuentas fiscales colombianas, a través de la clasificación del SPNF y la descripción de los principales rubros de ingresos y gastos, lo que permite conocer la evolución de estas cuentas y del balance fiscal para las últimas décadas.

Todos estos estudios han aportado a la comprensión de lo fiscal a nivel local. La búsqueda de un Estado más moderno, eficiente y equitativo, necesariamente pasa por un manejo austero y responsable de los recursos que entregan los ciudadanos para que el estado brinde esos bienes colectivos que nadie más puede brindar. Lo regional tiene la potencialidad de brindar una mayor efectividad a las políticas públicas dada su cercanía con su objeto de acción, en ese orden de ideas es fundamental que las regiones asuman responsablemente el manejo autónomo de sus recursos.

Análisis de los indicadores de finanzas públicas departamentales periodo 2004 - 2006

Los indicadores presentados a continuación resumen el comportamiento de las principales variables fiscales para el Valle del cauca en el período 2004-2006. Desde una perspectiva descriptiva, son presentados, como

¹² En otro estudio del Banco de La República, Mojica y Paredes, consideran que el estudio del comportamiento de las finanzas del país constituye un factor obligado de análisis, más aún si el énfasis va orientado hacia el estudio regional. Señalan que es importante alcanzar un esquema eficiente de tributación y ejecución de los recursos, tanto en los municipios como departamentos, en el marco de un proceso descentralizador que se afianzó con la Constitución de 1991, el cual se orientó a fortalecer a las regiones con más recursos, pero también con más responsabilidades en el manejo de los mismos.

primera medida los indicadores de ingresos y posteriormente los indicadores relacionados con gastos para el departamento.

Tablero de indicadores

Tabla 1. Indicadores de ingresos fiscales

GRUPO DE INDICADORES	NOMBRE DEL INDICADOR	¿QUÉ MIDE?	FORMULA
A.1 Indicadores de recaudo de ingresos per cápita	Ingreso fiscal per cápita	Promedio de recursos percibidos por el ente territorial por cada individuo	$\frac{\text{Ingresos corrientes}_{i,t} + \text{Ingresos de capital}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}}$
	Carga tributaria per cápita	Cantidad de ingresos que, en igualdad de condiciones, cada individuo debe aportar en términos de impuestos	$\frac{\text{Ingresos tributarios}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}}$
A.2 Indicadores de importancia fiscal	Importancia de los recursos propios	Esfuerzo de los entes territoriales en el recaudo de impuestos	$\frac{\text{Ingresos tributarios}_{i,t}}{\text{Ingresos totales}_{i,t}}$
	Dependencia de las transferencias	Dependencia de los ingresos corrientes de la nación. Indicador de autonomía fiscal	$\frac{\text{Ingresos por transferencias}_{i,t}}{\text{Ingresos totales}_{i,t}}$
	Importancia del impuesto analizado	Importancia del impuesto analizado en relación con el total de recaudo de impuestos	$\frac{\text{Re caudo impuesto analizado}_{i,t}}{\text{Ingresos tributario}_{i,t}}$
A.3 Indicador de eficiencia en la ejecución del presupuesto de ingresos	Ejecución del presupuesto de ingresos	Porcentaje de recaudo de un ingreso en particular para el trimestre <i>i</i> respecto de la meta de recaudo en el año <i>t</i>	$\frac{\text{Ingresos ejecutados}_{i,t}}{\text{Ingresos definitivos}_{i,t}}$

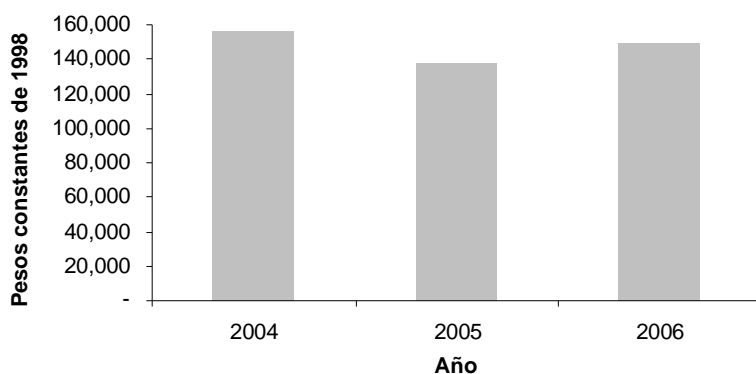
Tabla 2. Indicadores de la ejecución del gasto

GRUPO DE INDICADORES	NOMBRE DEL INDICADOR	¿QUÉ MIDE?	FORMULA
B.1 Indicadores de ejecución del gasto per cápita	Gasto per cápita	Presupuesto de gasto disponible por individuo	$\frac{\text{Gastos corrientes}_{i,t} + \text{Gastos de capital}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}}$
	Gastos de funcionamiento per cápita	Gasto por habitante en que se debe incurrir para el funcionamiento y desarrollo de las actividades propias del gobierno	$\frac{\text{Gastos de funcionamiento}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}}$
	Inversión per cápita	Inversión pública que realiza el gobierno territorial por habitante	$\frac{\text{Inversión total}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}}$
B.2 Indicadores de objeto y fuente del gasto	Gastos de funcionamiento financiados con recursos propios	Grado de autonomía, esfuerzo y responsabilidad del ente territorial en el recaudo de ingresos propios para financiar su funcionamiento	$\frac{\text{Gastos de funcionamiento}_{i,t}}{\text{Ingresos corrientes}_{i,t}}$
	Capacidad de pago de los intereses de deuda	Magnitud de los servicios de deuda que se cubren con los ingresos provenientes del ejercicio normal del gobierno	$\frac{\text{Gastos de intereses}_{i,t}}{\text{Ingresos corrientes}_{i,t}}$
B.3 Indicador de eficiencia en la ejecución del presupuesto del gasto	Ejecución del presupuesto de gastos	Porcentaje de ejecución de un gasto en particular para el trimestre i respecto al presupuesto de gastos del año t	$\frac{\text{Ejecución del presupuesto de gasto}_{i,t}}{\text{Presupuesto de gasto definitivo}_{i,t}}$
B.4 Indicadores de importancia del gasto	Magnitud de la inversión	Porcentaje del total de gastos del ente territorial que se destinan a inversión	$\frac{\text{Inversión total}_{i,t}}{\text{Gasto total}_{i,t}}$
	Magnitud de la burocracia	Tamaño del ente territorial en términos de los costos del personal que lo compone	$\frac{\text{Gastos de personal}_{i,t}}{\text{Gastos corrientes}_{i,t}}$
	Costo de la deuda	Proporción de los gastos del ejercicio del gobierno que se destinan a saldar los servicios de la deuda	$\frac{\text{Gastos de intereses}_{i,t}}{\text{Gastos corrientes}_{i,t}}$

Indicadores de ingreso público del departamento del Valle del Cauca

En relación con el comportamiento del ingreso fiscal per cápita para el departamento (Gráfico 1), se observa que este indicador se mantiene alrededor de los \$150.000. La caída observada en 2005 obedeció principalmente a la reducción en los fondos transferidos al departamento por concepto de educación, de acuerdo con lo presentado en las ejecuciones del ingreso del departamento. No obstante se evidencia una recuperación en 2006, como consecuencia del rubro superávit no aprobado¹³ de los recursos del balance.

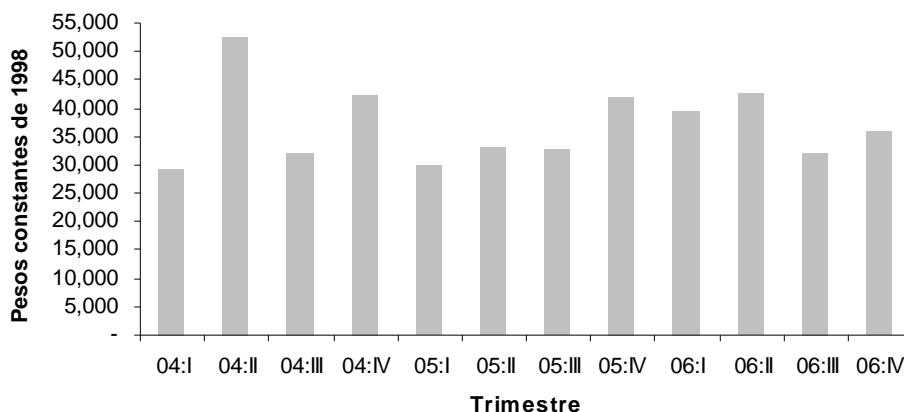
Gráfico 1. Indicador anual de ingreso fiscal per cápita términos reales¹⁴ – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

La evolución trimestral del indicador de ingresos per cápita evidencia los periodos del año en los que el recaudo se dinamiza. Claramente, el segundo y cuarto trimestre de cada año (Gráfico 2) concentran un mayor porcentaje de recursos recaudados.

Gráfico 2. Indicador trimestral de ingreso fiscal per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

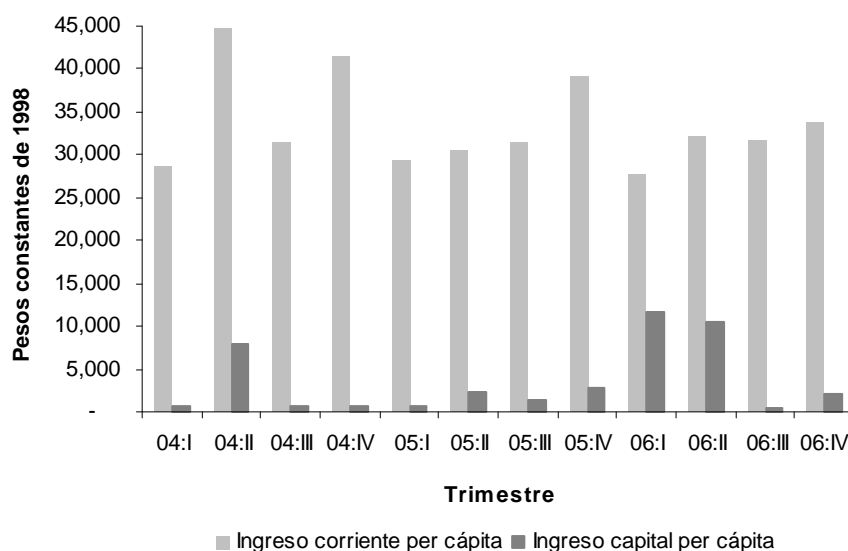
¹³ El superávit no aprobado corresponde a los recursos liberados de la vigencia anterior.

¹⁴ Los cálculos en términos reales se realizaron a través del IPC Cali (base diciembre de 1998) fuente DANE. Las cifras se expresan en pesos constantes de 1998.

Lo anterior se clarifica analizando el comportamiento de los ingresos corrientes y de capital por habitante (Gráfico 3), donde se observa que el incremento que experimenta el ingreso per cápita en los trimestres mencionados se debe en parte al mayor aumento en los ingresos corrientes de fuente tributaria. En efecto, en el Valle del Cauca (tal como en otros departamentos), el segundo trimestre se genera el mayor recaudo del impuesto a vehículos, mientras que a final de cada año, crece el recaudo de impuestos por concepto del consumo de licores y vinos.

Adicionalmente, es evidente que los picos que se presentan en el segundo y cuarto trimestre son más pronunciados en 2004 que en los años siguientes, explicado principalmente por el alto crecimiento en las transferencias, del fondo de educación y de la nación, respectivamente. Por otra parte, 2006 exhibe un comportamiento diferente en el primer trimestre cuando presentó un alto valor en respuesta a los ingresos de capital mencionados anteriormente.

Gráfico 3. Indicador trimestral de ingreso corriente y de capital per cápita términos reales - Valle del Cauca

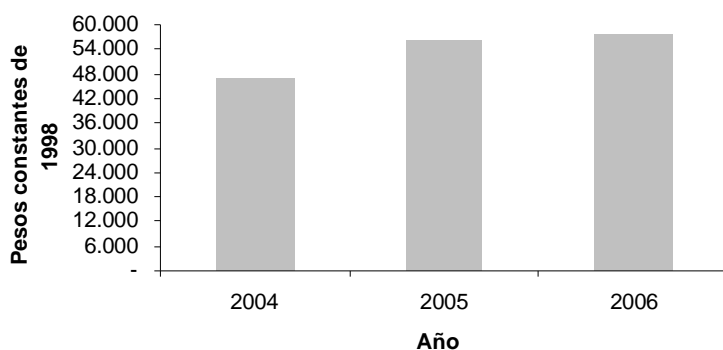


Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Otro indicador de este subgrupo corresponde a la carga tributaria per cápita anual. Este indicador señala la cantidad de ingresos que, en igualdad de condiciones, cada individuo aporta en impuestos.

En 2005 se observa una mayor tributación por parte de los vallecaucanos, en comparación con el año anterior, al crecer un 20%. (Gráfico 4). No obstante, es importante destacar que dicho comportamiento se explica principalmente por el crecimiento en el recaudo del impuesto sobre el consumo de licores y vinos, el cual aumentó en 168%, y posteriormente se estabilizó el siguiente año con un crecimiento del 2%.

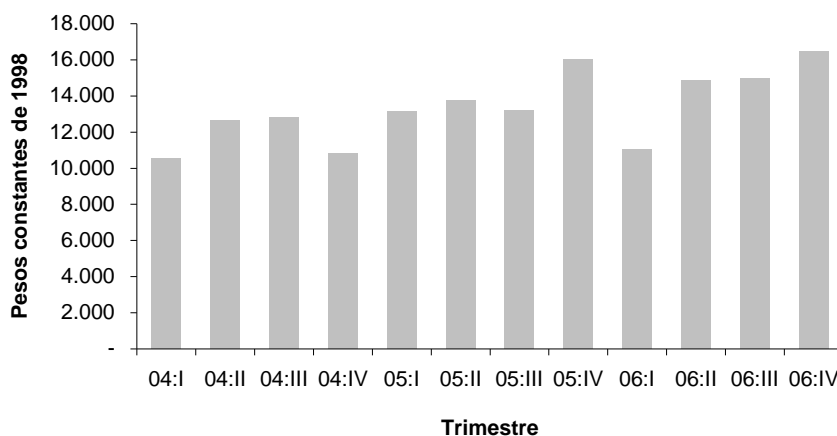
Gráfico 4. Indicador anual de carga tributaria per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Al desagregar los datos trimestrales de la carga tributaria (Gráfico 5) per cápita se encuentra que el primer trimestre de cada año el recaudo tributario promedio por habitante es menor que en los dos siguientes trimestres. Lo anterior se debe a que, en el departamento, la mayoría de los ingresos por concepto de impuestos se recauda a partir del segundo trimestre; este es el caso de los impuestos sobre vehículo automotor y por concepto de consumo de cervezas, licores y vinos.

Gráfico 5. Indicador trimestral de carga tributaria per cápita términos reales – Valle del Cauca



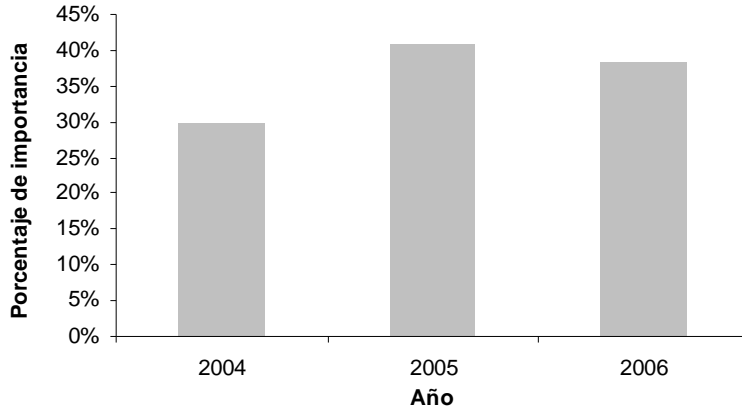
Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

El segundo subgrupo indica la importancia relativa de un tipo de recaudo analizado respecto a un grupo de ingresos. Estos indicadores señalan las principales fuentes de ingresos, la magnitud del esfuerzo fiscal y el grado de autonomía del ente territorial en la consecución de sus ingresos.

En primer lugar se encuentra el indicador de importancia de los recursos propios, el cual mide el esfuerzo del gobierno territorial en el recaudo de impuestos, es decir, el grado en que se va desarrollando la autonomía fiscal. Para el caso del Valle del Cauca, los resultados anuales del Gráfico 6 señalan un importante incremento en el porcentaje de ingresos propios durante 2005, producto, según funcionarios de Hacienda, del crecimiento de los ingresos tributarios y por la reducción de las

transferencias. Al siguiente año se observa un ligero declive del 6% ante el mayor crecimiento del total de ingresos generado por recursos de otras fuentes (crecimiento de los ingresos de capital).

Gráfico 6. Indicador anual de importancia de los recursos propios – Valle del Cauca

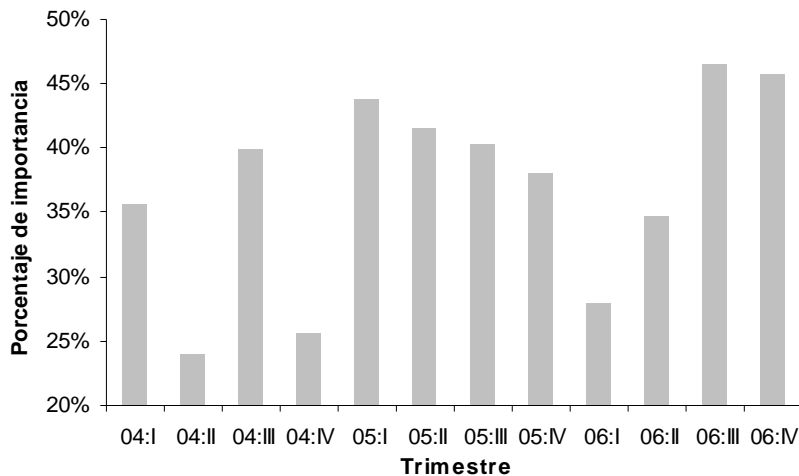


Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Es importante evidenciar el creciente esfuerzo fiscal de nuestro departamento. En efecto, este indicador ha aumentado en cerca de ocho puntos porcentuales durante el periodo de estudio. Esto es coherente con mejoras en el recaudo y en la cultura de pago por parte de los vallecaucanos.

Al analizar el desempeño trimestral, no es posible obtener un patrón de comportamiento tal como se observa en el Gráfico 7. Sin embargo, se puede asociar su dinámica a situaciones anteriormente mencionadas: la caída que se observa en el segundo y cuarto trimestre de 2004 se explica por la concentración de las transferencias en esos periodos, lo que finalmente le resta peso a los ingresos tributarios sobre los totales.

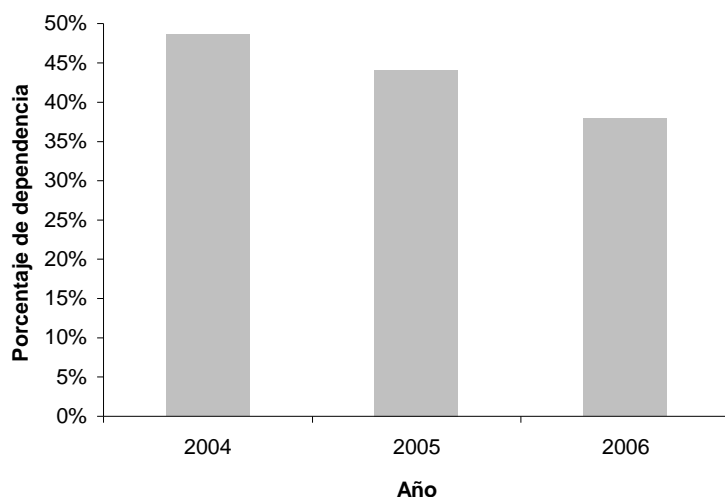
Gráfico 7. Indicador trimestral de importancia de los recursos propios – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

El segundo indicador es la dependencia de las participaciones¹⁵ el cual señala la proporción de los giros que son realizados al departamento sobre el total de los ingresos del departamento. Este indicador se puede interpretar como el grado de dependencia del nivel central, dado que son los recursos recibidos de la nación los que mayor peso tienen en el total de transferencias.

Gráfico 8. Indicador anual de dependencia de las transferencias – Valle del Cauca



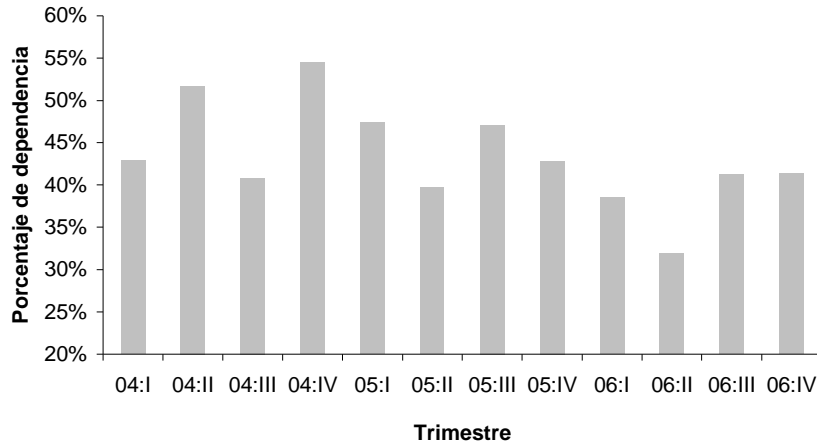
Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Al observar los datos anuales, es clara una reducción en la dependencia del nivel central, coherente con el mayor esfuerzo fiscal evidente en lo mencionado anteriormente. En 2005, este indicador decreció un 9%, ante una caída del 15% en las transferencias. Esta tendencia se acentúa en 2006 (-14%), tanto por el decrecimiento en las transferencias (-7%) como por el aumento de los ingresos totales generado por los mayores ingresos de capital. La anterior situación, refleja el efecto de la reforma de las “transferencias” que incentiva la proporción de recursos del nivel gubernamental central, así como un mayor grado de autonomía del departamento.

En cuanto a la dinámica trimestral de la dependencia de las transferencias (gráfico 9), al igual que el comportamiento de la importancia de los recursos propios, no es posible establecer una tendencia o comportamiento típico. Sin embargo, en concordancia con lo esperado, se observa que generalmente los periodos en los que cae la importancia de los recursos propios, la dependencia de las transferencias aumenta, y viceversa. Es decir, los recursos transferidos al departamento contribuyen a equilibrar las reducciones en el esfuerzo realizado en el recaudo de ingresos propios cuando estos disminuyen.

¹⁵ El total de participaciones que recibe el departamento están conformadas por las transferencias de la nación (Sistema General de Participaciones –SGP, Sobretasa ACPM) y otras transferencias (Fondo Salud, Fondo Educación)

Gráfico 9. Indicador trimestral de dependencia de las transferencias – Valle del Cauca

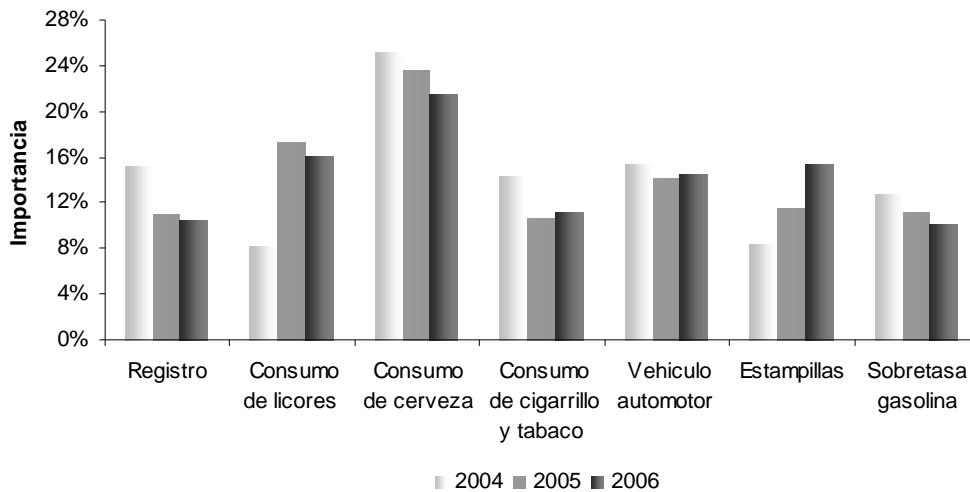


Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Por otra parte, dentro de este subgrupo de indicadores se encuentra el que señala la importancia de los impuestos, es decir, el peso de un tipo específico de recaudo sobre el total de ingresos tributarios.

En el Gráfico 10, se puede observar que son los impuestos de consumo de cerveza y de licores, los que mayor participación tienen en el total de ingresos tributarios del departamento. No obstante, la importancia del impuesto del consumo de cerveza presenta un decrecimiento, pasando del 25% al 21%, durante los tres años de análisis; mientras que los impuestos de consumo de licores duplican su importancia relativa, pasando del 8% al 16%. Este dato es importante, pero pone sobre la palestra el efecto de este consumo sobre otros temas de política pública y la dualidad que representa para el Estado asumir que buena parte de los recursos provienen de esta fuente y atender a su vez las implicaciones sociales que tienen los diferentes niveles de consumo.

Gráfico 10. Indicador anual de importancia del impuesto analizado – Valle del Cauca

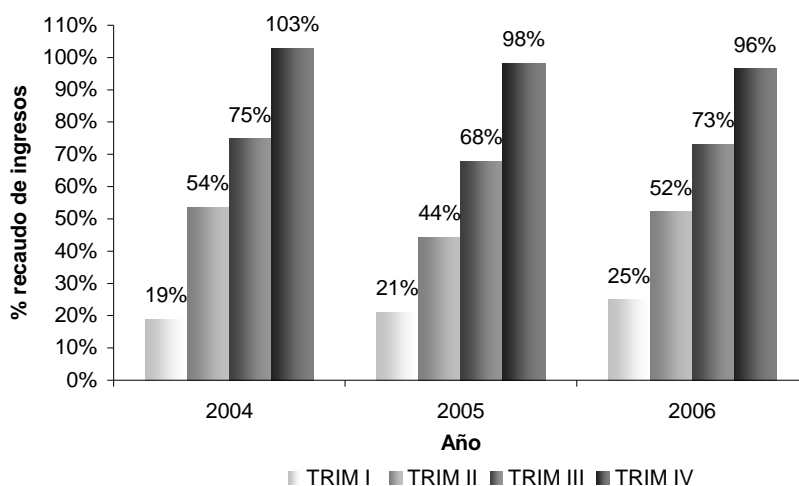


Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Finalmente, tenemos la eficiencia en la ejecución del presupuesto de ingresos, es decir, cuánto se ha recaudado del total de ingresos en cada trimestre respecto de la meta de recaudo definida para cada año¹⁶.

De acuerdo con el Gráfico 11, se encuentra que para los años de estudio, el departamento obtuvo un recaudo de ingresos muy cercano a la meta propuesta a comienzo de cada vigencia, no obstante se observa un deterioro en el indicador. Es evidente, una desaceleración en 2005, resultado de la disminución del total de ingresos percibidos por el departamento; y en 2006, cuando apenas se llegó a un indicador del 96%.

Gráfico 11. Indicador de ejecución del presupuesto de ingresos totales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Indicadores de gasto público del departamento del Valle del Cauca

En cuanto a los indicadores de gastos, estos se dividen en cuatro subgrupos. El primero de ellos corresponde a los indicadores de ejecución del gasto per cápita, los cuales muestran la disponibilidad promedio de recursos por habitante, en una situación de igualdad de condiciones.

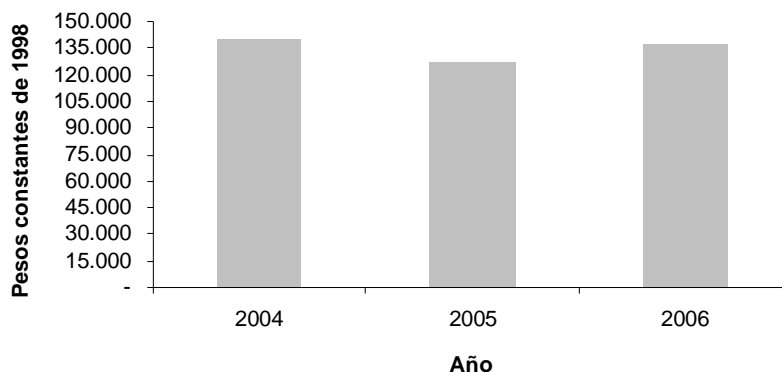
Dentro de este primer subgrupo está el indicador de gasto per cápita, el cual se calcula a través de la suma de los gastos corrientes y de capital dividido entre la población; donde los gastos corrientes comprenden: gastos de funcionamiento, servicio de deuda, y programa de saneamiento fiscal y financiero; y los gastos de capital se refieren al gasto de inversión.

El Gráfico 12 exhibe el comportamiento anual de este indicador en el Valle del Cauca, donde se observa una ligera caída en 2005 (9%), generada por la reducción en los pagos de servicios de deuda (-50%). No

¹⁶ La meta de recaudo definida cada año corresponde al presupuesto de ejecución de ingresos modificada a diciembre del correspondiente año.

obstante, se observa un ascenso en 2006 (8%) en respuesta a un aumento de los gastos de capital (19%). El promedio de gasto anual por vallecaucano durante el periodo analizado rondó los \$135.000.

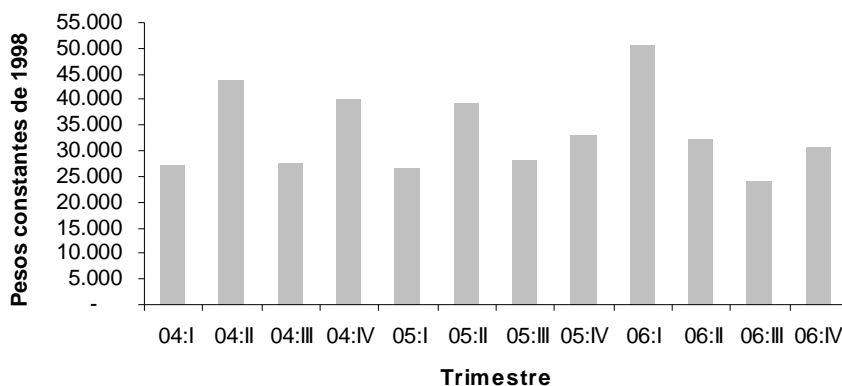
Gráfico 12. Indicador anual de gasto per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

El Gráfico 13 muestra la dinámica trimestral de este indicador. En 2004 y 2005 se observa una mayor concentración de los gastos durante el segundo y cuarto trimestre. El anterior comportamiento se puede dilucidar a través del análisis de los gastos corrientes y de capital por habitante (gráfico 14), donde se encuentra que la mayor concentración en el segundo y cuarto trimestre de 2004 se generó por un aumento en la amortización a capital de deuda (gastos corrientes) y por el incremento en los gastos de inversión en salud (gastos de capital), respectivamente.

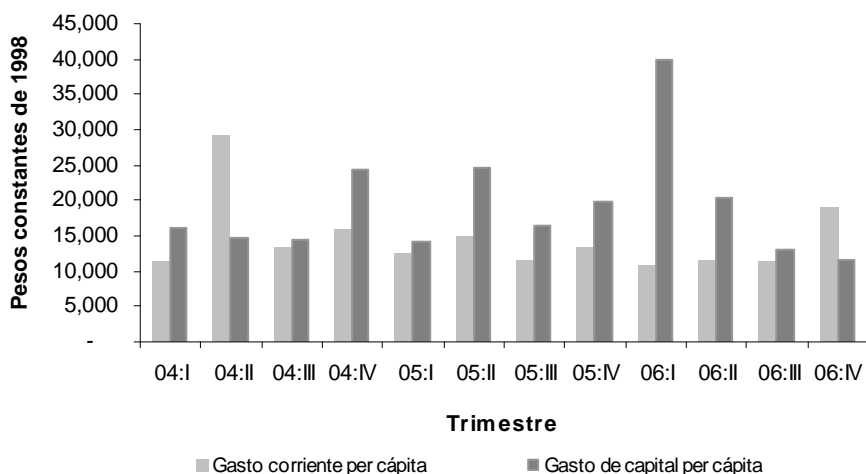
Gráfico 13. Indicador trimestral de gasto per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Con respecto a 2005, la mayor proporción de gastos en los trimestres mencionados es provocada por importantes crecimientos de la inversión. Por su parte, en 2006, se destaca la mayor concentración de los gastos de capital al inicio del año, lo que se explica por los controles al gasto por cuenta de la ley de garantías que rige en periodo de elecciones, en este caso, de elecciones presidenciales.

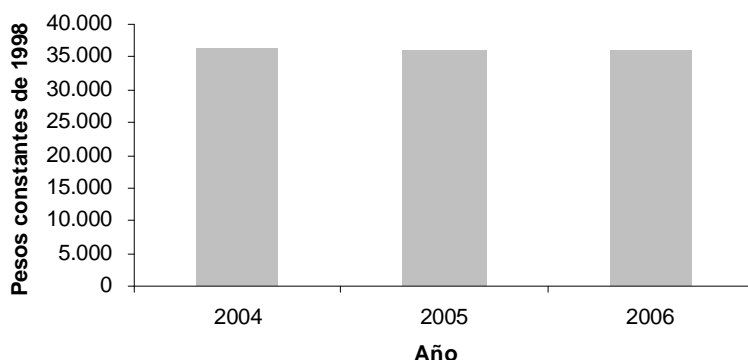
Gráfico 14. Indicador trimestral de gasto corriente y de capital per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

El segundo indicador de este subgrupo corresponde a los gastos de funcionamiento per cápita, es decir, los gastos de personal, generales y de transferencias que realiza el ente territorial en el funcionamiento y desarrollo de sus actividades, dividido por los habitantes.

Gráfico 15. Indicador anual de gastos de funcionamiento per cápita términos reales – Valle del Cauca

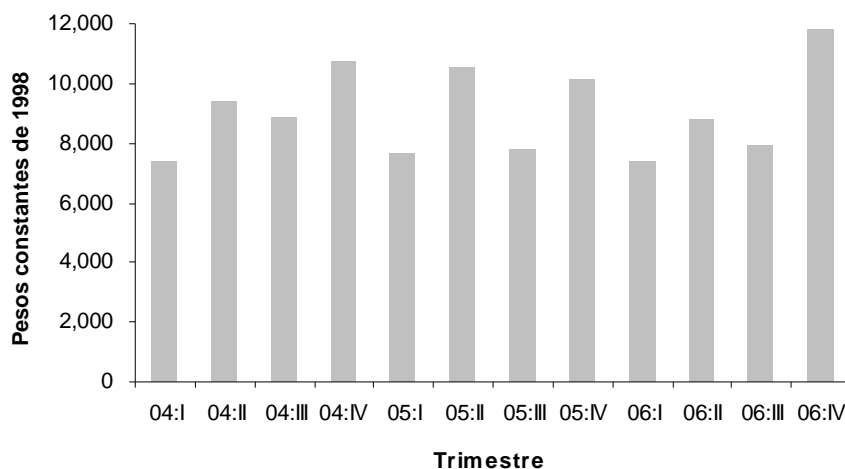


Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

En el Valle del Cauca, el comportamiento de este indicador refleja una dinámica anual estable, donde los gastos de funcionamiento por habitante se ubican todos los años alrededor de los \$36.000 (Gráfico 15). La leve reducción que experimenta el indicador se debió a la caída en 2004 de los gastos de personal y en 2005 de los gastos generales, así como al crecimiento (en promedio del 1%) de la población.

Los datos trimestrales (gráfico 16) muestran una concentración de los gastos de funcionamiento por habitante en el segundo y cuarto trimestre de los respectivos años en estudio, situación que se explica tanto por el aumento que experimentaron los gastos de personal como las transferencias.

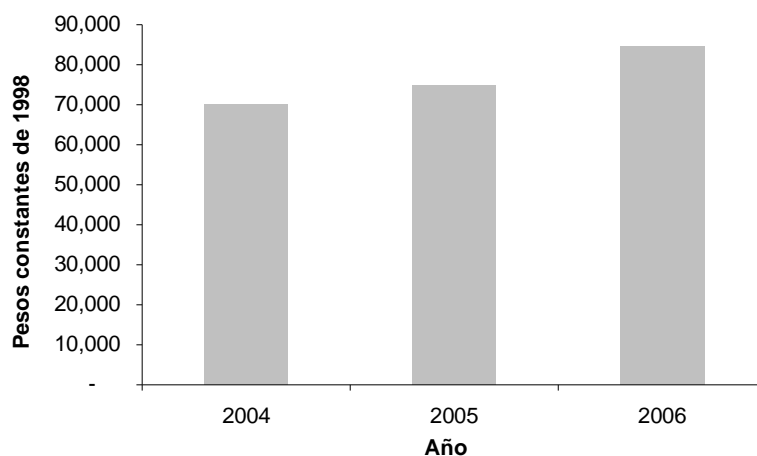
Gráfico 16. Indicador trimestral de gastos de funcionamiento per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Por otra parte, el indicador de inversión per cápita, señala la inversión pública que realiza el ente subnacional por cada uno de sus habitantes. El Gráfico 17, muestra un importante incremento en la inversión pública en el departamento, pasando de \$69.766 por habitante en 2004 a \$84.562 en 2006. Este cambio positivo obedeció a incrementos del 14% y del 19% en los gastos de inversión durante 2005 y 2006, respectivamente.

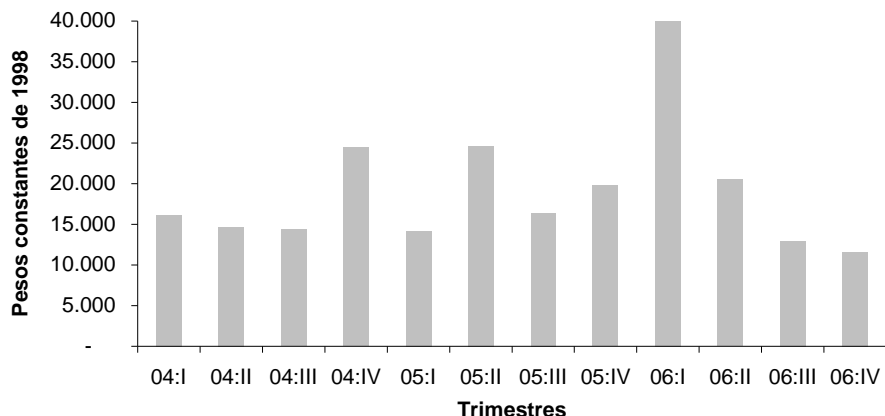
Gráfico 17. Indicador anual de inversión per cápita términos reales – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Referente al análisis trimestral (gráfico 18), se observa una dinámica similar a la explicada en los gastos per cápita, donde se presentan usuales concentraciones en el segundo y cuarto trimestre de 2004 y 2005, y donde también se observa un alto nivel de inversión al inicio de 2006 resultado de la ley de garantías electorales.

Gráfico 18. Indicador trimestral de inversión per cápita términos reales – Valle del Cauca

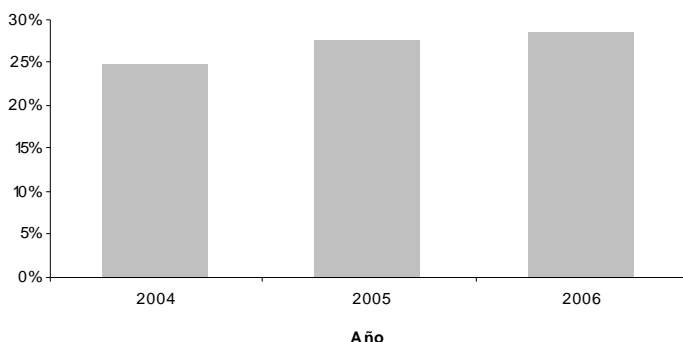


Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Posteriormente, analizamos el segundo subgrupo de gasto, que comprende los indicadores de objeto y fuente del gasto, los cuales indican hasta qué punto las fuentes de ingresos son suficientes para financiar los gastos.

Inicialmente se encuentra el indicador de gastos de funcionamiento financiados con recursos propios, el cual se puede entender como el grado de autonomía, esfuerzo y responsabilidad del gobierno en el recaudo de ingresos propios para financiar su actividad.

Gráfico 19. Indicador anual de gastos de funcionamiento financiados con recursos propios – Valle del Cauca



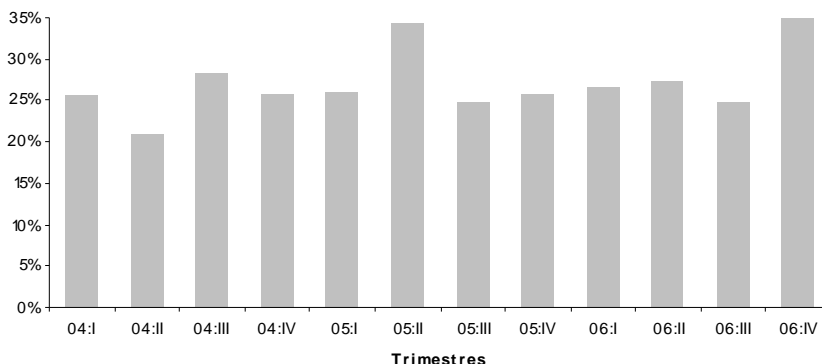
Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Al observar los datos anuales en el Gráfico 19, se puede observar un crecimiento sostenido del indicador durante el periodo en estudio, con una mayor variación en 2005, pero evidenciando a todas luces el mayor esfuerzo del aparato estatal territorial para cubrir sus gastos de funcionamiento con ingresos corrientes.

Por otra parte, se puede deducir que el comportamiento trimestral de este indicador (Gráfico 20) es estable a lo largo del periodo de análisis. Es destacable sin embargo que en el segundo trimestre de 2004, la mayor cantidad de recursos que se transfirió al departamento, generó una caída en el indicador por la mayor variación que presentó los ingresos

corrientes en relación con los gastos de funcionamiento. Contrario a lo anterior, los picos observados (II trimestre de 2005 y IV de 2006), se explican por la mayor cuantía de recursos que transfirió el departamento, lo que motivo un mayor aumento de los gastos de funcionamiento en relación con los ingresos corrientes.

Gráfico 20. Indicador trimestral de gastos de funcionamiento financiados con recursos propios – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

En cuanto al indicador de capacidad de pago de los servicios¹⁷ e intereses de deuda, éste mide la magnitud de estos rubros que es cubierta con ingresos corrientes. De esta forma, el gráfico 21 resume el comportamiento anual de este indicador para el Valle del Cauca, resaltando la capacidad de pago de los servicios de deuda en 2004 y su posterior descenso, lo cual es explicado por el alto presupuesto que se destinó en 2004 (y 2006) a la amortización de capital de deuda, situación que se revierte en 2005, cuando los recursos se destinaron al pago de intereses. En términos generales, el comportamiento decreciente del indicador refleja la búsqueda de otras fuentes para la cancelación de la deuda territorial.

Gráfico 21. Indicador anual de capacidad de pago de los servicios e intereses de deuda – Valle del Cauca



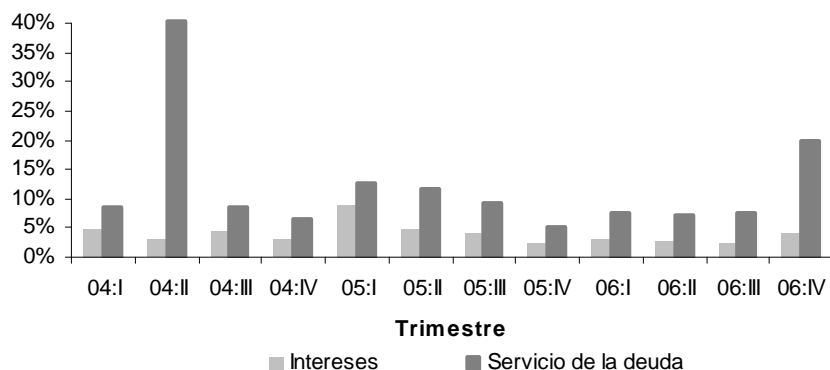
Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

En el Gráfico 22 se observa la dinámica trimestral de éste indicador, es destacable mencionar que en el segundo trimestre de 2004 se realizó un alto abono de capital de deuda, mientras que en 2005 se concentró el

¹⁷ Los servicios de deuda incluyen la amortización a capital de deuda y el pago de interés.

pago de intereses en los primeros trimestres, mientras que en el último trimestre de 2006, se abona de nuevo a capital de deuda.

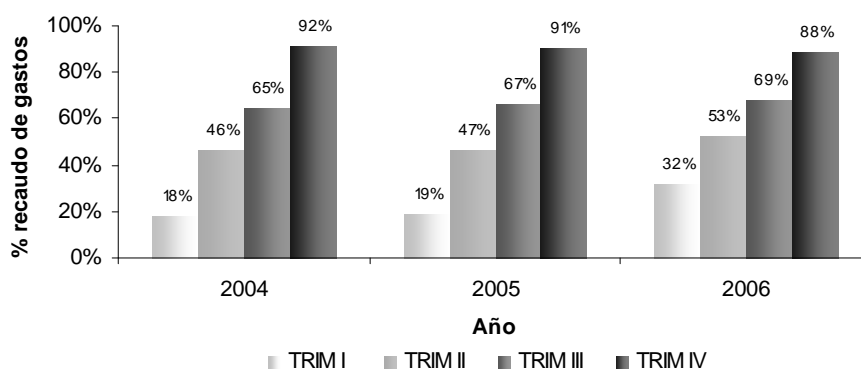
Gráfico 22. Indicador trimestral de capacidad de pago de los servicios e intereses de deuda – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

En un tercer subgrupo de indicadores, se encuentra el indicador de eficiencia en la ejecución del presupuesto de gastos, que mide cuánto se ha ejecutado cada trimestre con respecto al presupuesto definido cada año. El Gráfico 23 señala que, para los tres años de estudio, se alcanzó un 90% de efectividad en la ejecución del presupuesto. Este resultado podría tener explicaciones diversas: 1) que ha habido responsabilidad y austeridad en el manejo de los recursos ó 2) que no se han sufragado todos los gastos planeados y por ende algunas de las funciones del aparato estatal pudieron haber quedado insatisfechas.

Gráfico 23. Indicador de ejecución del presupuesto de gastos totales – Valle del Cauca



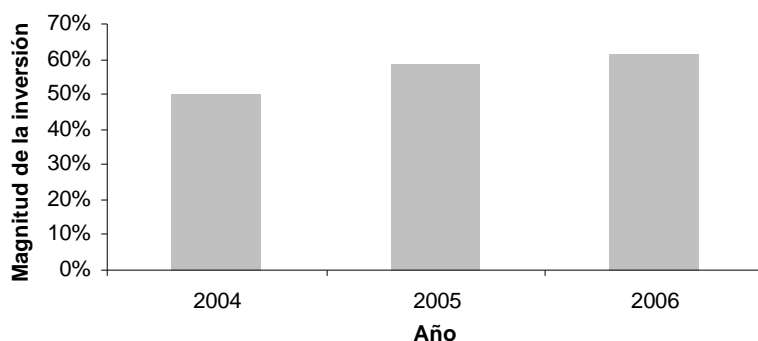
Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Sin embargo, la tendencia es decreciente, explicada en 2005, por una mayor reducción en el total de gastos ejecutados (-3%) que en el presupuesto (-2%); mientras que en 2006 se debió a un menor incremento en los gastos ejecutados (14%) que en el presupuesto (16%).

Finalmente, nuestro último subgrupo de indicadores, señala la importancia relativa de algún gasto en particular respecto a los gastos corrientes, o al total de gastos.

Dentro de este subgrupo se encuentra el indicador de magnitud de la inversión, el cual mide el porcentaje del total de gastos del ente territorial que se destinan a inversión (Gráfico 24). De acuerdo con el cálculo, es evidente que la inversión es el mayor rubro dentro del total de gastos del departamento. Aún mas, se observa que la magnitud de la inversión anual se incrementa progresivamente durante los tres años de estudio, pasando de 50% en 2005 a 61% en 2006, lo cual podría ser calificado como positivo en términos de implementación de nuevos proyectos de desarrollo.

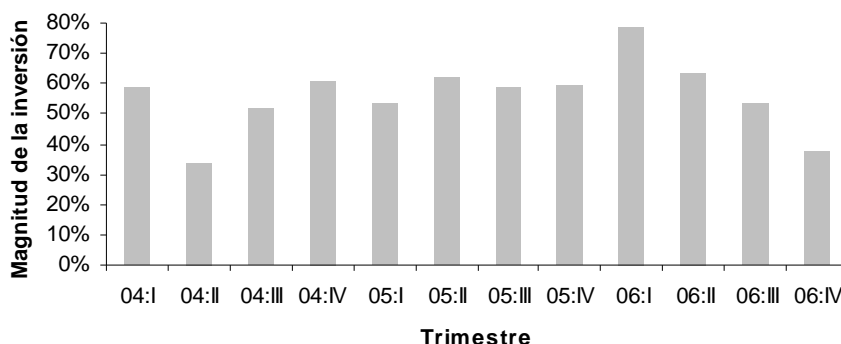
Gráfico 24. Indicador anual de magnitud de la inversión -Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Por otra parte, aunque este indicador presenta en términos generales un comportamiento trimestral estable, se observa una gran caída en el segundo trimestre de 2004, coherente con la mayor proporción del total de gastos en relación con los gastos de capital, esto por la mayor concentración de recursos en la amortización de capital de deuda. Igualmente se percibe en el primer trimestre de 2006 una mayor concentración de la inversión nuevamente como efecto de las regulaciones de la ley de garantías para los periodos pre-electorales.

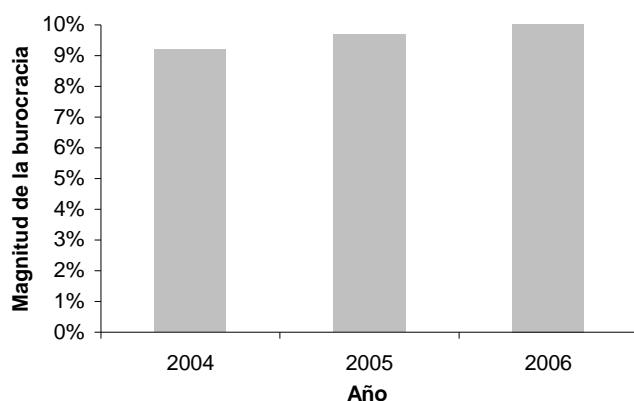
Gráfico 25. Indicador trimestral de magnitud de la inversión -Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

El siguiente indicador mide la magnitud de la burocracia, es decir, el tamaño de los gastos de personal dentro de los gastos corrientes del ente territorial. Así, para el Valle del Cauca se puede observar (Gráfico 26), que entre 2004 y 2005, el indicador se mantiene en niveles cercanos al 10%, a pesar de su tendencia ligeramente creciente.

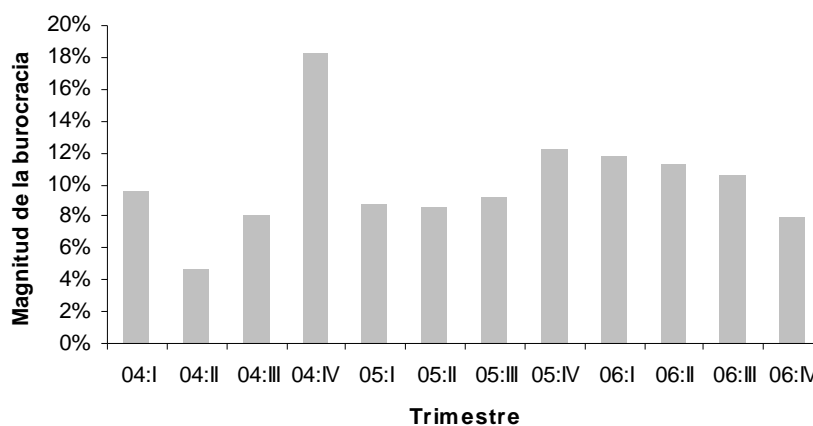
Gráfico 26. Indicador anual de magnitud de la burocracia – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Referente a la dinámica trimestral de este indicador, en el Gráfico 27 se observa un comportamiento volátil durante 2004, que posteriormente se normaliza, alrededor del 10%. La caída a un 5% en el segundo trimestre de 2004 fue motivada nuevamente por la mayor destinación de los recursos al pago de capital de deuda. Llama la atención que en el último trimestre del mismo año la magnitud de la burocracia llegó al 18%, como efecto de un incremento de \$11.500 millones en los gastos de personal.

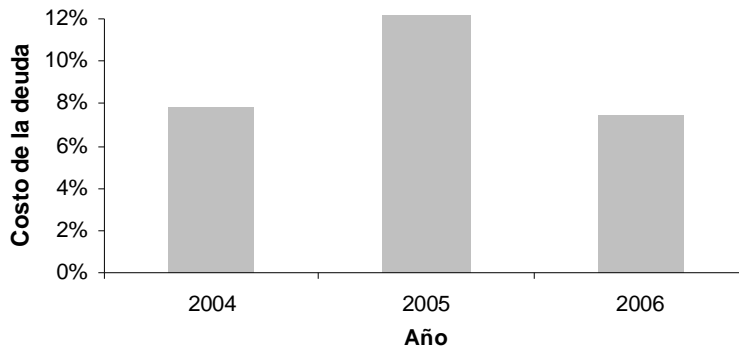
Gráfico 27. Indicador trimestral de magnitud de la burocracia – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Por último, el indicador del costo de la deuda, mide la proporción de los gastos del ejercicio del gobierno que se destinan a saldar los intereses de la deuda. Como dato destacable, este indicador, señala que el costo de la deuda del departamento aumentó en un 56% durante 2005 por el incremento del 24% en los recursos destinados a la cancelación de intereses de deuda. No obstante, en 2006 el indicador cayó a un nivel cercano al de 2004. La explicación, nuevamente es que una proporción importante de recursos se destinó al pago de intereses, con los efectos que implica el uso de recursos en estos rubros en detrimento del gasto misional y operativo del gobierno.

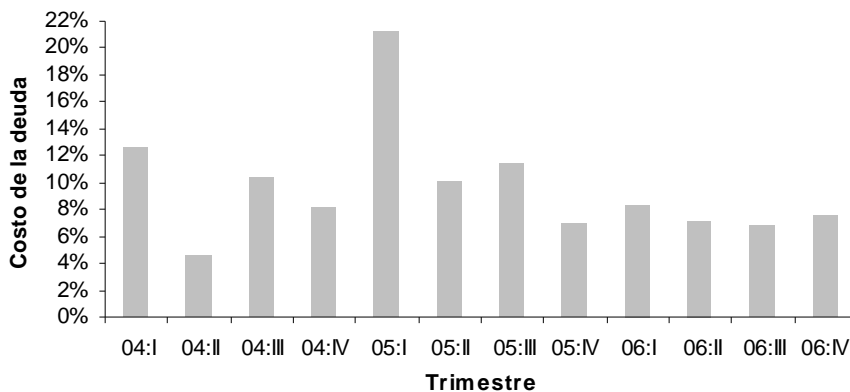
Gráfico 28. Indicador anual del costo de la deuda – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Trimestralmente, la tendencia del indicador de costo de la deuda es semejante al de capacidad de pago de los intereses, es decir, presenta una caída en el segundo trimestre de 2004 ante la mayor cantidad de recursos destinados a la amortización de capital, y señala una concentración de abono a intereses durante el primer trimestre de 2005.

Gráfico 29. Indicador anual del costo de la deuda – Valle del Cauca



Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental. Cálculos propios.

Conclusión

El análisis de los datos refleja una clara gestión de las finanzas a nivel departamental, la cual es coherente con el mejoramiento que el departamento ha demostrado, en forma concreta en sus principales indicadores financieros, que se refleja en mediciones de la gestión tales como la evaluación que se hace desde el nivel central (DNP) al manejo de las finanzas de los entes territoriales.

En materia de ingresos, debe destacarse que la menor cantidad de recursos transferidos en 2005 por concepto de educación provoca la reducción del ingreso per cápita, que no obstante muestra en 2006 una mejora ante un aumento de los ingresos de capital.

Es fundamental resaltar que el departamento, en el periodo analizado, presenta un mayor recaudo de impuestos por habitante, con

crecimientos sostenidos al final de 2006, mostrando sanos indicadores de esfuerzo fiscal propio, reflejados también en la menor dependencia de las participaciones en los ingresos de la nación. De hecho, estas últimas muestran una tendencia decreciente en respuesta a los cambios en proporción de otras fuentes y por la reformas de Ley que han tomado curso. Por su parte, en materia de efectividad, el recaudo de ingresos del departamento ha sido coherente con lo planeado.

En relación con la mayor carga tributaria, es claro que para el departamento, así como en otros entes territoriales, el principal recaudo proviene del impuesto al consumo de cerveza y licores. En concordancia con el calendario tributario, los períodos con mayor recaudo per cápita son el segundo y cuarto de cada año, situación que se debe a la concentración de los ingresos por el impuesto sobre el vehículo automotor en el segundo trimestre, y el impuesto por concepto de consumo de licores y vinos a final del año.

En materia de gasto, el departamento experimenta en 2005 una reducción de los egresos por habitante, aunque posteriormente se recupera en 2006. El anterior comportamiento fue consecuencia de la menor cantidad de recursos que se destinó en 2005 al pago de servicio de deuda, que no obstante se subsana en 2006 cuando se observó un aumento en los gastos de inversión. También es evidente un descenso en los recursos de funcionamiento por habitante, -aunque con importantes altibajos en 2004- y así mismo una mayor capacidad para cubrirlos con ingresos corrientes. Por su parte, la magnitud de la burocracia se mantiene relativamente constante durante los tres años.

En términos de la inversión pública, el departamento ha incrementado progresivamente los recursos destinados a gastos de capital, mientras que en relación con el pago de los servicios e intereses de deuda, muestra una ligera reducción en la cobertura de los intereses con recursos propios y una fuerte caída para el caso de los servicios, después de la amortización a capital de deuda que se realizó en 2004. Aún así, el costo de la deuda se incrementa notoriamente en 2005 por el mayor pago de intereses.

Finalmente, un tema de mayor análisis en el Valle del Cauca es el referente a la reducción en la ejecución de los gastos en relación con el presupuesto, la cual estuvo cerca al 90% en 2004 y 2005, incluso alcanzando niveles menores a los años anteriores a finales de 2006. La explicación puede involucrar acciones de austeridad pero también lentitud en la gestión. Así, dada la importancia del rol departamental en la implementación de la política social en los municipios pequeños, sería interesante observar en un trabajo posterior que sectores se han visto afectados por esa ligera reducción en la efectividad de ejecución del gasto, pues estas deficiencias en la gestión estatal pueden estar afectando la calidad de vida de algunos ciudadanos.

No obstante, el análisis del periodo muestra un escenario ascendente, con mejores indicadores de gestión que los de años anteriores y un saneamiento claro en algunas cuentas, sin embargo hay aspectos que

aun merecen cuidado, particularmente los relacionados con el mejoramiento en el recaudo, el ataque a la elusión y la evasión, y una mayor efectividad en la ejecución de los gastos, pero en general es evidente un mejoramiento en buena parte de los indicadores fiscales del departamento para el período analizado.

Referencias

ALONSO, Julio Cesar, CANTERA, María Emma y OROZCO, Beatriz. Sector público y déficit fiscal. Apuntes de Economía. Universidad Icesi. 2006.

Boletín semestral de finanzas públicas territoriales. Cierre a diciembre de 2004. Subgerencia de Estudio Económicos. Sección de finanzas públicas de Medellín. 2005.

COLLAZOS, Jaime Andrés; ROMERO, Jose Vicente. Evolución de las finanzas municipales del Valle del Cauca y la efectividad de la ley 617 de 2000, 1987-2003. Banco de la República, Cali. Marzo 2005.

CÁRDENAS, Mauricio, MEJÍA, Carolina y OLIVERA, Mauricio. La economía política del proceso presupuestal en Colombia. Documento de trabajo N° 31. Fedesarrollo. Bogotá. 2006.

Departamento Administrativo Nacional de Estadística – DANE
www.dane.gov.co

Finanzas públicas territoriales: Nota metodológica. Sección de finanzas públicas territoriales Medellín. Banco de la República. 2004.

MOJICA PIMIENTO, Amilcar y PAREDES VEGA, Joaquín. Los ingresos tributarios en Santander. Análisis comparativo con algunos departamentos y ciudades capitales del país 1998-2002. Centro Regional de Estudios Económicos del Banco de la República. Sucursal Bucaramanga.

Secretaría de Hacienda Departamental del Valle del Cauca

SOLANO CASTILLO, Natalia. Construyendo herramientas para el seguimiento de las finanzas públicas territoriales del Valle del Cauca y Cali. Boletín POLIS N°2. Observatorio de Políticas Públicas – POLIS. Cali. 2007. www.icesi.edu.co/polis/publicaciones

ZULUAGA PRADA, Carolina. Sostenibilidad de las finanzas públicas territoriales. Ministerio de Hacienda y Crédito Público. Colombia.

3.2 APROXIMACIÓN A LA VULNERABILIDAD SOCIAL DE LOS AFROCOLOMBIANOS A PARTIR DE CARACTERÍSTICAS DE LOS EMPLEOS EN EL ÁREA METROPOLITANA CALI-YUMBO

Bladimir Carabalí Hinestroza¹⁸

RESUMEN

Este trabajo indaga los efectos en la vulnerabilidad social de la pertinencia étnico-racial (afrocolombianos y no afrocolombianos), referido a los tipos empleos en el área metropolitana de Cali-yumbo. Para ello se utilizó la ECH (Encuesta Continua de Hogares) del segundo trimestre del año 2004. Se utilizaron dos técnicas estadísticas: un análisis de correspondencia y un modelo logístico no ordenado. Los resultados del estudio advierten que los afrocolombianos tienen una mayor probabilidad de terminar en empleos vulnerables que los no afrocolombianos.

PALABRAS CLAVE: vulnerabilidad social, individuos afrocolombianos informalidad y segmentación.

Clasificación JEL: J23,J42

¹⁸ Economista de la Universidad del Valle. Basado en el trabajo grado para optar el título de economista. blasston@yahoo.com

Introducción

Las transformaciones sociales que trajo consigo el nuevo paradigma de los modelos de desarrollo económico en América latina, introdujo el concepto de vulnerabilidad social. Éste se entiende como la inseguridad que experimentan países, ciudades, comunidades, familias e individuos en sus condiciones de vida, producto del impacto provocado por algún tipo de evento económico social de carácter traumático, [Pizarro (2001)]. De tal forma, se registran múltiples manifestaciones que pueden emerger bajo el término de vulnerabilidad social. El mercado de trabajo a través del aumento de empleos precarios y la segmentación laboral expresa una parte del fenómeno de vulnerabilidad en los individuos de una sociedad. Además, el sexo, el lugar de residencia y las características étnico-raciales de los individuos diferencian las probabilidades de encontrarse o no, en este tipo de empleos [Piore (1983) y Reich, Gordon y Edwards (1973)]. A pesar de esto, son pocos los estudios que reconocen la importancia que tiene la dimensión étnico-racial en la vulnerabilidad social en Colombia. De ahí que sea necesario realizar un trabajo que revele teórica y empíricamente la relación que existe entre tipos de empleos y las características étnico-raciales de los individuos.

El presente trabajo pretende mostrar, en primera instancia, la relación que existe entre empleos formales e informales con respecto al tipo de contrato, afiliación salud y pensión, a partir de un análisis de correspondencia múltiple. En segunda instancia, se procura mostrar el efecto de las características étnico-raciales (además de algunas variables de capital humano) sobre los diferentes tipos de empleos, ya sean no vulnerables, poco vulnerables y muy vulnerables. Para ello se parte del marco conceptual desarrollado, en la parte inicial del documento, en los trabajos de Reich, Gordon y Edwards (1973), Piore (1983), Telles (1993), Kaztman (1999) y Pizarro (2001), lo que permite darle un sustento teórico a los resultados empíricos.

En la actualidad el área metropolitana de Cali-Yumbo cuenta con la mayor población afrocolombiana del país¹⁹. Esta situación se debe en gran parte a los procesos migratorios de municipios del Pacífico, norte del Cauca y sur del Valle [Barbary, Urrea, Ramírez y Viáfara (2004)]. Sin embargo, su inserción en la ciudad se da en condiciones de precariedad; como lo muestra la gran concentración de ésta población en los barrios marginados de la ciudad de Cali. La sobre-concentración de población de una misma región de origen en determinados asentamientos urbanos en condiciones de vida altamente precarias, es facilitada por las redes sociales de procedencia, lo que incide en ciertos patrones de segregación

¹⁹Según el Censo del año 2005 la población total de Cali-yumbo es 2.610.091, donde 555.969 (25.73%) es población afrocolombiana. Para efecto de este estudio se considera población afrocolombiana a todos los individuos que en la ECH II 2004 se autorreconocieron como: raizal, palenquero, afrocolombiano, mulato y negro. Por el contrario, no afrocolombiana es toda la población que no se construyó con las categorías anteriores.

socio residencial de esta población migrante; que alimenta los factores de desventajas social, en el nuevo lugar de asentamiento, [Barbary (2004)].

Sin embargo, son pocos los estudios en la ciudad de Cali que enfatizan en el efecto de la característica étnico-racial en el tipo de empleo, salvo los trabajos realizados en CIDSE, por el grupo de investigación: “Migración, Urbanización e Identidades de las Poblaciones Afrocolombianas”. En la misma línea, los aportes de Portilla (2003), Viáfara (2005a y 2005b), Viáfara y Urrea (2006). A nivel internacional los trabajos de Reich, Gordon y Edwards (1973), Telles (1993) y Guimarães (2003), señalan la importancia de la característica étnico-racial en el tipo de empleo.

De esta manera, este trabajo establece si las características étnico-raciales y el sexo tienen un efecto en los empleos muy vulnerables, no vulnerables y poco vulnerables en el área metropolitana de Cali-yumbo. Para ello se utiliza un análisis de correspondencia múltiple con el fin de establecer los tipos de empleos y luego se estima un modelo logit multinomial no ordenado.

Marco conceptual

A finales de los años noventa se consolidó un nuevo patrón de desarrollo en América latina, que afectó la estructura macroeconómica y microeconómica de las sociedades. En este contexto, se inscribió la concepción de vulnerabilidad social. Según Pizarro (2001) ésta se manifiesta en múltiples espacios como el capital humano, el mercado de trabajo y las relaciones laborales. En el primero, se nota una inmensa inestabilidad en el mercado laboral, precariedad de los empleos y aumento de la informalidad. El segundo muestra una segmentación en el sistema educativo, es decir que individuos con altos ingresos monetarios acceden a los mejores centros de educación, contrario a las personas de los estratos bajos. Además, el acceso a la educación disminuye para los individuos de bajos ingresos, lo cual afecta la probabilidad de obtener mejores empleos. En el caso de la salud se observa segmentada, es decir, los hogares o personas de los estratos socioeconómicos más bajos tienen la probabilidad más baja de asistir a servicios de salud de calidad aceptable.

Por tanto, se entiende la vulnerabilidad social como la insuficiencia de recursos en una sociedad para enfrentar los cambios económicos y los sociales que expone el patrón de desarrollo dominante, [Pizarro (2001)]. En el caso que nos interesa, el mercado de trabajos y las relaciones laborales es una buena aproximación para conocer las características de los individuos vulnerables. Las altas tasas de desempleo, trabajos sin regulaciones sociales y la informalidad son manifestaciones de la vulnerabilidad social, [Pizarro (2001) y De la Garza (2000)]. Éstos tienen una mayor incidencia sobre grupos más indefensos frente a las transformaciones sociales del mercado de trabajo.

El nuevo modelo de desarrollo intensifica la disminución de los empleos formales y el aumento de los informales. Sin embargo, ambos tipos son heterogéneos, como lo sostienen institucionalistas y estructuralistas²⁰. Pero los trabajos informales desde la lógica estructuralista, manifiestan una relación muy estrecha con empleos precarios.

En ese sentido, la vulnerabilidad de los individuos en el mercado laboral se manifiesta a través de los empleos más inestables. De esta manera, el mercado laboral se comporta en segmentos separados, como lo sostiene Reich, Gordon y Edwards, (1973). Ellos resaltan que existen unidades económicas que generan particularmente en ciertos tipos de empleos. Los segmentos del mercado laboral se dividen en el sector primario y el secundario. En el primer sector se encuentran los trabajos de mayor estabilidad, mientras que el segundo grupo se caracteriza por inestabilidad laboral. Sin embargo, en el sector primario existe un subconjunto de trabajos subordinados que no gozan de todos los servicios este sector hasta el punto que se parece al segundo sector, la diferencia radica en la mayor probabilidad de ascender verticalmente.

Por otro lado, Piore (1983), identifica la característica de un mercado dual, en el cual, en el sector primario se encuentran los empleos mejor remunerados, con posibilidades de escalar verticalmente en los puestos de trabajo y estabilidad. Lo contrario ocurre en el sector secundario; éste se caracteriza por la inestabilidad laboral, remuneraciones bajas y pocas posibilidades de avances. En este último sector suelen encontrarse los individuos más marginados de una sociedad, como individuos negros y otros grupos de población [Reich, Gordon y Edwards, (1973)]. Ahora bien, Piore (1983) advierte que todos los empleos del sector primario no tienen las mismas condiciones. Las dimensiones que se presentan en el sector primario pueden ser tan importantes como las encontradas entre el secundario y primario. Éste último se divide entre segmento superior e inferior. El sector secundario se asemeja mucho al segmento inferior; la diferencia radica en que en el último se presenta mayores posibilidades de ascender verticalmente. El segmento superior demarca una gran diferencia con el sector secundario y el segmento inferior. Es decir, que la estabilidad laboral, movilidad en empleos de tipo vertical y las altas remuneraciones sólo se encuentran en el segmento superior.

Telles (1993), ofrece una referencia en estos estudios de empleos vulnerables, desde una lógica sociológica, a partir del estudio realizado en Brasil. Telles construye cuatro categorías de empleos: empleos formales, empleos informales independientes protegidos, empleos informales independientes no protegidos (autoempleos de subsistencia) y empleos informales en el servicio doméstico.

Los empleados formales se caracterizan por gozar de beneficios de seguridad social y altos salarios, los trabajadores informales protegidos se identifican porque son contribuyentes en la seguridad social, además, sus salarios son altos; los trabajadores informales desprotegidos (autoempleos), carecen de seguridad social y salarios altos, por último,

²⁰Ver Uribe y Ortiz (2006) y Nuñez (2002).

los empleados domésticos se caracterizan por trabajar en las familias y muchos menos en empresas. Telles (1993), muestra que los salarios de los informales son menores a los formales, a pesar que algunos empleos informales protegidos tienen ingresos altos, lo que se explica por la heterogeneidad de la informalidad y del sector formal.

Lo mencionado anteriormente, se complementa con lo que plantea Kaztman (1999). El hecho que un individuo se encuentre en un empleo vulnerable o no vulnerable se debe a la estructura de oportunidades de una sociedad. Los recursos controlados por los hogares o individuos no se pueden valorar con independencia de la estructura de oportunidades a la que tienen acceso. Es decir, que los recursos de que disponen los hogares o los individuos; tales como el nivel de escolaridad de las personas, el empleo y otros activos, dependen de dicha estructura de oportunidades. Por ende, las condiciones de empleo de los individuos dependerán de las oportunidades que ofrece el contexto de cada sociedad [Kaztman (1999)]. Las estructuras de oportunidades se pueden definir como probabilidades de acceso a bienes y servicios o al desempeño de actividades, los cuales inciden en un mejor bienestar de los individuos o hogares [Kaztman, (1999)]. En vista de eso, las probabilidades para acceder a mejores empleos se ve reducida para las mujeres, los negros y los inmigrantes [(Reich, Gordon y Edwards 1973)]. Éste proceso se ha incrementado debido a las transformaciones en la estructura social de los países latinoamericanos, [(Katzman 2001)].

Los cambios sociales en las últimas décadas han puesto el mercado como garante del bienestar social en los individuos, sin embargo, el rezago aumenta para los que no pueden acceder a los nuevos cambios tecnológicos que exige el mercado para tener bienestar social. Dicho de otra forma, la marginación de las funciones del Estado ha repercutido en todos los grupos sociales, no obstante, esta incidencia se manifiesta más en los rezagados en términos de condiciones de empleos. Es decir, que la estructura de oportunidades que promovía el Estado tuvo un giro que se expresa en impulsar menos la obtención de activos de los hogares e individuos. Bajo los aspectos anteriores, la relación entre en la estructura de oportunidades, el mercado y el Estado, podemos decir que operan dos enfoques de vulnerabilidad social, ya que aluden a contextos diferentes.

Estado del arte

A propósito de la vulnerabilidad social, como se observó en el capítulo precedente, no cabe duda de la estrecha relación que tiene con la pobreza y la marginalidad. Los siguientes estudios nos advierten de dicha relación desde perspectivas macroeconómicas como microeconómicas. La vulnerabilidad social es un instrumento analítico que ha venido incorporándose desde los años noventa en el siglo pasado, para observar la dinámica de la exclusión social.

El estudio de Barbary, Ramírez, Bruyneel y Urrea (1999), realizado en el proyecto Cidse-IRD, es una de las primeras investigaciones en términos

sociodemográficos, que involucra las características étnico-raciales de la población. Los resultados de la encuesta muestran que la segmentación socioespacial del espacio urbano en Cali coincide con un evidente nivel de segregación racial, en particular para la población afrocolombiana; e igualmente se refleja a nivel residencial, por la alta concentración de la población afrocolombiano en las zonas más marginadas de la ciudad.

Núñez y Espinosa (2005), utilizaron la metodología de Chaudhuri, y Suryahadi (2002), estos define por vulnerabilidad el riesgo ex-ante de que un hogar que en un primer momento es no-pobre caiga en pobreza en el futuro; en ese sentido, establecen que las características que más influyen en la vulnerabilidad de los hogar son: su ubicación geográfica (urbana/rural), el nivel educativo del jefe de hogar o si el jefe de hogar es mujer.

El trabajo de Portilla (2003), se centra en investigar la discriminación racial en el mercado laboral en la ciudad de Cali. El resultado más importante es la afirmación de discriminación en el mercado laboral en Cali, pero esto obedece a lo explicado por la teoría de la discriminación estadística, es decir, a un problema de asimetría de la información.

Urrea y Viáfara (2006), muestran el efecto en el logro ocupacional y educativo, que tienen el origen social y el logro individual, para las ciudades de Cali, Cartagena y Bogotá. El argumento central de los autores señala que ser afrocolombiano conduce a menores logros ocupacionales y educativos. Este documento muestra la persistencia de las desigualdades que experimenta la población afrocolombiana frente a la no afrocolombiana.

Sojo (2004), centra su estudio en la vulnerabilidad social desde una perspectiva macroeconómica. Dicho de otra manera, analiza el riesgo económico y social que enfrenten las personas ante las fuertes y frecuentes perturbaciones de la economía. La política macroeconómica incide y se propaga mediante mecanismos de transmisión específicos en los niveles de desigualdad y vulnerabilidad social.

En síntesis, estos estudios muestran el carácter multidimensional de la vulnerabilidad, en tanto que desarrollo de este solo aborda una parte de esta problemática.

Estrategia empírica

Este trabajo pretende observar algunas características de los empleos, con el fin de encontrar diferencias o no del escenario laboral de los individuos afrocolombianos y No afrocolombianos en el área metropolitana Cali-Yumbo.

Dicho lo anterior, se plantean dos técnicas de análisis, un análisis de correspondencias múltiple y un modelo multinomial logístico no ordenado. La primera metodología tiene como objeto explorar posibles

relaciones de las siguientes variables: informalidad por tamaño de empresa, afiliación a servicio de salud, afiliación a fondo de pensiones, contrato escrito o verbal y contrato indefinido o temporal. Es decir, se combina la definición de informalidad desde la perspectiva estructuralista y la institucionalista [Núñez (2002)], lo cual permite construir tipologías de los empleos que muestren las diferencias en función de las características de la población analizada.

El análisis de correspondencia múltiple (ACM) permite mostrar relaciones de interdependencia entre múltiples variables sin que sea necesario distinguir entre variables dependientes e independientes. Además, su aplicación está centrada en el análisis de variables cualitativas, de forma que nos posibilita incluir todas las variables relevantes de la encuesta en el análisis; igualmente, permite determinar o detectar relaciones lineales y no-lineales entre variables, ya que utiliza como medida de similitud distancias y no coeficientes de correlación [Crivisqui (1993)]. Esta técnica nos proporciona una serie de nuevas variables llamadas DIM²¹, que resumen la información de las variables originales y reducen la dimensionalidad del espacio vectorial conformado por los individuos y sus atributos.

Por otro lado, a partir de las tipologías construidas en el análisis de correspondencia múltiple se pretende encontrar las probabilidades que tienen los afrocolombianos y no afrocolombianos de encontrarse en esas tipologías, en un modelo logístico multinomial no ordenado. El enriquecimiento de la utilización conjunta de ambas técnicas es aún mayor, si se considera el hecho de que mientras las representaciones que se toman como base para la interpretación de los resultados en el ACM se hacen sobre un espacio reducido a los primeros ejes factoriales, dos y a lo mucho tres. En el caso del modelo multinomial será un complemento de los resultados de los resultados encontrados a través del ACM.

Modelo de Elección Multinomial

Es un modelo de elección que no implica ninguna ordenación. Estos modelos analizan la elección que un individuo obtiene dado un conjunto de variables explicativas o independientes [Cabrer, Sancho y Serrano, (2001)]. Para éste caso permite explicar en qué medida la vulnerabilidad social en el empleo se ve explicada por algunas variables adscriptivas y otras de carácter demográfico. Esta herramienta técnica representa un valor importante para mostrar la probabilidad de encontrarse en vulnerabilidad en el empleo.

El modelo logístico multinomial no ordenado busca expresar cuál es la probabilidad de que exista vulnerabilidad social en el empleo. Siendo y la variable dependiente, el modelo quedaría sujeto a las siguientes categorías: Muy vulnerable en el empleo, poco vulnerable en el empleo y

²¹ Dim es el parámetro que asocia en los ejes de un plano cartesiano, todas las variables del estudio [ver Dallas (2000)].

no vulnerable en el empleo, en función de las variables independiente x_i (Cabrer, Sancho y Serrano (2001) y Silva (1995)).

En tanto, el modelo logit multinomial se expresa formalmente de la siguiente manera:

$$Prob ((y_i = j) = \frac{e^{\beta_j X_i}}{\sum_{k=0}^3 e^{\beta_k X_i}} \quad (1)$$

La estimación de las ecuaciones del modelo logit multinomial nos proporciona un conjunto de probabilidades para las tres alternativas asociadas a cada individuo (Greene 1999), sin embargo cuando el modelo es definido por la ecuación (1) se produce un indeterminación al estimar los vectores del parámetro.

El desarrollo anterior implica que $\beta_0 = \beta_1 - \beta_2$, además, no es necesario estimar todo el conjunto de parámetros, es decir que se deja una categoría como base. Así pues el modelo a estimar es

$$\begin{aligned} \ln\left(\frac{\Pr(Y_i = 1)}{\Pr(Y_i = 0)}\right) &= \alpha + \beta_1(\text{afrocolombiano}) + \beta_2(\text{soltero}_2) + \beta_3(\text{ hombre}_1) + \beta_4(\text{educa}) \\ &\quad + \beta_5(\text{jefehogar}_1) + \beta_6(\text{ exper}) \\ &\quad + \beta_7(\text{esper2}) + \varepsilon \\ \ln\left(\frac{\Pr(Y_i = 2)}{\Pr(Y_i = 0)}\right) &= \alpha + \beta_1(\text{afrocolombiano}_1) + \beta_2(\text{soltero}_2) + \beta_3(\text{ hombre}) + \beta_4(\text{educa}) \\ &\quad + \beta_5(\text{jefehogar}) + \beta_6(\text{ exper}) \\ &\quad + \beta_7(\text{esper2}) + \varepsilon \end{aligned}$$

Para nuestro caso la categoría base es muy vulnerable en el empleo.

Los parámetros de los modelos multinomiales deben interpretarse con mucho cuidado. Sin embargo, una alternativa de interpretación es el cambio marginal de la probabilidad, que se obtiene derivando la ecuación

$$(2) \quad \frac{\partial P_{ij}}{\partial X_h} = P_{ij} \left[\beta_{hj} - \bar{\beta}_h \right]$$

Donde $\bar{\beta}_h$ es la media de los parámetros β_{hj} para las J alternativas (Ver Uriel y Aldáz 2005).

Estadísticas descriptivas

Resultados del análisis de correspondencia

El análisis de correspondencia es una técnica importante para acercarnos a los segmentos de los empleos; en este caso mostraremos la construcción de una tipología del empleo. El resultado del análisis se expresa en el gráfico 1 y el cuadro 1 del anexo 2. El gráfico señala en el eje vertical el Dim1. Éste muestra una fuerte relación positiva con los trabajos informales y contratos de trabajos fijos; mientras la afiliación a los servicios de salud y pensiones tiene una fuerte relación negativa. Por otro lado, el eje horizontal del gráfico señala el Dim2. Éste muestra una fuerte relación positiva con los empleos formales y contratos de trabajo indefinidos, sin embargo, la afiliación al servicio de salud y pensión presenta una relación negativa, pero es muy baja en comparación a la que tienen con el Dim1.

Dicho lo anterior, se construye la siguiente tipología de vulnerabilidad social en el empleo²²:

No vulnerable en el empleo: este grupo se conforma por los individuos que tienen empleos formales, se encuentran afiliados a pensiones y a salud, y tienen contratos indefinidos y escritos.

Poco vulnerable en el empleo: son los individuos que se encuentran en la informalidad, pero se encuentran afiliados a pensiones y servicios de salud, y tienen contratos indefinidos y escritos.

Muy vulnerable en el empleo: son los individuos que se encuentran en la informalidad, pero no están afiliados a pensiones, ni a salud, y tienen contratos fijos y no escritos.

Este análisis describe de una forma muy sencilla las relaciones que existen entre informalidad, formalidad, afiliación a servicio de salud, afiliación a fondo de pensiones, contrato escrito o verbal y contrato indefinido o temporal. Estos resultados son favorables a un enfoque que integra la definición de informalidad estructuralista con la institucionalista (Ortiz y Uribe 2006). Esto me sirve de soporte para sostener que la vulnerabilidad social de los empleos se manifiesta a través de cada una de las variables del análisis de correspondencia aquí presentado. [Katzman (2001) y (2002), Pizarro (2001), De la Garza, (2000)].

La circunstancia de empleo vulnerable o no vulnerable se debe a los cambios que se dieron en las economías latinoamericanas a partir de mediados de los años 80. Los empleos que caen progresivamente en

²²Cabe señalar que el análisis de correspondencia muestra la existencia de una relación entre empleos formales, no afiliación a los servicios a salud y pensiones. Sin embargo, para el efecto de este trabajo considero pertinente no incluirla en la tipología.

condiciones de vulnerabilidad (no afiliación a salud, no afiliados pensiones etc.), tienden hacia la precariedad. De la Garza (2000).

Vale pena aclarar que la construcción de las tres categorías no tiene como fin homogenizar la informalidad y formalidad de los empleos. Al contrario, se considera el carácter heterogéneo de estas variables.

Ahora bien, son muchos los factores de índole macroeconómica y microeconómico que influyen en la vulnerabilidad de los empleos. Sin embargo, la tabla 2 muestra las frecuencias de unas variables, corte microeconómico, que pueden explicar el fenómeno de la vulnerabilidad en el empleo²³.

La tabla 1, advierte de una proporción muy alta de población afrocolombiana que se encuentran en los empleos muy vulnerables (68.49%), mientras en la población no afrocolombiana solo el 57.32%, es decir que existe una diferencia de 11.17%.

Estos resultados son similares a los encontrados por Telles (1993) para el Brasil respecto a la existencia de segmentos de trabajos para la población negra, mulata, parda y mestiza. En el caso colombiano, debido a la estructura social o de oportunidades en los empleos, los afrocolombianos tienen un menor acceso a los empleos no vulnerables y por el contrario, tiende a concentrarse en los empleos muy vulnerables.

Por otro lado, género muestra que el 33.03% de las mujeres se encuentran en empleos no vulnerables a diferencias de los hombres que solo el 21.92% tienen este tipo de empleo. Este resultado probablemente genere un efecto interesante en resultados del modelo logit multinomial.

Por último, el nivel educativo aporta resultados importantes; por un lado vemos que el aumento de los niveles de estudio disminuye drásticamente encontrarse en empleos muy vulnerables, hasta el punto que el 81.50% de los individuos que no tienen ningún nivel educativo se encuentran en empleos muy vulnerables, mientras que solo el 17.19% que tienen universidad completa se hallan en estos empleos.

En ese sentido, después del análisis descriptivo, damos paso a la confirmación o no de las frecuencias encontradas. Por tanto, el trabajo se sumerge en los resultados del logit multinomial no ordenado. A través se hallan los cambios marginales de las probabilidades de encontrarse en empleos no vulnerables, poco vulnerables y muy vulnerables.

²³ Para análisis descriptivo se utiliza la muestra expandida de la encuesta continua hogares del segundo trimestre del año 2004, en el Área metropolitana de Cali-Yumbo. Debo señalar que la expansión se hace con base al marco muestral del censo de 1993, el cual es el reporte de las proyecciones de población del DANE antes del censo del 2005.

Tabla 1
Distribución de la población ocupada de Cali-Yumbo según el nivel de vulnerabilidad social en el empleo respecto a factores explicativos II trimestre del 2004 de la ECH

DEPENDIENTES INDEPENDIENTES	MUY VULNERABLE EN EL EMPLEO	NO VULNERABLE EN EL EMPLEO	POCO VULNERABLE EN EL EMPLEO	PORCENTAJE
Características Étnico-Racial	-----	-----	-----	-----
Afrocolombiano	68.49%	21.92%	9.60%	100%
No Afrocolombiano	55.32 %	32.51%	12.17%	100%
SEXO	-----	-----	-----	-----
Hombre	59.48%	27.45%	13.07%	100%
Mujer	57.06%	33.03%	9.90%	100%
NIVEL EDUCATIVO	-----	-----	-----	-----
Ninguno	81.50%	12.98%	5.53%	100%
Primaria incompleta	78.39%	15.37%	6.24%	100%
Primaria completa	73.92%	16.98%	9.10%	100%
Secundaria incompleta	63.78%	22.65%	13.57%	100%
Universidad incompleta	28.68%	59.69%	11.63%	100%
Universidad completa	17.19%	71.73%	11.07%	100%
PARENTESCO	-----	-----	-----	-----
Jefe de hogar	59.54%	27.00%	13.46%	100%
No jefe de hogar	57.39%	32.53%	10.08%	100%
ESTADO CIVIL	-----	-----	-----	-----
Soltero	59.53%	30.51%	9.96%	100%
Casado	57.31%	29.72%	12.97%	100%

FUENTE: Encuesta Continúa de hogares 2004 II Trimestre DANE, cálculo del hogar.

-Resultados del Modelo Multinomial (Efectos Marginales)

Para efecto de este trabajo se enfatizará solamente en los cambios marginales de las probabilidades de dos variables explicativas de la vulnerabilidad en el empleo. La primera es las características étnico-raciales; la tabla 2 muestra que la población no afrocolombiana respecto a la afrocolombiana disminuye la probabilidad en 7,95% de encontrarse en empleos muy vulnerables. Mientras por el lado del sexo se presenta que las mujeres respecto a los hombres tienen un cambio marginal en la probabilidad que aumenta 2,7% de encontrarse en empleos muy vulnerables. Ahora bien, otro resultado importante se encuentra en los niveles educativos, en tanto que tener universidad completa respecto a cero año de estudio se disminuye la probabilidad de encontrarse de empleos muy vulnerables en un 55,8%, mientras tener primaria completa solo la disminuye en un 6,37%. Éstos resultados (del nivel educativo) remontan a sostener que la educación superior aumenta la probabilidad de obtener empleos de mejores condiciones; lo mismo encontrado por [Viáfara (2005b), Viáfara y Urrea (2006), Telles (1993)].

Por otra parte, el comportamiento de la variable de característica étnico-racial advierte que el efecto de ser afrocolombiano-a respecto al no afrocolombiano-a, es el segundo factor que más induce en una variación de la probabilidad de incidir en los empleos muy vulnerables. Como también lo sostiene Telles (1993) para el caso brasilero. Es decir, que la estructura de oportunidades [Katzman ((1999)) y [Katzman y Wormald (2002)], se encuentra sesgada hacia los no afrocolombianos, por lo tanto, los activos que se necesitan para acceder a mejores empleos no lo tiene la población afrocolombiana.

Tabla 2
Cambio marginal con respecto a estar en un empleo muy vulnerable

VARIABLES	SIGNIFICANCIA ESTADÍSTICA	CAMBIO MARGINAL
CARACTERÍSTICAS ÉTNICO-RACIALES		
Afrocolombiano	-----	-----
No afrocolombiano	0.000*	-.0795149
SEXO		
Mujer	-----	-----
Hombre	0.155***	.0273062
NIVELES EDUCATIVOS		
Ninguna	-----	-----
Primaria incompleta	0.000*	-.0637727
Primaria completa	0.455***	-.1458677
Secundaria incompleta	0.085**	-.2619264
Universidad incompleta	0.001*	-.5465755
Universidad completa	0.000*	-.558919
ESTADO CIVIL		
Casado	-----	-----
Soltero	0.024*	.0434567
PARENTESCO		
Jefe hogar	-----	-----
No jefe hogar	0.665***	-.00912
EXPERIENCIA POTENCIAL		
Experiencia	0.017 *	.0052414
Experiencia al cuadrado	0.001*	-.0001158

FUENTE: Encuesta continua de hogares 2004 DANE, Cálculo del autor.

Por último la tabla 4 muestra resultados importantes en el caso del sexo, la significancia estadística es aceptable. Lo cual lleva a concluir que el cambio de marginal de la probabilidad de las mujeres respecto a los hombres de encontrarse en empleos pocos vulnerables, frente a los hombres aumenta en 2.15%. En cambio, en el caso del nivel educativo superior, ya sea incompleta o completa no se presenta significancia estadística. Este resultado obedece a que los tipos empleos informales, así coticen para la salud y pensiones, la educación no tiene importancia, sin embargo, los ingresos son suficientes para adquirir una afiliación a pensiones o salud. Diria Tokman (2003), el tránsito de la informalidad a la modernidad. Por otro lado, las características étnico-raciales y la jefatura del hogar no son estadísticamente significativas, si bien, ser no

afrocolombiano frente afrocolombiano, arroja un cambio marginal positivo, es decir, que aumenta la probabilidad de encontrarse en empleos poco vulnerables.

Tabla 3
Cambio marginal con respecto a estar en un empleo no vulnerable

VARIABLES	SIGNIFICANCIA ESTADÍSTICA	CAMBIO MARGINAL
CARACTERÍSTICAS ÉTNICO-RACIALES		
afrocolombiano	-----	-----
No afrocolombiano	0.001*	.0604812
SEXO		
hombre	-----	-----
mujer	0.006*	-.048809
NIVELES EDUCATIVOS		
Ninguna	-----	-----
Primaria incompleta	0.610***	.0446316
Primaria completa	0.482**	.0632584
Secundaria incompleta	0.117**	.1218784
Universidad incompleta	0.000*	.4246569
Universidad completa	0.000*	.5017395
ESTADO CIVIL		
Casado	-----	-----
soltero	0.116***	-.0276928
PARENTESCO		
Jefe hogar	-----	-----
No jefe hogar	0.116***	.0176669
EXPERIENCIA POTENCIAL		
Experiencia	0.002*	-.0062339
Experiencia al cuadrado	0.003*	.000098

FUENTE: Encuesta continua de hogares 2004 DANE, Cálculo del autor .

* Significancia 5% y menos

** Significancia 10%

*** No significativa

Tabla 4
Cambio marginal con respecto a estar en un empleo poco vulnerable

VARIABLES	SIGNIFICANCIA ESTADÍSTICA	CAMBIO MARGINAL
CARACTERÍSTICAS ÉTNICO-RACIALES		
afrocolombiano	-----	-----
No afrocolombiano	0.141***	.0190336
SEXO		
hombre	-----	-----
mujer	0.074**	.0215028
NIVELES EDUCATIVOS		
Ninguna	-----	-----
Primaria incompleta	0.777***	.0191411
Primaria completa	0.328***	.0826092
Secundaria incompleta	0.025*	.1400479
Universidad incompleta	0.173***	.1219187
Universidad completa	0.548***	.0571795

ESTADO CIVIL		
Casado	-----	-----
soltero	0.189***	-.0157639
PARENTESCO		
Jefe hogar	-----	-----
No jefe hogar	0.515***	-.0085468
EXPERIENCIA POTENCIAL		
Experiencia	0.468***	.0009925
Experiencia al cuadrado	0.417***	.0000177

FUENTE: Encuesta continua de hogares 2004 DANE, Cálculo del autor.

* Significancia 5% y menos

** Significancia 10%

*** No significativa

Algunas Interacciones de las Características Étnico-raciales y el Género

Los resultados anteriores advierten que las características étnico-raciales en la tipología de empleo construido en este trabajo tienen un efecto considerable. Sin embargo, no se puede determinar cual variable del género, interactuado con la característica étnico-racial, influye en las desigualdades encontradas. Por último se estimaron dos modelos, por un lado muestra el efecto de los hombres afrocolombianos frente a los no afrocolombianos y en el segundo caso el impacto de las mujeres afrocolombianas frente a las no afrocolombianas.

Los hombres no afrocolombianos frente a los no afrocolombianos tienen menor probabilidad de encontrarse en empleos no vulnerables. Ahora bien, las mujeres no afrocolombianas frente a las afrocolombianas disminuye la probabilidad de encontrarse en empleos muy vulnerables; sin embargo, el efecto muestra que las mujeres afrocolombianas frente a las no afrocolombianas, presentan mayor desigualdad que los hombres afrocolombianos.

En conclusión, las mujeres afrocolombianas tienen una mayor probabilidad de encontrarse en los empleos más precarios, frente a las mujeres no afrocolombianas. Este resultado es consistente con lo planteado por Telles (1993), Guimarães (2003), para Brasil, y Viáfara y Urrea (2006), para Colombia.

Conclusiones

En el análisis de correspondencia se encuentra que a partir del enfoque estructuralista y la aproximación institucionalista a los empleos informales se logra construir una tipología de empleos. En nuestro caso la informalidad tiene un fuerte asocio con los contratos fijos y la no afiliación a pensiones, mientras la formalidad está relacionada con los contratos indefinidos y la afiliación a pensiones. Sin embargo, dada la heterogeneidad de los empleos informales, existen empleos con algunas de las características de los empleos formales.

Este estudio se suma a los pocos [Portilla (2003), Viáfara (2005a y 2005b), Viáfara y Urrea (2006)] que consideran que la característica étnico-racial tiene un efecto en la estructura de oportunidades del área metropolitana de Cali-Yumbo.

El cúmulo de desigualdades en la educación y los empleos en el área metropolitana Cali-Yumbo, repercuten más en los afrocolombianos que en los no afrocolombianos de la ciudad, es decir, existen un conjunto de segregaciones que en sumo contribuyen aumentar la probabilidad de encontrarse altos grados de vulnerabilidad y disminuyen la probabilidad de no estar en vulnerabilidad.

Los efectos marginales del género mostraron que las mujeres y los hombres no afrocolombianos tienen un cambio en la probabilidad mayor que las mujeres y los hombres afrocolombianos de terminar en empleos no vulnerables y un cambio menor de hallarse en empleos muy vulnerables en el área metropolitana de Cali-Yumbo.

El menos acceso a los empleos no vulnerables y la mayor concentración en los empleos muy vulnerables de la población afrocolombiana; se presenta tanto los hombres como las mujeres, sin embargo estas últimas presentan cambio marginales más altos de encontrarse en empleos de peores condiciones laborales.

El género (sexo) es una de las variables más importantes para explicar las desigualdades de acceso a los tipos de empleos, sin embargo, para esto trabajo según los cambios en las probabilidades, las características étnico-raciales una son más importante que el sexo par explicar las diferencias de encontrarse en un tipo de empleo.

Estos resultados son consistentes con los trabajos de desigualdad social y pobreza para la población afrocolombiana, desarrollados por Urrea, Viáfara y Ramírez (2005), Viáfara y Urrea (2006), a pesar de que estos autores utilizan bases datos diferentes e incluyen otros lugares geográficos, además del área metropolitana Cali-Yumbo. En sus resultados corroboran la vulnerabilidad social de los afrocolombianos a través de indicadores similares pero con una diferente construcción metodológica a la realizada en este trabajo, en particular la tipología de empleos aquí desarrollado.

Bibliografía

BARBARY, Olivier; BRUYNEEL, Stephanie; RAMIREZ, Héctor Fabio; URREA, Fernando [1999] Afrocolombianos en el Área Metropolitana de Cali. Estudios Sociodemográficos, Documentos de Trabajo N° 38, CIDSE-IRD, Universidad del Valle, Cali.

----- (2004), “El Componente Socio-racial de la Segregación Residencial en Cali”, en Olivier Barbary y Fernando Urrea (eds), *Gente negra en Colombia. Dinámicas Sociopolíticas en Cali y el Pacífico*, Editorial Lealón, Medellín, pp. 157-194.

-----; RAMÍREZ, Héctor F.; URREA, Fernando; VIÁFARA, Carlos (2004), “Perfiles Contemporáneos de la Población Afrocolombiana”, en Olivier Barbary y Fernando Urrea (eds), *Gente Negra en Colombia. Dinámicas Sociopolíticas en Cali y el Pacífico*, Editorial Lealón, Medellín, pp. 69-112.

CABRER BORRÁS, B, Sancho, A. Y Serrano, G. (2001): *Microeconometría y Decisión*, Madrid: Pirámide.

CÁRDENAS S, Mauricio y MEJÍA M, Carolina (2007) “Informalidad en Colombia: Nueva Evidencia” Documento de Trabajo, N° 35, FEDESARROLLO.

CHAUDHURI, S., Jalan, J. y SURYAHADI, A. (2002) “Assessing household vulnerability to poverty from cross-sectional data: a methodology and estimates from Indonesia” Columbia University, Discussion Paper N°0102-52, abril.

CRIVISQUI, Eduardo M, (1993), “Análisis Factorial de Correspondencias”, Edición Universidad católica de Asunción.

CASTELLAR, Carlos y URIBE, José Ignacio (2003) “La Tasa de Retorno de la Educación: Teoría y Evidencia Micro, Documento de Trabajo, N° 66, CIDSE, Universidad del valle.

DALLAS E., Jonson (2000), *Métodos Multivariados Aplicados al Análisis de Datos*, Thomson Editores.

DE LA GARZA TOLEDO, Enrique (2000) “La Flexibilidad del Trabajo en América Latina”, en De la Garza Toledo, E. (comp.) *Tratado Latinoamericano de la Sociología del Trabajo* (México, D.F.-El Colegio de México/FLACSO/UA,/Fondo de Cultura Económica).

GUIMARÃES, Nadya A. (2003), *Los Desafíos de la Equidad: Reestructuración y Desigualdades de Género y Raza en Brasil* (Challenges of Equality: Restructuration and Gender and Race Inequality in Brasil), Jstor, *Revista Mexicana de Sociología*, Vol. 65, N° 4, pp. 763-787.

KAZTMAN, Ruben (1999); *Activos y Estructura de Oportunidades, Estudios sobre las Raíces de la Vulnerabilidad Social en Uruguay*. Oficina Montevideo CEPAL.

-----, ----- (2001); *Seducidos y Abandonados: el Aislamiento Social de los Pobres Urbano*. Revista CEPAL, p. 171-189.

-----, ----- y WORMALD, Guillermo, (coords.) (2002). *Trabajo y Ciudadanía. Los Cambiantes Rostros de la Integración y la Exclusión Social en Cuatro Áreas Metropolitanas de América Latina* Montevideo, pp 23-60.

MATÉ, J.; NAVA, L.; y RODRÍGUEZ CABALLERO, J. C. (2001): “La Segregación Ocupacional por Razón de Sexo en la Economía Española, 1994-1999”, *Documento de Trabajo FAE 01-04*, Universidad de Valladolid.

NÚÑEZ, Jairo (2002) “Empleo Informal y Evasión Fiscal en Colombia”, Archivos de Economía, DNP, Documento N° 210, octubre.

NÚÑEZ, Jairo y ESPINOSA, Silvia (2005). “No Siempre Pobres, no Siempre Ricos: Vulnerabilidad en Colombia” *Documento CEDE 2005-15*, Universidad de Los Andes.

ORTIZ, Carlos y URIBE, José Ignacio (2006). *Informalidad Laboral en Colombia 1988-2000. Evolución, Teorías y Modelos*, Programa Editorial Universidad del Valle, ISBN: 958-54-0017-8, pp. 209.

PIZARRO, Roberto (2001), *Vulnerabilidad Social y sus Desafíos: una Mirada desde América Latina*, CEPAL, *Serie Estudios Estadísticos Y Prospectivos*, N° 6.

PIORE, Michael (1983), “Notas para una Teoría de la Estratificación del Mercado de Trabajo”, en Toharia Luis, *El Mercado de Trabajo: Teoría y Aplicaciones: Lecturas Seleccionadas*, Alianza Editorial, Madrid, pp. 193-221.

PORTILLA, Darío Andrés (2003), *Mercado laboral y discriminación racial: una aproximación para Cali*; *Documento Cede 2003 -14*, Universidad de Los Andes, Bogotá, 59 pp.

REICH Michael; GORDON, David; RICHARD, Edwards (1973), “A Theory of Labor Market Segmentation”, *The American Economic Review*, Vol. 63, N° 2, May, pp. 359-365.

RUIZ TAGLE, J. (2000). *Exclusión Social en el Mercado de Trabajo en el MERCOSUR y Chile*, OIT - F. Ford, Santiago de Chile.

SOJO, Ana, (2004). Estudio Vulnerabilidad Social y Políticas Públicas, México, CEPAL, *Serie Estudios Perspectivas*, N° 14.

TELLES, Edward E. (1993); Urban market segmentation and income in Brazil, Jstor, Economic development and cultural Change, Vol . 41, No. 2, pp. 231-249

TOKMAN, Víctor E. (2003) De la Informalidad a la Modernidad, Montevideo, OIT, "*Formación en la Economía Informal*" Boletín 155, pp. 9-32

URIEL, Ezequiel y ALDÁS, Joaquín, (2005). Análisis Multivariante aplicado, Thomson Editores.

-----, -----; -----, -----; -----, -----, (2005). "Pobreza y Grupos Étnicos en Colombia: Análisis de sus Factores Determinantes y Lineamientos de Políticas para su Reducción", Misión para el Diseño de una Estrategia para la Reducción de la Pobreza y la Desigualdad, DNP-BID; Grupo de Investigación CIDSE-IRD sobre Estadísticas Étnico-Raciales.

VIÁFARA, Carlos, (2005a). Diferencias Raciales en las Oportunidades Educativas en el Ocupacional en el Primer Empleo en la Ciudad de Cali, para Optar por el Título de Maestro en Población con Especialidad en Mercados de Trabajo, en la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales (FLACSO-Mexico).

-----, -----, y URREA, Fernando (2006). "Efectos de la Raza y el Género en el Logro Educativo y Estatus Socio-ocupacional para Tres Ciudades Colombianas". *Desarrollo y Sociedad*, Universidad de los Andes, CEDE, Revista No. 58, pp 115-164.

SILVA A., Luis Carlos, Excursión a la Regresión Logística en Ciencias de la Salud, Ediciones Díaz de Santos, S.A., España, 1995.

ANEXO ESTADÍSTICO

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 1
IPC, según 13 ciudades
2006 - 2007

Ciudad	Ponderación	2006			2007			Diferencia 2007-2006
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución	
Nacional	100,00	168,38	4,5	4,48	177,97	5,7	5,69	1,2
Barranquilla	5,46	173,90	6,0	0,33	185,34	6,6	0,36	0,6
Bogotá D.C.	46,07	166,04	4,1	1,90	175,29	5,6	2,57	1,4
Bucaramanga	4,55	177,85	5,5	0,25	188,01	5,7	0,26	0,2
Cali	14,55	166,96	4,3	0,63	175,29	5,0	0,73	0,7
Cartagena	2,75	173,18	5,5	0,15	185,58	7,2	0,20	1,7
Cúcuta	2,36	175,10	6,6	0,16	184,15	5,2	0,12	-1,5
Manizales	2,19	166,57	4,8	0,11	175,79	5,5	0,12	0,7
Medellín	12,91	167,88	3,8	0,48	179,05	6,7	0,86	2,9
Montería	1,16	177,66	4,3	0,05	187,70	5,7	0,07	1,4
Neiva	1,28	170,45	5,6	0,07	181,32	6,4	0,08	0,8
Pasto	1,74	175,91	4,2	0,07	180,55	2,6	0,05	-1,6
Pereira	3,66	170,45	5,6	0,21	180,29	5,8	0,21	0,2
Villavicencio	1,32	170,26	4,7	0,06	180,45	6,0	0,08	1,3

Fuente: DANE

Cuadro 2
ICCV, según 15 ciudades
2006 - 2007

Ciudad	2006				2007			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	162,44	6,6	6,64	100,00	169,31	4,2	4,23	100,00
Armenia	169,14	6,8	0,20	3,09	175,61	3,8	0,12	2,72
Barranquilla	151,78	5,7	0,16	2,34	155,57	2,5	0,07	1,60
Bogotá D.C.	162,63	6,2	2,92	43,94	169,33	4,1	1,94	45,79
Bucaramanga	168,60	9,7	0,39	5,95	176,54	4,7	0,19	4,54
Cali	166,38	6,7	0,90	13,53	175,45	5,5	0,73	17,28
Cartagena	153,70	6,9	0,12	1,85	159,88	4,0	0,07	1,69
Cúcuta	169,47	8,8	0,15	2,19	178,45	5,3	0,09	2,06
Ibagué	153,75	6,0	0,17	2,57	160,79	4,6	0,13	3,09
Manizales	166,41	6,6	0,14	2,06	175,22	5,3	0,11	2,62
Medellín	162,15	7,1	0,85	12,78	167,71	3,4	0,41	9,64
Neiva	150,10	5,5	0,11	1,71	157,02	4,6	0,10	2,25
Pasto	168,28	9,1	0,13	1,96	176,15	4,7	0,07	1,58
Pereira	165,40	6,9	0,21	3,16	169,25	2,3	0,07	1,67
Popayán	153,98	4,5	0,06	0,92	163,20	6,0	0,08	1,94
Santa Marta	142,07	7,4	0,13	1,89	146,91	3,4	0,06	1,36

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 3
Mercado laboral, 13 ciudades y áreas metropolitanas
2006 - 2007

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2006	2007	2006	2007	2006	2007
Total 13 ciudades y áreas metropolitanas	61,2	61,0	53,2	54,1	13,0	11,4
Bogotá	64,4	62,8	56,9	56,3	11,5	10,5
Medellín - Valle de Aburrá	56,9	58,8	49,1	51,6	13,8	12,2
Cali - Yumbo	64,5	64,7	56,2	57,4	12,9	11,2
Barranquilla - Soledad	55,5	56,1	48,2	49,6	13,2	11,5
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	59,6	58,9	51,2	53,1	14,0	9,7
Manizales y Villa María	54,9	55,3	46,3	48,0	15,6	13,2
Pasto	63,5	62,1	53,8	53,4	15,3	14,0
Pereira, Dos Quebradas y La Virginia	58,9	57,2	50,4	49,4	14,4	13,6
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	59,0	60,5	51,4	54,0	12,8	10,8
Ibagué	65,9	67,0	52,8	56,5	20,0	15,7
Montería	63,1	63,1	54,1	55,1	14,3	12,6
Cartagena	55,6	57,3	47,1	49,5	15,2	13,6
Villavicencio	63,4	63,1	55,6	56,3	12,4	10,7

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 4
Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen
2006 - 2007

Departamento de Origen	Enero - diciembre				
	Miles de dólares FOB		Variación	Contribución	Participación
	2007 ^p	2006 ^p	%	a variación	(%) 2007
Total	15.784.311	12.581.468	25,5	25,46	100,00
Antioquia	3.687.719	3.142.843	17,3	4,33	23,36
Bogotá, D.C.	2.938.033	2.238.135	31,3	5,56	18,61
Cundinamarca	2.140.043	1.776.069	20,5	2,89	13,56
Valle del Cauca	2.029.539	1.792.394	13,2	1,88	12,86
Atlántico	1.158.739	867.790	33,5	2,31	7,34
Bolívar	1.137.674	1.059.518	7,4	0,62	7,21
Norte de Santander	628.840	162.182	287,7	3,71	3,98
Caldas	456.952	325.697	40,3	1,04	2,89
Santander	330.077	187.158	76,4	1,14	2,09
Magdalena	316.769	206.352	53,5	0,88	2,01
Cesar	172.197	149.668	15,1	0,18	1,09
Risaralda	159.463	141.959	12,3	0,14	1,01
Cauca	140.684	160.029	-12,1	-0,15	0,89
Boyacá	130.934	108.087	21,1	0,18	0,83
Córdoba	86.214	55.794	54,5	0,24	0,55
Sucre	79.896	42.468	88,1	0,30	0,51
Nariño	59.537	43.559	36,7	0,13	0,38
Chocó	45.729	15.224	200,4	0,24	0,29
Tolima	25.495	40.004	-36,3	-0,12	0,16
Quindío	24.469	25.783	-5,1	-0,01	0,16
Arauca	13.547	22.799	-40,6	-0,07	0,09
Huila	7.225	5.739	25,9	0,01	0,05
La Guajira	6.318	3.345	88,9	0,02	0,04
Meta	5.755	738	*	0,04	0,04
Amazonas	1.200	698	72,0	0,00	0,01
San Andrés	722	6.535	-89,0	-0,05	0,00
Casanare	353	234	50,8	0,00	0,00
Vaupés	114	55	109,7	0,00	0,00
Guainía	35	14	152,2	0,00	0,00
No diligenciado	20	0	*	0,00	0,00
Caquetá	16	366	-95,6	0,00	0,00
Putumayo	2	82	-97,6	0,00	0,00
Vichada	0	151	-100,0	0,00	0,00

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE

* Variación superior a 500%

p provisional

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 5
Importaciones según departamentos de destino
2006 - 2007

Departamento	Enero - diciembre								
	Valor CIF US\$(miles)			Contribución			Toneladas netas		
	2007 ^p	2006 ^p	Variación %	Contribución a la variación	Participación (%)	2007 ^p	2006 ^p	Variación %	
Total	32.897.045	26.162.440	25,7	25,74	100,00	21.150.683	19.323.863	9,5	
Bogotá, D.C.	12.340.923	10.226.109	20,7	8,08	37,51	3.084.491	3.451.825	-10,6	
Cundinamarca	4.247.117	3.347.574	26,9	3,44	12,91	2.475.574	2.330.603	6,2	
Antioquia	4.140.326	3.198.309	29,5	3,60	12,59	3.857.346	3.350.170	15,1	
Valle del Cauca	3.682.612	2.797.380	31,6	3,38	11,19	2.971.116	2.902.683	2,4	
Bolívar	2.965.263	2.239.194	32,4	2,78	9,01	2.970.581	2.084.802	42,5	
Atlántico	2.048.927	1.612.388	27,1	1,67	6,23	2.268.911	2.131.877	6,4	
La Guajira	601.315	458.240	31,2	0,55	1,83	430.643	401.757	7,2	
Santander	441.273	352.505	25,2	0,34	1,34	887.498	860.915	3,1	
Cesar	356.150	410.136	-13,2	-0,21	1,08	115.899	147.697	-21,5	
Caldas	316.901	231.521	36,9	0,33	0,96	211.429	175.623	20,4	
Nariño	301.422	306.153	-1,5	-0,02	0,92	531.373	560.126	-5,1	
Magdalena	295.946	126.930	133,2	0,65	0,90	274.476	80.289	241,9	
Cauca	284.228	216.464	31,3	0,26	0,86	216.688	165.419	31,0	
Risaralda	240.252	210.302	14,2	0,11	0,73	101.258	89.935	12,6	
Norte de Santander	178.628	117.556	52,0	0,23	0,54	199.969	127.719	56,6	
Boyacá	139.162	70.959	96,1	0,26	0,42	254.329	137.948	84,4	
Córdoba	69.113	38.286	80,5	0,12	0,21	80.049	64.925	23,3	
Arauca	58.752	61.896	-5,1	-0,01	0,18	24.624	31.132	-20,9	
Tolima	48.705	29.186	66,9	0,07	0,15	19.673	45.881	-57,1	
Casanare	34.664	53.764	-35,5	-0,07	0,11	3.583	7.194	-50,2	
Quindío	31.735	22.245	42,7	0,04	0,10	54.349	45.065	20,6	
Huila	26.053	13.276	96,2	0,05	0,08	4.936	14.468	-65,9	
Vichada	23.666	1.667	*	0,08	0,07	8.386	208	*	
Meta	13.215	8.596	53,7	0,02	0,04	18.076	22.497	-19,7	
Sucre	6.816	6.484	5,1	0,00	0,02	81.696	89.633	-8,9	
Amazonas	2.479	3.468	-28,5	0,00	0,01	3.001	2.618	14,6	
Putumayo	407	722	-43,6	0,00	0,00	376	257	46,0	
San Andrés	282	447	-37,0	0,00	0,00	127	57	123,6	
Chocó	227	232	-2,3	0,00	0,00	59	37	59,3	
Caquetá	203	201	1,0	0,00	0,00	34	31	8,0	
Vaupés	173	8	*	0,00	0,00	4	72	-93,9	
No diligenciado	87	84	3,8	0,00	0,00	121	398	-69,6	
Guaviare	24	0	*	0,00	0,00	7	0	*	
Guainía	0	159	-100,0	0,00	0,00	0	2	-100,0	

Fuente: DIAN Cálculos: DANE

p: cifras provisionales

* Variación superior a 500%

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 6
Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según departamentos
2006 - 2007

Departamento	2006		2007		Variación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Total general	2.376.332	1.309.287	2.435.571	1.502.989	2,5	14,8
Antioquia	301.868	344.486	283.949	401.649	-5,9	16,6
Arauca	11.017	1.845	9.832	2.144	-10,8	16,2
Atlántico	216.069	31.204	216.066	32.446	0,0	4,0
Bogotá	518.368	444.280	504.856	506.309	-2,6	14,0
Bolívar	62.055	0	59.402	0	-4,3	(-)
Boyacá	46.230	17.169	49.380	17.125	6,8	-0,3
Caldas	105.032	50.274	85.788	47.775	-18,3	-5,0
Caquetá	26.848	6.547	31.630	7.834	17,8	19,7
Casanare	20.132	3.706	22.289	4.971	10,7	34,1
Cauca	22.227	3.496	23.258	5.084	4,6	45,4
Cesar	47.938	663	31.038	386	-35,3	-41,8
Cordoba	145.945	0	162.373	0	11,3	(-)
Cundinamarca	114.694	27.936	113.976	29.953	-0,6	7,2
Chocó	4.922	3.914	4.750	4.138	-3,5	5,7
Huila	54.333	24.723	58.678	27.141	8,0	9,8
La Guajira	15.694	9.160	16.932	7.601	7,9	-17,0
Magdalena	30.310	0	30.210	659	-0,3	(-)
Meta	83.315	24.681	86.305	28.096	3,6	13,8
Nariño	27.621	29.108	27.733	30.756	0,4	5,7
Norte de Santander	64.388	2.671	59.849	3.155	-7,0	18,1
Quindío	37.706	33.796	37.645	36.823	-0,2	9,0
Risaralda	33.365	31.753	36.689	40.531	10,0	27,6
Santander	181.755	24.838	245.635	24.163	35,1	-2,7
Sucre	42.118	0	68.723	0	63,2	(-)
Tolima	58.151	27.246	59.217	31.066	1,8	14,0
Valle	104.231	165.791	109.368	213.184	4,9	28,6

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 7
Financiación de vivienda, según departamentos
2006 - 2007

Millones de pesos

Secciones del país	Valor de los créditos individuales de vivienda nueva y lotes con servicios		Viviendas nuevas y lotes con servicios financiados		Valor de los créditos individuales para compra de vivienda usada		Viviendas usadas entregadas	
	2006	2007	2006	2007	2006	2007	2006	2007
	Total	1.159.514	1.903.892	34.553	48.862	1.581.965	1.909.495	35.460
Amazonas	0	388	0	7	585	1.403	15	29
Antioquia	143.919	221.602	3.330	4.662	214.626	280.485	4.850	5.900
Arauca	68	175	1	3	994	1.639	36	44
Atlántico	47.261	61.697	1.170	1.126	51.502	67.353	1.101	1.417
Bogotá D.C.	610.885	950.622	19.339	26.168	789.095	863.393	15.552	16.753
Bolívar	13.208	20.218	205	317	30.054	37.338	517	616
Boyacá	9.037	17.551	281	458	17.970	21.259	553	638
Caldas	22.759	34.469	899	842	40.167	50.655	1.143	1.460
Caquetá	279	1.302	9	26	3.735	4.126	126	126
Casanare	1.280	1.995	43	46	4.334	7.257	124	197
Cauca	6.058	11.450	208	296	13.682	17.023	447	514
Cesar	4.263	9.476	156	282	6.736	10.570	197	284
Córdoba	7.070	9.794	218	216	5.707	9.147	139	206
Cundinamarca	31.887	80.506	956	2.489	24.563	39.199	671	1.080
Chocó	70	60	3	2	2.117	1.071	60	32
Guainía	65	0	2	0	429	8.019	16	220
Guaviare	73	0	2	0	759	323	26	11
Huila	9.465	12.632	199	247	16.396	22.260	490	615
La Guajira	1.286	3.095	39	77	2.767	5.034	83	131
Magdalena	10.644	19.897	312	503	9.143	12.235	211	290
Meta	14.708	26.741	360	623	25.293	31.759	769	914
Nariño	7.596	14.615	287	370	26.351	35.498	750	925
Norte de Santander	8.736	18.128	314	426	23.867	26.480	645	662
Putumayo	267	1.009	7	19	1.646	3.135	43	87
Quindío	9.266	14.115	225	279	18.255	21.031	500	545
Risaralda	22.919	36.816	697	915	23.073	33.306	571	775
San Andrés	0	267	0	5	622	1.374	10	19
Santander	43.550	71.617	1.254	1.557	62.264	84.973	1.680	2.186
Sucre	1.259	4.591	52	113	6.214	7.997	193	238
Tolima	15.086	30.162	452	824	25.461	37.282	751	1.048
Valle del Cauca	116.513	228.783	3.532	5.961	133.406	166.171	3.185	3.676
Vaupés	0	24	0	1	0	62	0	2
Vichada	37	95	1	2	152	638	6	21

Fuente: DANE

VALLE DEL CAUCA

Cuadro 8
Transporte urbano, según ciudades
2006 - 2007

Departamento	2006			2007			Variación		
	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros Transportados (miles)	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros Transportados (miles)	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros Transportados (miles)
Total	48.018	41.197	3.917.072	50.434	42.738	4.242.052	5,0	3,7	8,3
Armenia	356	345	23.878	359	329	21.623	0,8	-4,7	-9,4
Cartagena	1.973	1.856	188.933	1.927	1.655	167.631	-2,4	-10,9	-11,3
Florencia	160	124	9.552	154	118	8.072	-3,4	-5,5	-15,5
Ibagué	1.170	1.081	70.860	1.211	1.141	75.684	3,5	5,6	6,8
Montería	167	128	13.803	189	167	18.065	13,2	31,0	30,9
Neiva	655	581	43.279	676	593	40.944	3,3	2,1	-5,4
Pasto	456	445	37.560	502	479	38.956	10,0	7,8	3,7
Popayán	648	527	37.223	671	585	37.117	3,6	11,0	-0,3
Quibdó	215	159	9.167	175	126	9.299	-18,7	-20,7	1,4
Riohacha	71	34	1.937	67	22	1.861	-6,1	-35,3	-3,9
Santa Marta	916	758	122.344	946	790	129.606	3,2	4,3	5,9
Sincelejo	229	172	13.487	197	154	11.563	-14,0	-10,3	-14,3
Tunja	510	469	24.769	510	458	23.562	0,0	-2,3	-4,9
Valledupar	402	297	18.175	333	210	14.187	-17,2	-29,1	-21,9
Villavicencio	1.025	984	66.634	1.022	981	66.179	-0,3	-0,3	-0,7
Area metropolitana Barranquilla	4.139	3.784	394.669	4.132	3.732	375.021	-0,2	-1,4	-5,0
Area metropolitana Bogotá	20.266	16.406	1.691.823	21.054	17.037	1.883.588	3,9	3,8	11,3
Area metropolitana Bucaramanga	2.039	1.967	163.588	2.040	1.963	160.820	0,0	-0,2	-1,7
Area metropolitana Cali	4.663	3.923	321.529	5.211	4.106	349.378	11,8	4,7	8,7
Area metropolitana Cúcuta	2.049	1.745	135.051	2.119	1.795	130.074	3,4	2,9	-3,7
Area metropolitana Manizales	897	772	75.387	921	794	77.748	2,7	2,8	3,1
Area metropolitana Medellín ¹	4.104	3.802	350.713	5.203	4.749	502.845	26,8	24,9	43,4
Area metropolitana Pereira	905	842	102.712	816	754	98.228	-9,9	-10,4	-4,4

Fuente: DANE

1. No incluye metro

GLOSARIO

Contribución: permite medir el aporte en puntos porcentuales, de cada insumo a la variación mensual, año corrido y doce meses, del total del índice.

Crédito de consumo: se entiende como créditos de consumo los créditos otorgados a personas naturales cuyo objeto sea financiar la adquisición de bienes de consumo o el pago de servicios para fines no comerciales o empresariales, independientemente de su monto.

Crédito de vivienda: son créditos de vivienda, independientemente del monto, aquellos otorgados a personas naturales, destinados a la adquisición de vivienda nueva o usada, o a la construcción de vivienda individual.

Crédito comercial: se definen como créditos comerciales todos los créditos distintos a los de vivienda, de consumo y microcrédito.

Desocupados (DS): son las personas que en la semana de referencia se encontraban en una de las siguientes situaciones:

1. Desempleo abierto: sin empleo en la semana de referencia e hicieron diligencias en el último mes y tenían disponibilidad.
2. Desempleo oculto: sin empleo en la semana de referencia y no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento.

Gasto de funcionamiento: se relaciona con las erogaciones en que debe incurrir el Estado para cumplir su función básica, dentro de las cuales se destacan la remuneración a los asalariados y la compra de bienes y servicios.

Gasto de capital: Es el incremento en el acervo de riqueza expresado en una acumulación de bienes, producida por un flujo monetario, lo que supone un cambio en la composición de activos líquidos a fijos. El gasto de capital puede estar orientado a la formación bruta de capital fijo o a la transferencia de capital.

Ingresos tributarios: son la parte de los ingresos corrientes que el Estado recibe a manera de transferencia, es decir sin que por ella se genere obligación alguna para éste, derivada de los pagos de impuestos de los contribuyentes, ya sean éstos personas naturales o jurídicas; los ingresos tributarios suelen clasificarse como directos e indirectos.

Ingresos no tributarios: son la parte de los ingresos corrientes que el Estado percibe como provenientes de intereses y excedentes financieros y del cobro de derechos, tasas, contribuciones, multas, rentas contractuales y la

VALLE DEL CAUCA

producción y venta de bienes y servicios, estos últimos a través de las empresas del Estado.

IPC: es un número que resume las variaciones de los precios de una canasta de bienes, la cual se supone que es representativa del consumo de una familia promedio. El índice es un promedio ponderado de los precios de todos los bienes que componen la canasta. El IPC es el principal instrumento para la cuantificación de la inflación.

ICCV: es un instrumento estadístico que permite conocer el cambio porcentual promedio de los precios en dos períodos de tiempo de los principales insumos requeridos para la construcción de vivienda.

Licencia: es el acto por el cual la entidad autoriza la construcción o demolición y la ubicación o parcelación de predios en las áreas urbanas, suburbanas y rurales con base en las normas urbanísticas y/o arquitectónicas y especificaciones técnicas vigentes.

Ocupados (OC): son las personas que durante el período de referencia se encontraban en una de las siguientes situaciones:

1. Trabajó por lo menos una hora remunerada en dinero o en especie en la semana de referencia.
2. Los que no trabajaron la semana de referencia, pero tenían un trabajo.
3. Trabajadores familiares sin remuneración que trabajaron en la semana de referencia por lo menos 1 hora.

Participación: es el porcentaje de explicación de la contribución de cada insumo, subgrupo y grupo de costo en la variación del índice total.

Población en edad de trabajar (PET): está constituida por las personas de 12 años y más en las zonas urbanas y 10 años en las zonas rurales. Se divide en población económicamente activa y población económicamente inactiva.

Población económicamente activa (PEA): también se llama fuerza laboral y son las personas en edad de trabajar, que trabajan o están buscando empleo.

Población económicamente inactiva (PEI): comprende a todas las personas en edad de trabajar que no participan en la producción de bienes y servicios porque no necesitan, no pueden o no están interesadas en tener actividad remunerada. A este grupo pertenecen los estudiantes, amas de casa, pensionados, jubilados, rentistas, inválidos, personas que no les llama la atención o creen no vale la pena trabajar, y trabajadores familiares sin remuneración que se encuentran laborando menos de 15 horas semanales.

Producto Interno Bruto (PIB): es el total de bienes y servicios producidos en un país durante un período de tiempo determinado. Incluye la producción generada por nacionales residentes en el país y por extranjeros residentes en el país, y excluye la producción de nacionales residentes en el exterior.

VALLE DEL CAUCA

Tasa de desempleo: es la relación porcentual entre el número de personas que están buscando trabajo (D), y el número de personas que integran la fuerza laboral (PEA).

Tasa de ocupación: es la relación porcentual entre la población ocupada (OC) Y el número de personas que integran la población en edad de trabajar (PET).

Tasa global de participación: es la relación porcentual entre la población económicamente activa y la población en edad de trabajar. Este indicador refleja la presión de la población en edad de trabajar sobre el mercado laboral.

Valor CIF (Cost, Insurance, Freight, es decir, costo, seguro y flete): es el precio total de la mercancía que incluye en su valor, los costos por seguros y fletes.

Valor FOB (Free on board): corresponde al precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes.

Variación año corrido: es la relación del índice en el mes de referencia (Ii,t) con el índice del mes de diciembre del año anterior (Id,t-1), menos 1, por 100: en la variación del índice total.

Variación doce meses: es la relación del índice en el mes de referencia (Ii,t) con el índice del mismo mes del año anterior (Ii,t-1), menos 1, por 100:

Vivienda multifamiliar: Se define como la vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten bienes comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación.

Vivienda unifamiliar: se define como la vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote y separada de las demás con salida independiente.